



MABURELE SCIENCE PARK

IUNIE 2023 | NR. 07

OUR BET ON SCIENCE
INVEST NOW. INNOVATE TODAY.
BUILD THE FUTURE

CUPRINS

1. EDITORIAL	03-05	Spearhead.cloud	56-57
Tudor Prisecaru		Cities of Tomorrow	58-59
2. ASOCIAȚIA MSP	06-07	Tesagon	60-61
Învățarea continuă		binno.	62-63
3. PROIECTE MSP		7. EDUCAȚIE PENTRU VIITOR	64-73
SME4GREEN	08-09	CREDU - Creative Education	66-67
CONNECT	10-11	BrainIQ	68-69
INTERVIU ROXANA LUPAȘCU	12-15	Raluca Suciu - Liceul Teoretic „Horia Hulubei”	70
4. PARCURI TEHNOLOGICE	16-19	Testimonial - Ștefan Ferșeta	71
Environment Park	17-19	InspirAction	72-73
5. INSTITUTE DE CERCETARE DEZVOLTARE	20-45	8. REGIUNEA BUCUREȘTI-ILFOV	74-87
SciResCareer	22-23	COSME - SME4GREEN	76-77
INCERTRANS, The Climate Change Produsul LITTAR	24-25	Proiect Pilot - Competențe Digitale	78-79
UPB - Proiectul Sound of Vision	26-27	Telemedicină	80-81
INOE 2000 - IHP	28-31	Orientare și consiliere vocațională	82-83
ICECHIM	32-35	Campus Dual POLITEHNICA București	84-85
6. MEDIUL DE AFACERI	36-62	Dotarea unităților de învățământ	86-87
agersoftware	37-39	9. ECHIPA MSP	88-89
AMS2000	40-41		
Apel Laser	42-43		
CADWARE Engineering	44-45		
Doctor Tom	46-47		
Colors in Projects	48-49		
easySales	50-51		
Euro Testing	52-53		
mindit.	54-55		

Designed by 2webservices Company
Start your online journey with us.
Branding and Digital Solutions for Innovative Companies.
www.2webservices.com

Print by TOP SERV R98 SRL
www.topserv.ro

Spre viitor

Depășirea provocărilor în domeniul cercetării științifice



În această epocă de schimbări accelerate, preocuparea profundă pentru modelarea unui viitor al cercetării, dezvoltării și inovării care nu este doar vibrant, ci și durabil este un liant solid al comunităților de cercetare. Pe măsură ce navigăm prin acest labirint al transformării, calea noastră este adesea intersectată de înțelepciunea unor figuri ilustre din anelele culturii și științei. Efortul nostru nu este doar o încercare de schimbare, ci o reflecție asupra situațiilor diverse în care aceste mari minți s-au aflat, întrucât ne confruntăm cu provocări surprinzător de similare astăzi.

Considerați acest aspect: ne aflăm în situația de a ne gândi profund la „țeasta lui Yorick” de fiecare dată când încercăm să abordăm concepte precum *știința deschisă*.

Misiunea noastră nu este doar să înțelegem rădăcinile sale logice, ci și să apreciem etic apariția sa. În mod similar, controlul *produselor de cercetare cu dublă utilizare* prezintă o realitate inevitabilă în climatul nostru global, unul plin de conflicte și foarte dependent de rezultatele cercetării științifice.

Interferența străină, o realitate tot mai îngrijorătoare, amenință să submineze independența și credibilitatea cercetării științifice. Entitățile străine caută să se apropie de inovațiile noastre științifice, adesea ignorând standardele etice care susțin comunitatea noastră academică.

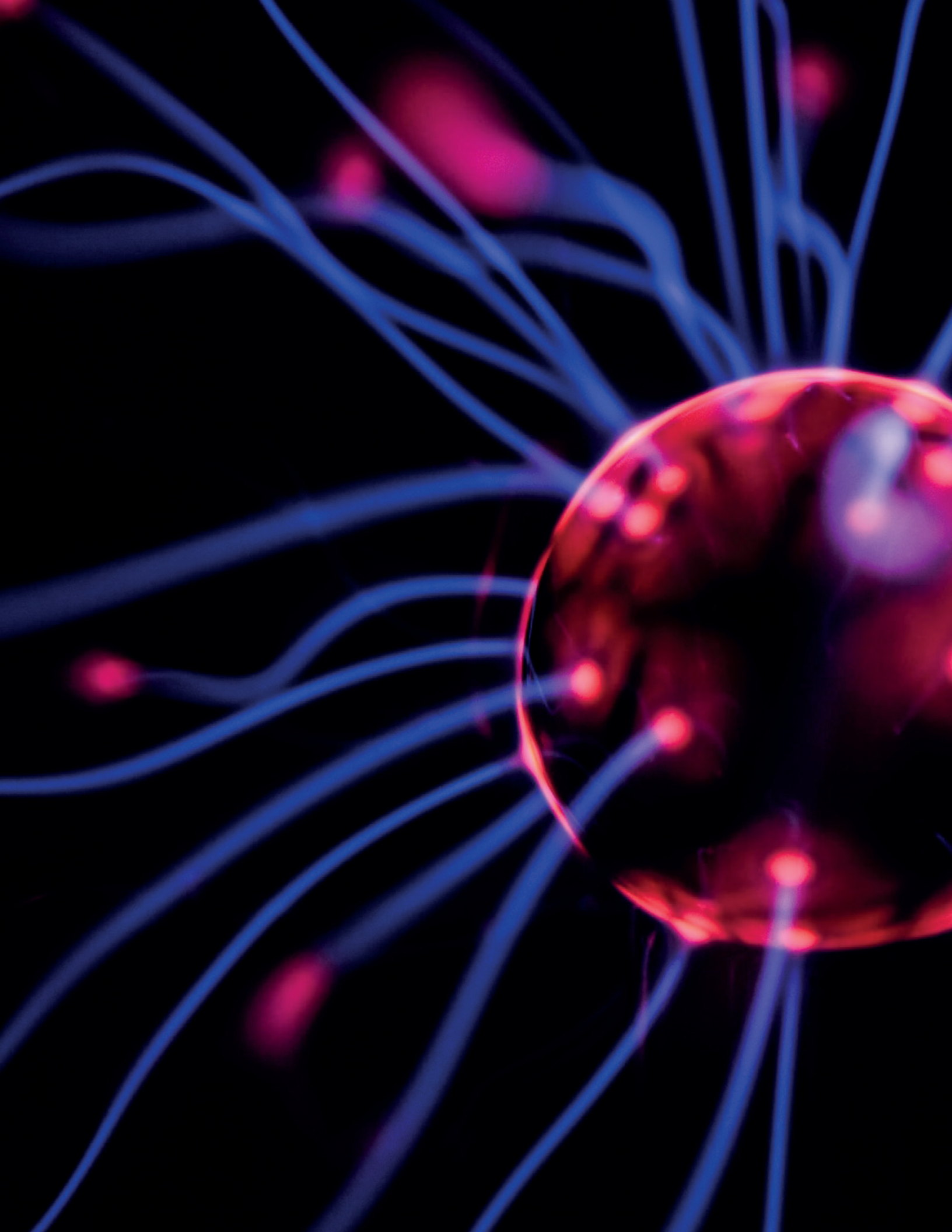
Această amenințare alimentează un climat de neîncredere, limitează cooperarea internațională și distorsionează adevărata esență a investigației științifice.


În acest context în continuă evoluție, fascinația de a fi un om de știință pare să se fi estompat, asediată de un asalt nesfârșit asupra motivației. Afirmatia shakespeariană conform căreia „timpul și-a ieșit din țâțâni” este ecoul gândurilor noastre într-un mod neobișnuit de potrivit.

Mai mult, în căutarea noastră de a construi un peisaj mai durabil pentru cercetare, nu putem ignora responsabilitatea pe care o avem față de noua generație de cercetători. Construirea de cariere durabile pentru tinerii cercetători este o problemă stringentă, care necesită atenția noastră imediată.

Mințile tinere, pline de idei inovatoare, navighează cu greu un parcurs de carieră potențial neatractiv și incert. Trebuie să ne asigurăm că domeniul nostru nu este doar un teren propice pentru idei strălucite, ci și un mediu care favorizează cariere stabile și pe termen lung pentru tinerele talente.

Nu suntem doar martori, ci și participanți activi la un vortex de reforme - unele nu încep niciodată, altele rămân neterminate, în timp ce altele noi apar la orizont, profilând încă mai multă perturbare. În mijlocul acestui lucru, spectrul *reformei evaluării cercetării* promite schimbări profunde.





***Vom mai avea timp pentru esența reală
a efortului nostru - cercetarea însăși?
Așadar, ce avem de făcut în acest sens?
Cum putem face față acestor provocări?***

Poate că răspunsul se află în introspecție. Trebuie să ne adâncim în calitățile unice care leagă grupurile de cercetare. Printre acestea, modul nostru socratic de existență se află în prim-plan, un mediu bogat în dialog și critică.

În cadrul acestuia, putem construi un sistem robust de valori comune care pot depăși interfețele politice și economice. Dacă eșuăm în acest demers de consolidare a colaborării, cercetarea ar putea risca să devină un proces care produce doar rezultate incrementale, cele disruptive dispărând cu totul, așa cum au ilustrat atât de franc experiențele recente.

Declinul îngrijorător al rezultatelor disruptive ar putea fi atribuit presiunilor crescânde asupra cercetătorilor. Societatea de astăzi ne cere să publicăm mai mult, mai deschis și mai original, adesea sacrificând calitatea.

În acest scenariu care ne testează tot mai mult limitele, efortul nostru de a construi Parcul Științific din Măgurele este o opțiune validă. Îl văd ca pe un loc al viitorului și al oamenilor, unde cercetătorii din domenii diverse se întâlnesc, punând bazele unei comunități dinamice, în plină dezvoltare.

Acest hub, adiacent Platformei de Cercetare deja mature, va forma comunitatea de care avem nevoie - comunitatea care nu este doar dorința noastră, ci o necesitate absolută.

Tudor PRISECARU
Președinte Senat UPB

Învățarea continuă utopie sau cerință sine-qua-non în societatea actuală?

De câte ori nu am auzit în jurul nostru vorba „omul cât trăiește învață”?

De foarte multe ori, nici măcar nu suntem conștienți de lucrurile pe care, rând pe rând, zi după zi, le înmagazinăm în sertarele creierului. O rețetă nouă de paste, un model complex de broderie, un stil de dans pe care nu l-am mai încercat niciodată etc. Variantele sunt infinite.

Iar aceste achiziții constante reprezintă una dintre metodele noastre de adaptare în societatea contemporană – una competitivă, uneori la cote acerbe, în care au șanse mai mari de izbândă cei mai dezvoltați atât emoțional, cât și cognitiv.

Ce înseamnă învățarea continuă?

Îl putem defini ca fiind un proces constant de dobândire de noi aptitudini și cunoștințe. Spre deosebire de modul în care suntem obișnuiți să procedăm la școală, învățarea continuă are avantajul de a se întâmpla într-un cadru adeseori informal, bazându-se într-o proporție foarte mare pe inițiativa proprie și pe ieșirea voită și susținută din zona de confort. În plus, în cazul învățării continue, nu există un deadline sau o structură predefinită a actului de învățare, așa cum am fost formați în timpul anilor de școală.

Renunțăm la manual, bănci și teste. Învățarea continuă are foarte multe forme de manifestare: o bifăm atunci când cerem ajutorul unui coleg de birou, atunci când citim o carte de dezvoltare personală sau când ne înscriem la un curs pe care ne doream de multă vreme să îl parcurgem.

Există vreo legătură între învățarea continuă și succes?

Pentru a răspunde la această întrebare, ar trebui să aruncăm o privire atentă în jurul nostru, la oamenii pe care îi admirăm și pe care îi putem cataloga ca fiind de succes. Un coleg de muncă, un prieten, o figură publică din lista de follow pe care o urmărim cu sfințenie... Ce au ei în comun, oare? Dorința de a nu stagna, acesta fiind inamicul lent și totuși

viclean al evoluției. Să analizăm exemplul lui Warren Buffet, reputat om de afaceri și investitor din America. El a recunoscut că o bună parte din timpul pe care îl petrece la birou îl alocă cititului, acesta devenind o a doua natură a sa, ajungând să parcurgă activ până la 1000 de pagini pe zi.

Într-un interviu acordat pentru scrierea biografiei sale, „The Snowball”, Buffet a punctat un sfat extrem de important: **mai presus de orice, trebuie să percepem propria persoană ca pe cel mai important client pentru care lucrăm, căruia trebuie să îi acordăm în fiecare zi câte o oră.** Minimum! Bineînțeles că poate fi tentant, mai ales după o zi interminabilă la birou, în care am fost bombardați de pretutindeni de mail-uri, call-uri și task-uri presante, să ne cufundăm în confortul canapelei și să scrollăm fără direcție pe rețeaua socială favorită. Poate funcționa în termeni de relaxare, însă, peste câteva luni, dacă tragem linie, constatăm cu stupeoare că acest pattern comportamental ne-a adus... ghiciți, 0 valoare adăugată.

În mod cert angrenarea într-un proces de învățare continuă este esențială pentru angajați, deoarece îi face să devină mai valoroși și, pe de altă parte, îi ajută să țină pasul într-un cadru în care capacitatea de a inova, aplicabilă de la cel mai banal task până la proiecte mărețe, este esențială.





Învățarea continuă ne face mai fericiți

Probabil că majoritatea dintre noi asociază ideea de învățare cu cea de efort. Într-adevăr, poate fi de-a dreptul frustrant să învățăm ceva, mai ales atunci când vine vorba despre un lucru complet nou, cum ar fi o limbă străină sau un limbaj de programare. Însă haideți să facem un exercițiu de imaginație și să ne gândim la modul în care ne simțim atunci când ducem la bun sfârșit acel lucru. E extras, e satisfacție și e mândrie! Și pe bună dreptate.

Există studii care dovedesc faptul că ambițiile mari se traduc într-o stare accentuată de fericire. Partea bună în vederea atingerii acestei fericiri este că o putem controla 100 % și nu depinde de ceilalți: noi alegem câte ore alocăm unei activități și în ce ritm dorim să avansăm, deci cât de repede devenim... fericiți.

Învățarea continuă ne face mai greu de înlocuit

Cum lucrurile se schimbă de la o zi la alta, nu mai e suficient să ne limităm la un singur set de skills și cunoștințe. Să gândim și să acționăm în afara cutiei nu a fost niciodată mai aplicabil decât este astăzi. În plus, nu putem să neglijăm nici progresul tehnologic, care ne obligă permanent să fim receptivi la trenduri. Mai mult decât atât, relația cu activitatea profesională se poate degrada asemenea unei relații conjugale cu timpul, asta dacă devine bazată pe repetiție și monotonie. Concluzia? Un angajat angrenat într-un proces constant de învățare înseamnă un angajat focusat și motivat, cu rezultate foarte bune.

Învățarea continuă poate conduce la idei grozave

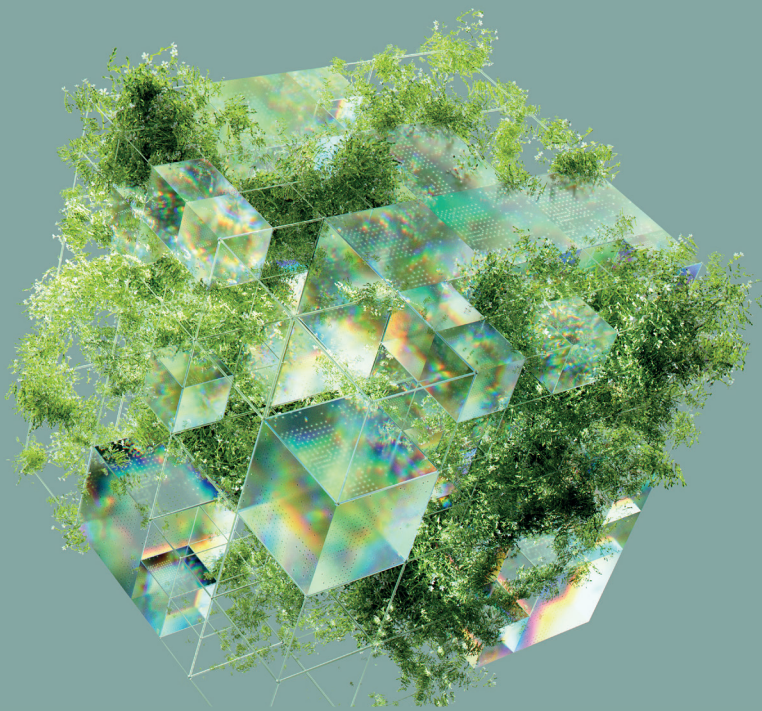
Pentru că tot am adus mai sus vorba despre monotonie, este important de punctat faptul că un angajat care alocă timp pentru propria perfecționare are mai multe șanse să aibă o intervenție valoroasă în timpul unei sesiuni de brainstorming. Lărgirea orizonturilor vine la pachet, în timp, cu noi perspective și modalități de abordare a problemelor și provocărilor și, implicit, cu soluții neașteptate.



#neverstoplearning

Învățarea continuă este vitală. Și pe cât de important este acest proces, pe atât de multă consistență necesită pentru a fi pus în practică. E nevoie de timp, de dedicare și perseverență pentru a transforma acest lucru într-un obicei sănătos, cu beneficii pe termen lung. În cadrul echipei #MSP, dezvoltarea constantă este unul dintre laitmotivele în jurul cărora ne desfășurăm activitatea:

- **Ne șlefuiam ca profesioniști ori de câte ori avem ocazia (exemplu: în 2022, o bună parte din echipa #MSP a beneficiat de un curs de Transfer Tehnologic);**
- **Am dezvoltat o rețea de mentori și specialiști pe care o punem la dispoziția comunității noastre (încurajăm dezvoltarea atreprenorială a studenților prin furnizarea de mentori din comunitate);**
- **Suntem angrenați în proiecte care au componente de instruire (exemplu: în cadrul proiectului SME4GREEN, sprijinim un număr de 10 IMM-uri în procesul de instruire spre modele de business sustenabile);**
- **Ne implicăm în proiecte și inițiative (este modul ideal de a învăța și dezvolta noi abilități de comunicare, management, coordonare, lucru în echipă, asumare de responsabilități, gestionarea resurselor, luarea deciziilor și rezolvarea problemelor).**



#SME4GREEN

Primul Local Green Deal din România –
de la angajamentul Uniunii Europene la
contribuția fiecăruia dintre noi

Cu precădere în ultimii ani, sustenabilitatea a fost propulsată la rangul de problemă discutată pe scară largă de autorități și experți, pe toate canalele de comunicare.

Din fericire, astăzi există diverse inițiative și proiecte dedicate, care ajută societățile să obțină un mod de viață durabil, astfel încât activitatea umană să impacteze cât mai puțin planeta.

Unul dintre aceste proiecte este **SMEs engagement for a GREEN transition**, proiect co-finanțat de Comisia Europeană, care oferă sprijin IMM-urilor către o tranziție verde și digitală în vederea implementării de acțiuni care vizează direcționarea economiei locale din Torino (Italia) și Ilfov (România) către o cale durabilă și incluzivă. Acest lucru se traduce prin crearea de noi locuri de muncă, atenuarea problemelor socio-economice generate de impactul crizei Covid-19 și accelerarea unei redresări ecologice și echitabile la nivel local.

Obiectivele principale ale acestui proiect sunt crearea unor Pacte Verzi Locale (Local Green Deals) în România și Torino, precum și sprijinirea IMM-urilor de a se adapta economiei circulare.

SME4GREEN se traduce prin...

Laura Ribotta (Città di Torino) – networking, idei noi, colaborare, modele sustenabile de business, circular food.

Raluca Prelucă (Fonduri-Structurale) – prima formă de colaborare între stakeholderi diverși.

Andrei Groșeanu (Măgurele Science Park) – responsabilitate, acțiune, colaborare, dezvoltare, viitor.

Pentru că tot auzim în jurul nostru folosindu-se termenul de Local Green Deal, este important să îi înțelegem sensul.

Un **Local Green Deal este o mobilizare de forțe – atât pe verticală, cât și pe orizontală**. Pe scurt, **este o abordare de guvernare prin care se setează obiective de sustenabilitate și se dezvoltă planuri de acțiune în concordanță cu direcțiile administrative și politice**.

Un Local Green Deal trebuie să abordeze probleme de interes precum economia, schimbările climatice, dobândirea de noi skill-uri, incluziunea socială etc. Practic, el **trasează priorități pe termen lung pentru oraș și promovează schimbarea culturală prin stimularea tuturor cetățenilor în procesul decizional și în cel al găsirii de soluții**.

Până acum, în cadrul proiectului SME4GREEN, am realizat unul dintre cele mai importante puncte – **am efectuat o analiză a cadrului legislativ și a documentelor strategice și programatice ale celor două regiuni (București-Ilfov și Torino)**. Am înțeles, astfel, că pentru a adapta politicile publice la viața de zi cu zi a oamenilor, toate orașele trebuie să coopereze și să își coordoneze politicile și instrumentele și cu zonele suburbane și rurale în ceea ce privește politica de locuințe, zonele comerciale, mobilitatea, serviciile și infrastructura verde, sistemele alimentare locale și regionale, dar și furnizarea de energie. De asemenea, timp de câteva luni am menținut un dialog cu cei mai importanți stakeholderi, pe care i-am adus la aceeași masă pentru a colabora cu autoritățile.

La Open Call-ul pe care l-am lansat, au răspuns aproximativ 50 de actori locali, care s-au arătat interesați de acest subiect.

Următorul pas din proiect a fost ca membrii comitetului director, al grupului care va elabora



Pactul Verde Local, să participe la un workshop internațional la Torino, unde au asimilat cele mai importante informații despre cum ar trebui să arate un astfel de Pact. Ulterior, vom organiza un workshop în România, unde vor participa toți membrii din Local Steering Group, care vor discuta aplicat despre ce prevederi vor fi introduse în Pactul Verde Local de la nivelul regiunii noastre.

În urma acestor acțiuni, vom concepe primul draft de **Pact Verde Local**, care va fi revizuit, finalizat și semnat. Pentru a încuraja companiile private să participe în activitățile proiectului, dar și pentru a le ajuta să facă la rândul lor pași importanți către o tranziție verde, am creat un mix de sesiuni de mentorat și training-uri speciale pentru ei. Vor beneficia de mentorat în managementul inovării, dar și de sesiuni de training despre cum se pot organiza campanii de crowdfunding pentru a lansa pe piață produse sau servicii „verzi”. De asemenea, se vor susține câteva workshop-uri online cu teme diverse, precum sustenabilitate, investiții și finanțări hibride, mecanisme de finanțare a inițiativelor eco, dar și modalitatea de accesare a fondurilor europene relevante pentru IMM-uri.

Încurajarea tuturor cetățenilor de a participa la formularea de soluții pentru o guvernare eficientă, bazată pe incluziune și colaborare, rămâne, deci, un scop în sine, în vederea creării unui viitor sigur și prietenos cu mediul.

Echipa #SME4GREEN

Ce ar spune planeta dacă ar putea vorbi?

Laura Ribotta (Città di Torino)
Am putea trăi mai bine împreună!

Raluca Prelucă (Fonduri-Structurale)
Trebuie să învățăm să folosim resursele într-un mod ceva mai echilibrat.. pentru binele tuturor!

Andrei Groșeanu (Măgurele Science Park)
Pământul și-ar exprima aprecierea pentru multiplele forme de viață care trăiesc aici și pentru frumusețea naturii nealterate, dar în același timp, și-ar exprima îngrijorarea cu privire la faptul că unii oameni nu au grijă de el, provocând pagube masive. Cred că, în același timp, ar alege să mulțumească acelor oameni care fac chiar și cei mai mici pași către un viitor mai verde. În cadrul Proiectului SME4GREEN, dorim să găsim o modalitate prin care toată lumea să colaboreze pentru acest obiectiv, astfel încât să putem minimiza „grijile” Pământului.





CONNECT

Plan de acțiune pentru dezvoltare locală prin inovare și colaborare.

Proiectul "CONNECT – Dezvoltarea publică locală prin inovare și conectarea părților interesate", desfășurat de Asociația Măgurele Science Park (MSP) împreună cu partenerul de dezvoltare locală (PDL) - Consiliul Județean Ilfov, se apropie de final.

Au fost desfășurate o serie de activități ce au condus la identificarea capacităților actorilor locali, îmbunătățirea abilităților reprezentanților MSP, dezvoltarea unei comunități locale implicate și promovarea dezvoltării locale prin inovare, dar și la rezultatul final, un plan de acțiune (Blue Paper) pentru susținerea și promovarea dezvoltării la nivel local prin inovare și de interacțiune a autorităților publice locale cu ecosistemul CDI.

Proiectul are ca obiectiv creșterea capacității Asociației Măgurele Science Park de a elabora și fundamenta mecanisme pentru susținerea și promovarea dezvoltării la nivel local și de interacțiune cu autoritățile și instituțiile administrației publice, inovare și adaptabilitate față de nevoile ecosistemului de cercetare – dezvoltare – inovare (CDI).

Identificarea capacității actorilor:

Un aspect crucial în cadrul proiectului a fost identificarea capacității actorilor din comunitatea locală de a susține dezvoltarea ecosistemului CDI. Prin intermediul unui studiu de documentare realizat la nivel local, s-a efectuat o analiză a capacității existente de a susține procesul ecosistemului CDI și a bunelor practici mapate la nivel european.

Îmbunătățirea capacității reprezentanților MSP:

Pentru a propune instrumente eficiente pentru dezvoltarea locală a ecosistemului CDI, un număr de 10 membri/voluntari ai Asociației Măgurele Science Park au beneficiat de cursul „Technological Transfer and Commercialization” oferit de The Transfer Institute, ca parte a activității 2 a proiectului. Aceștia au parcurs 6 module, în care au explorat concepte precum procesul de transfer tehnologic, comunicarea cu cercetătorii, proprietatea intelectuală și analiza pieței.

Crearea și dezvoltarea comunității locale (MSP):

Pentru a consolida colaborarea și schimbul de cunoștințe între actorii relevanți din ecosistemul CDI, proiectul a facilitat dezvoltarea unei comunități locale. Această comunitate a reunit 15 parteneri din domeniul cercetării și 19 din mediul de afaceri din regiunea București-Ilfov, prin semnarea a 34 de acorduri de parteneriate cu MSP.

Promovarea schimbului de bune practici și feedback:

Ca urmare a unui efort anterior de atragere în comunitate a diverși actori din ecosistemul CDI și a formării grupului de lucru (30 de reprezentanți ai ecosistemului de cercetare-dezvoltare-inovare din Regiunea București-Ilfov), alături de 2-3 reprezentanți ai Partenerului de Dezvoltare Locală (Consiliul Județean Ilfov), au avut loc primele trei sesiuni de consultare cu actorii din cercetare, business și organismele suport, care au furnizat, atent ghidați de membrii echipei MSP, input valoros pentru elaborarea Planului de acțiune.

Au fost organizate trei evenimente de tip *Innovation Bridge*, ce a adus la aceeași masă actori din ecosistemul de inovare din două regiuni diferite pentru a împărtăși din experiența lor în ceea ce privește colaborarea eficientă cu alți stakeholderi locali.

Proiect cofinanțat din "Fondul Social European, prin Programul Operațional Capacitate Administrativă 2014-2020", 151440.

Valoarea totală a proiectului:
423.180,84 de lei

Valoarea cofinanțării UE:
331.773,79 de lei

Data începerii proiectului:
23.06.2022

Data finalizării proiectului:
22.08.2023

Cod MySmis/cod proiect:
960/151440

Pentru mai multe detalii, vă rugăm să contactați:

Paula Bădinu
paula.badinu@magurelesciencepark.ro
021.212.56.95



Despre Innovation Bridge #1

Primul eveniment din seria **Innovation Bridge** a avut loc pe data de **3 aprilie**, ora **10:30**.



70.
participanți
din ecosistemul CDI

06.
speakeri
din administrația publică,
cercetare și mediul de business



Despre Innovation Bridge #2

Al doilea eveniment din seria **Innovation Bridge** a avut loc pe data de **27 aprilie**, ora **10:30**.



60.
participanți
din ecosistemul CDI

06.
speakeri
din administrația publică,
cercetare și mediul de business



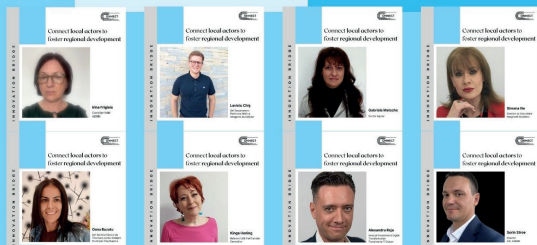
Despre Innovation Bridge #3

Al treilea eveniment din seria **Innovation Bridge** a avut loc pe data de **29 mai**, ora **10:30**.



50.
participanți
din ecosistemul CDI

08.
speakeri
din administrația publică,
cercetare și mediul de business



La prima ediție, au existat invitați din regiunile București-Ilfov și Sud-Muntenia din mediul de cercetare, business și administrația publică.

Prezentările din cadrul evenimentului au scos în evidență modalități de finanțare naționale și internaționale pentru proiecte de inovare și cercetare, dar și modele de bune practici, iar cuvântul care rezumă esența acestei primei ediții este "conectare" și „educație”.

În cea de a doua ediție, esența evenimentului se traduce în inovare și finanțare. Invitații din regiunile București-Ilfov și Centru au evidențiat importanța finanțării strategice și a inovației în dezvoltarea locală și în crearea unui ecosistem de cercetare-dezvoltare-inovare (CDI) solid.

Esența ediției trei a fost inovare în sector public și public-privat, precum și digitalizare. Din prezentările și discuțiile susținute de invitații din regiunile București-Ilfov și Nord-Vest au reieșit cele mai importante puncte cheie ale dezvoltării regionale, respectiv: parteneriatele public-privat și colaborarea între universități și ecosistemele regionale de inovare.

Toate acestea înglobate vor reuși să genereze rezultatul esențial al proiectului **CONNECT – un plan de acțiune (Blue paper)** pentru susținerea și promovarea dezvoltării la nivel local prin inovare și de interacțiune a autorităților publice locale cu ecosistemul CDI. Având posibilitatea de replicare, planul de acțiune reprezintă un instrument valoros pentru alte comunități care doresc să promoveze dezvoltarea locală prin inovare.



Developing the local innovation ecosystem



MAGURELE SCIENCE PARK

15 years helping small businesses innovate and grow internationally

Your needs are changing.
So are we!



een.ec.europa.eu

Follow us on



#EENis15



Interviu Roxana Lupașcu

Anul acesta, rețeaua EEN a împlinit 15 ani. Ce a însemnat această perioadă pentru dezvoltarea ei, în ce stadiu se găsește astăzi?

De la lansarea sa în 2008, rețeaua Enterprise Europe Network a jucat un rol important în facilitarea accesului IMM-urilor europene la piața unică sau la piețele țărilor terțe și în furnizarea de servicii de sprijin pentru afaceri și inovare, servicii integrate, orientate spre creștere, pentru a ajuta companiile să concureze pe piața internațională.

De-a lungul celor aproape 15 ani de activitate, serviciile gratuite oferite de experții **Enterprise Europe Network** s-au modelat, adaptat, perfecționat și diversificat în funcție de nevoile identificate în piața națională și internațională. Astfel, dacă la începuturile sale, în 2008, Enterprise Europe Network oferea exclusiv servicii de asistență și parteneriat, în 2014 acestora li s-au alăturat serviciile suport de inovare, care au fost completate în 2017 cu servicii noi de scale-up, pentru ca, din acest an, experții rețelei să ofere și servicii suport pentru crearea de modele de afaceri care să favorizeze trecerea către sustenabilitate, digitalizare și reziliență.

Printre rezultatele obținute în perioada 2008-2021 care dovedesc eficiența serviciilor Enterprise Europe Network oferite IMM-urilor la nivel global, se pot enumera

următoarele: circa 2.9 milioane de IMM-uri beneficiare ale serviciilor cheie; peste 2 milioane de IMM-uri beneficiare ale serviciilor de informare și de formare; aproximativ 280.000 de IMM-uri care au realizat 785.000 de conexiuni de afaceri în cadrul evenimentelor de matchmaking organizate de rețea; circa 20.000 de IMM-uri beneficiare de servicii de asistență pentru inovare și lansare pe piața internațională; aproximativ 475.000 de IMM-uri beneficiare ale serviciilor de asistență în schimbarea modelelor de business.

Tot anul acesta, UE sărbătorește cea de a 30-a aniversare a pieței unice. Cum a impactat piața unică economia europeană, dar și pe cea globală?

În anul 1993, țările membre ale Uniunii Europene au lansat Piața Unică, care a eliminat barierele comerciale dintre ele și a permis circulația liberă a bunurilor, serviciilor, capitalului și a forței de muncă. Timp de 30 de ani, piața unică a condus la o integrare fără precedent a piețelor între economiile statelor membre, servind drept motor al creșterii economice și al competitivității și sprijinind puterea economică și politică a Europei la nivel mondial. Totodată, aceasta a jucat un rol cheie în accelerarea dezvoltării economice a noilor state membre care au aderat la UE, eliminând barierele din calea intrării și stimulând creșterea economică.

Mai recent, piața unică a fost esențială pentru a ajuta Europa să facă față pandemiei COVID-19 și crizei energetice cauzate de invadarea Ucrainei de către Rusia. Menținerea și consolidarea integrității pieței unice vor rămâne esențiale pentru a permite Europei să răspundă în mod coordonat noilor provocări și să sprijine în continuare competitivitatea economiilor europene.

Aniversarea a 30 de ani a pieței unice este o ocazie pentru a reflecta asupra realizărilor și a provocărilor. Piața unică a permis companiilor să se extindă la nivel european, oferind oportunități de afaceri și creștere economică, a facilitat afacerile transfrontaliere și a stimulat concurența, ceea ce a dus la o creștere a productivității și a inovării. A permis, de asemenea, un acces mai larg la produse și servicii noi și a oferit consumatorilor mai multe opțiuni și prețuri competitive.

Care sunt serviciile pe care experții MSP din cadrul proiectului PROSME le oferă gratuit IMM-urilor și altor organizații interesate de internaționalizare și inovare?

Experții #EEN ai MSP oferă IMM-urilor și altor organizații servicii gratuite de asistență și parteneriat, în vederea creșterii dezvoltării sustenabile, digitalizării și rezilienței acestora în următoarele domenii: acces la Piața Unică, internaționalizare și inovare.

Prin această asistență, IMM-urile beneficiază de servicii de consolidare a capacității managementului de inovare, a capacității profesionale de management general, dar și de creștere a rezilienței și sprijin în tranziția către modele de afaceri sustenabile și digitale. La acestea se adaugă identificarea și accesarea de fonduri europene, protecția drepturilor de proprietate intelectuală, legislația, standardele, politicile și programele UE și posibilitatea de cooperare cu clustere, hub-uri de inovare digitală și alte asociații.

Serviciile gratuite de parteneriat sunt oferite de către experții #EEN IMM-urilor active în diverse sectoare de activitate, de la sectorul agricol, industrial, energetic, de construcții și de transport, până la cel comercial, de comunicații, sănătate și educație. O posibilă colaborare comercială/ în afaceri sau de transfer tehnologic/ de cunoștințe transnațional poate rezulta în urma promovării în baza de date internațională Enterprise Europe Network a profilului de afaceri/ de tehnologie realizat în colaborare cu experții rețelei. Promovarea activităților de cercetare și dezvoltare ale IMM-urilor, dar și participarea acestora în consorții de cercetare pentru accesare de programe

europene se pot realiza prin publicarea unor profile specifice pentru apeluri de finanțare specifice.

Servicii de asistență privind îmbunătățirea performanțelor firmei prin:

- analiza afacerii pentru a-i identifica nevoile sau pentru a determina soluții la problemele sale;
- analiza nivelului de dezvoltare tehnologică a firmei cu scopul stabilirii performanței și a oportunităților tehnologice;
- analiza capacității de management al inovării cu scopul creșterii competitivității tehnologice și a performanțelor în crearea de produse, servicii și procese inovative, noi sau îmbunătățite;
- analiza nivelului de inovare digitală, pentru creșterea capacității de dezvoltare a unor produse și servicii automatizate care pot aduce beneficii imediate pentru utilizator;
- analiza performanțelor firmei din punctul de vedere al sustenabilității, pentru a facilita tranziția către un model de afaceri eficient și susținut din punct de vedere economic, ecologic și social.

Care sunt provocările cu care se confruntă echipa #MSP în cadrul proiectului PROSME?



Roxana - Coordonator proiect

„Provocarea PROSME?!...

Știi sentimentul pe care îl ai atunci când ții în mână o ceașcă cu cafea fierbinte și îți vine să strănuți? Aceasta este provocarea...

Vorbind serios, aș puncta câteva repere: trebuie să îți cunoști proiectul

în cel mai mic detaliu, să fii și artizan, coordonator, strateg, jucător - „tu centrezi, tu dai cu capul”; să găsești soluții ușor de aplicat și rezolvări la toate situațiile neprevăzute sau cum faci ca să pui și să ții în mișcare un angrenaj, cu riscuri și costuri, care implică și multe emoții, ce nu de puține ori „dau pe afară”. Termenul de expert Enterprise Europe Network (EEN) sună bine, impune și atrage un tip de respect amestecat cu admirație, însă presupune implicare, dedicare, curiozitate, dorință de a afla mai mult, de a depăși unele bariere temporare cu zâmbetul pe buze, de a duce lucrurile la bun sfârșit și a bifa rezultatele scontate. La capitolul KPIs, avem cu ce ne lăuda în prezent, realizând mai mult decât era setat în proiect, ceea ce înseamnă că am oferit clienților noștri servicii cu valoare adăugată, sprijinindu-i să-și realizeze obiectivele de accesare a piețelor internaționale și să-și dezvolte afacerile mai mult și mai rapid, prin servicii de informare și de formare; conexiuni de afaceri în cadrul evenimentelor de matchmaking co-organizate alături de parteneri

din rețea; asistență pentru inovare și lansare pe piața internațională sau asistență în schimbarea modelelor de business.

În plus, rețeaua EEN oferă o combinație de oportunități de învățare, sfaturi personalizate și sprijin pentru a găsi cele mai bune parteneriate. Aceasta include modul în care companiile pot accesa sursele de finanțare de care au nevoie pentru a se dezvolta, modul în care pot inova, modul în care pot naviga în regulile de pe piața unică a UE și din țările terțe și cum pot găsi parteneri comerciali. Am avut, de asemenea, posibilitatea să aplicăm la apelurile deschise în cadrul proiectului „EEN2EIC” (Enterprise Europe Network to European Innovation Council), proiect care își propune să dezvolte un mecanism puternic de cooperare între EIC și EEN pentru a sprijini inovarea și scalarea companiilor și să implice cei mai relevanți actori din peisajul EIC și EEN, calificându-ne ca CIL (Consortium Innovation Leader) și LN (Local Node). Vom susține și vom oferi sprijin potențialilor solicitanți de finanțări EIC și deținătorilor de SoE (Seal of Excellence) pentru îmbunătățirea colaborării acestora cu părțile interesate publice și private”.



Emanuela – Scale-up advisor

„Sunt mândră că, alături de colegii mei din rețeaua EEN, avem un rol cheie și onorant în sprijinirea firmelor din regiunea noastră. Avem expertiza,

accesul la informații și cunoștințele necesare pentru a ajuta firmele în crearea de noi parteneriate internaționale. Am împlinirea și bucuria să văd cum firmele cu care lucrez și pe care le sprijin reușesc să acceseze oportunități de finanțare și investiții la nivel național și european. Acest sprijin a ajutat o serie de clienți EEN să își asigure resursele financiare necesare pentru proiectele lor. De asemenea, colaborarea noastră cu IMM-uri ajută la dezvoltarea de noi produse, procese și servicii, sporind competitivitatea IMM-urilor și promovând creșterea lor economică.

Una dintre provocările cu care se confruntă rețeaua noastră EEN este creșterea gradului de conștientizare în rândul IMM-urilor cu privire la serviciile sale. Este posibil ca multe întreprinderi să nu fie familiarizate cu rețeaua sau cu resursele pe care aceasta le oferă. De aceea, facem eforturi pentru a ne asigura că IMM-urile sunt informate cu privire la EEN și înțeleg modul în care pot beneficia de eforturile de creștere și internaționalizare.

Recomand companiilor să profite de oportunitatea de a fi clienți ai rețelei EEN și să lucreze alături de o echipă de experți care le poate oferi un bun suport profesional în creșterea internațională”.



Claudiu – Scale-up advisor

„Pregătirea este primul pas fundamental pentru a avea succes la nivel internațional. Piața este în continuă mișcare. Monitorizarea atentă a pieței țintă, evaluarea opțiunilor de export și internaționalizare îți permit

să iei o decizie de scalare mai rapidă. Al doilea pas în scalare este realizarea de parteneriate. Parteneriatele sunt extrem de importante pentru o companie care se dezvoltă internațional prin activități de export și internaționalizare din mai multe motive. Așa obții acces la piețe externe, prin faptul că parteneriatele oferă companiei oportunitatea de a accesa aceste piețe externe prin intermediul partenerilor locali.

Primești cunoaștere locală și adaptare și te ajută la reducerea riscurilor și a costurilor. În plus, din experiența noastră în programul PROSME, pentru multe modele de business te ajută la extinderea rețelei de distribuție și clienți.

Ei bine, asta oferim noi prin PROSME: sprijin pentru scalare și internaționalizare atât pe partea de pregătire pentru internaționalizare (prin acces la experții și rețeaua EEN), cât și acces mai ușor la parteneriate în piețele țintă ale antreprenorilor români”.



Paula – Network advisor

„Experiența mea cu Enterprise Europe Network (EEN) este extrem de benefică, deoarece reprezintă un izvor nesfârșit de cunoștințe și resurse pentru accesarea de fonduri, precum venture capital granturi, vouchere, fonduri de capital și dezvoltarea de servicii

valoroase pentru parteneri. Datorită experienței mele în această zonă, am învățat să filtrez rapid informațiile și să identific cele mai potrivite oportunități de finanțare pentru partenerii noștri. În plus, EEN este o sursă inepuizabilă de oportunități, de la acces la informații despre piață și tendințele din industrie, până la identificarea partenerului ideal și obținerea sursei de finanțare potrivite, care poate contribui la dezvoltarea strategiei de business. Am avut, de asemenea, posibilitatea de a oferi partenerilor noștri servicii cu valoare adăugată și de a-i ajuta să-și îndeplinească obiectivele de inovare și de dezvoltare a afacerii.

Prin intermediul rețelei, am intrat într-o comunitate plină de viață și inspirație, care mi-a oferit suport prin traininguri personalizate și evenimente cu o varietate de profesioniști cu un bagaj imens de cunoștințe. EEN a creat o comunitate care m-a ajutat să dezvolt relații valoroase și să obțin rezultate pentru partenerii noștri”.



Luiza - Communication advisor

„În primul rând, faptul că fac parte din echipa #PROSME reprezintă pentru mine un bun prilej de evoluție profesională.

De ce spun asta?

Pe lângă faptul că lucrez alături de super profesioniști, a căror stăruință și ambiție mă inspiră și motivează, deopotrivă, am ocazia să gravitez în jurul unui univers aflat în continuă schimbare și, deci, provocator: cel al afacerilor. Un termen pe cât de uzitat în cotidian, pe atât de complex în esența lui.

Poveștile de succes cu care am intrat în contact mi-au demonstrat că atunci când o companie, chiar și aflată la început de drum, primește sprijin la momentul potrivit de la specialiștii potriviți, lucruri mărețe se pot întâmpla. Este, așadar, o plăcere să mă număr printre cei care formează familia #PROSME și să contribui la diseminarea oportunităților și a veștilor bune”.

Enterprise Europe Network este cea mai mare rețea de sprijin din lume pentru IMM-urile cu ambiții internaționale și, mai presus de toate, în contextul ultimilor ani, sprijină IMM-urile să devină mai reziliente, să atingă noile obiective de mediu și sociale europene, să fie pregătite pentru concurența din era digitală, deci să devină mai puternice și competitive.

Concluzii

Integrate în structurile de afaceri locale și conectate în întreaga lume, cele peste 450 de organizații partenere ale rețelei sunt perfect poziționate pentru a sprijini întreprinderile dintr-o gamă variată de sectoare din fiecare colț al Uniunii Europene.

Sfaturile avizate, de încredere, precum și ajutorul practic al consilierilor rețelei au sprijinit întreprinderile, de la agricultură la inteligența artificială, de la textile la industria aerospațială, de la industriile maritime la cele creative, cu accent pe consolidarea sustenabilității, rezilienței și transformării digitale. Combinația sa unică de cunoștințe locale și acoperire globală a făcut ca mii de companii să reușească să acceseze piețele internaționale și să-și dezvolte afacerile mai mult și mai rapid.

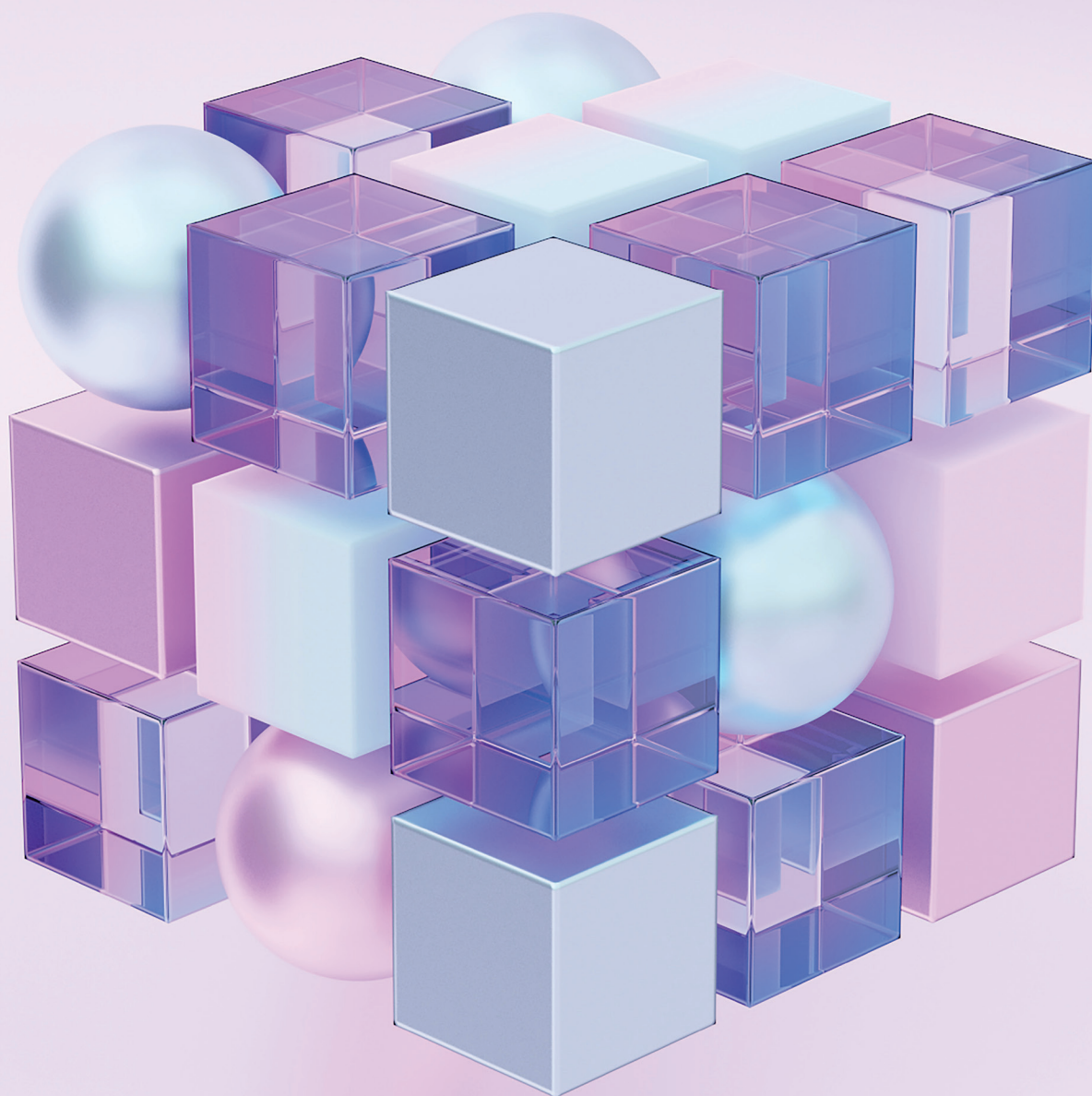
Roxana Lupașcu
Coordonator Proiect „PROSME
Promovarea IMM-urilor din România prin intermediul
Enterprise Europe Network”

Pentru mai multe detalii despre serviciile oferite de **Enterprise Europe Network** și colaborarea cu experții rețelei, vă rog să contactați echipa **PROSME-MSP** la adresa de email:
[**roxana.lupascu@magurelesciencepark.ro**](mailto:roxana.lupascu@magurelesciencepark.ro)



PARCURI

TEHNOLOGICE





ENVIRONMENT PARK

Environment Park este un parc tehnologic care este activ de peste 20 de ani în domeniul inovării ecologice și al durabilității. Suntem o companie privată cu acționari publici, iar viziunea noastră este de a dezvolta și promova sustenabilitatea mediului ca motor al competitivității. Pentru a face acest lucru, misiunea noastră este să fim un punct de referință pentru actorii publici și privați implicați în inovare în direcția durabilității mediului.

Activitatea Parcului Mediului este împărțită în două domenii:

Managementul Parcului Tehnologic, care găzduiește companii și laboratoare, un Centru de Convenții, servicii pentru comunitatea Parcului și spații verzi.



În inima Spina 3, din Torino, Parcul este o locație unică născută dintr-o transformare urbană, fiind construit aplicând tehnologii de construcție ecologică și principii de arhitectură durabilă.

Dezvoltarea de servicii inovatoare dedicate companiilor și administrațiilor publice care doresc să investească în inovarea mediului înconjurător.

Datorită experienței acumulate de la sfârșitul anilor '90, am devenit un centru de competențe dedicat inovării pentru sustenabilitate și un catalizator de proiecte în centrul rețelelor locale și internaționale. Zona pe care este construit Environment Park spune o poveste în concordanță cu misiunea noastră. De la sfârșitul secolului al XIX-lea până la sfârșitul anilor '90, zona în care se află Envipark a fost un amplasament industrial, incluzând turnătorii, oțelării și alte industrii grele, cum ar fi Fiat și Michelin, Teksid și Officine Savigliano.

În anii '90, orașul Torino a lansat un program de Transformare Urbană în zona Spina 3. Prima intervenție în zonă a fost proiectul Environment Park: o zonă reamenajată cu tehnologii ecologice de construcție și arhitectură durabilă.

Proiectul preliminar al Environment Park, semnat de Emilio Ambasz, Benedetto Camerana, Giovanni Durbiano și Luca Reinerio, a avut ca scop readucerea zonei dezafectate la starea inițială de teren verde.

Proiectul Environment Park s-a încheiat în 2006, prin construirea unui Centru de Convenții, care găzduiește sediul companiei și un loc pentru evenimente. Proiectată de Stefano Dotta, Alessandro Fassi și Andrea Moro, și implementând principiile bioclimatice și de reducere a energiei, clădirea este acoperită cu șipci de lemn și este găzduită în interiorul unei părți din exoschelet metalic a oțelărilor Fiat, ca o amintire durabilă a uneia dintre fabricile care au existat.

DEMOSITE

Envipark este locul ideal pentru a testa soluții inovatoare de energie și cleantech în condiții reale, datorită dimensiunii sale (o suprafață totală de 30.000 mp, cu 16.000 mp de acoperișuri verzi și 10.000 mp de zonă verde), a centralelor sale de energie regenerabilă, a deținerii rețelei și infrastructurii de distribuție a energiei, prezența la fața locului a potențialilor utilizatori ai serviciilor de utilități. În plus, Envipark este certificat ISO 14001 și oferă expertiză în managementul energiei și economiei circulare. De la sistemele de încărcare a mașinilor electrice până la stupinele urbane pentru biomonitorizare, multe inovații au fost testate în parc, care este adesea folosit ca site demo. Unele companii și centre de cercetare au folosit deja zona campusului pentru a înființa demonstratori cleantech, în cadrul unor proiecte finanțate prin programe internaționale sau locale.

Spațiul Envipark este disponibil și pentru construirea și testarea prototipurilor în scopuri de instruire.

Au fost testate de-a lungul timpului următoarele soluții: soluții de încălzire și răcire, sisteme de izolare, recuperare de energie, pereți verzi, fațade, acoperiri, vopsele; stocarea energiei regenerabile, producerea de surse regenerabile în mediul urban, măsurarea, monitorizarea și prognoza consumului de energie și producția de energie din surse regenerabile, vehicule electrice, sisteme de implicare și profilare a utilizatorilor, prefabricate cu impact redus asupra mediului, bancă inteligentă și stupină pentru biomonitorizare.

SECTORUL CHIMIE VERDE

Envipark promovează sustenabilitatea și economia circulară ca oportunități de dezvoltare economică a companiilor și regiunilor.

Prin studii și teste specifice asupra fabricilor noastre pilot, putem identifica potențialul și procesele de conversie a diferitelor tipuri de biomasă, deșeuri și produse secundare și producerea de extracte pentru industria cosmetică și nutraceutică, precum și pentru biocombustibili și intermediari ai industriei chimice, stabilind astfel noi lanțuri valorice și noi oportunități de afaceri pentru companii.

Putem efectua conversia, extracția și purificarea diferitelor matrici organice pentru a produce cantități la scară pilot de substanțe de interes practic pentru companii.

Mai mult, datorită rețelelor noastre și angajării diferitelor părți interesate (organizații publice sau private și centre de cercetare), putem stabili cele mai bune condiții pentru simbioza industrială, contribuind la crearea lanțurilor alternative de producție în regiunea noastră. Suntem capabili să oferim o viziune sistemică a resurselor disponibile și a suportului tehnologic necesar pentru a crește eficiența proceselor economiei circulare care sprijină întreaga regiune în procesul tranziției verzi.

Susținem dezvoltarea de noi modele de afaceri prin identificarea potențialului regiunii noastre și prin promovarea unor noi sisteme de producție și management urban.

Viziunea sistemică și abilitățile tehnice pe care le putem oferi părților interesate susțin o creștere economică durabilă.

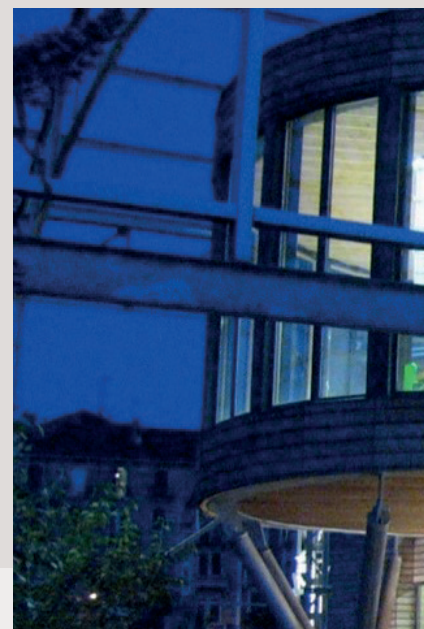
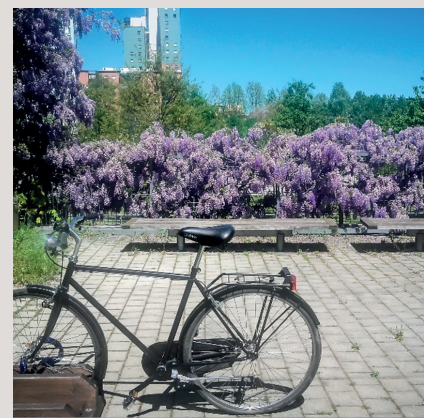
Avem competențe de specialitate în următoarele domenii:


1. Scouting tehnologic

Identificarea celor mai bune tehnologii disponibile pentru valorificarea biomasei și a subproduselor.

2. Studii de fezabilitate

Identificăm soluții la probleme specifice și





pentru realizarea de noi idei industriale, prin analiza stadiului tehnicii, evaluări de proces și tehnologia și identificarea tendințelor de dezvoltare și a potențialului de afaceri al noilor produse biobazate.

3. Promovarea lanțurilor de producție circulare

Punem la dispoziție viziunea noastră sistemică și abilitățile noastre tehnice pentru a sprijini părțile interesate în gestionarea circulară și durabilă din punct de vedere economic a resurselor.

4. Studii de fezabilitate și teste pilot

Prin teste pe instalații pilot dezvoltăm procese care definesc potențialul subprodusului de a-l transforma în oportunități de afaceri. Putem testa procese de tratare termochimică, fizico-chimică și biochimică în fabrica noastră. Următoarele tratamente și instalații sunt disponibile pentru clienții noștri: explozie cu abur, hidroliză chimică și enzimatică, fermentatoare, fotobioreactoare, centrifuge și filtrare cu membrană.

5. Extracția de compuși cu valoare adăugată ridicată și exploatarea subproduselor și deșeurilor

Avem experiență în extracția și purificarea compușilor din subproduse și resturi vegetale pentru aplicare în sectoarele cosmetic, nutraceutic, chimic și îngrășăminte.

6. Producția de energie și biocombustibili din surse regenerabile

Putem transforma biomasa și deșeurile în energie și biocombustibili prin procese de zaharificare, extracție lipidică (din alge marine și drojdii) și fermentație anaerobă, rezultând producția de gaze și alcool.

PLATFORMA DE ECONOMIE CIRCULARĂ A POLITECNICO DI TORINO

Platforma de Economie Circulară, născută în ianuarie 2020 dintr-un acord de colaborare între Politecnico și Environment Park, este prima dintre platformele strategice ale Politecnico di Torino care devine operațională. Platforma are în vedere o foaie de parcurs comună pentru îmbunătățirea activităților de cercetare, transfer de tehnologie și formare dezvoltate de Universitate pe probleme de economie circulară și pentru crearea de oportunități concrete pentru transferul inovației și pentru colaborarea cu companii și instituții.

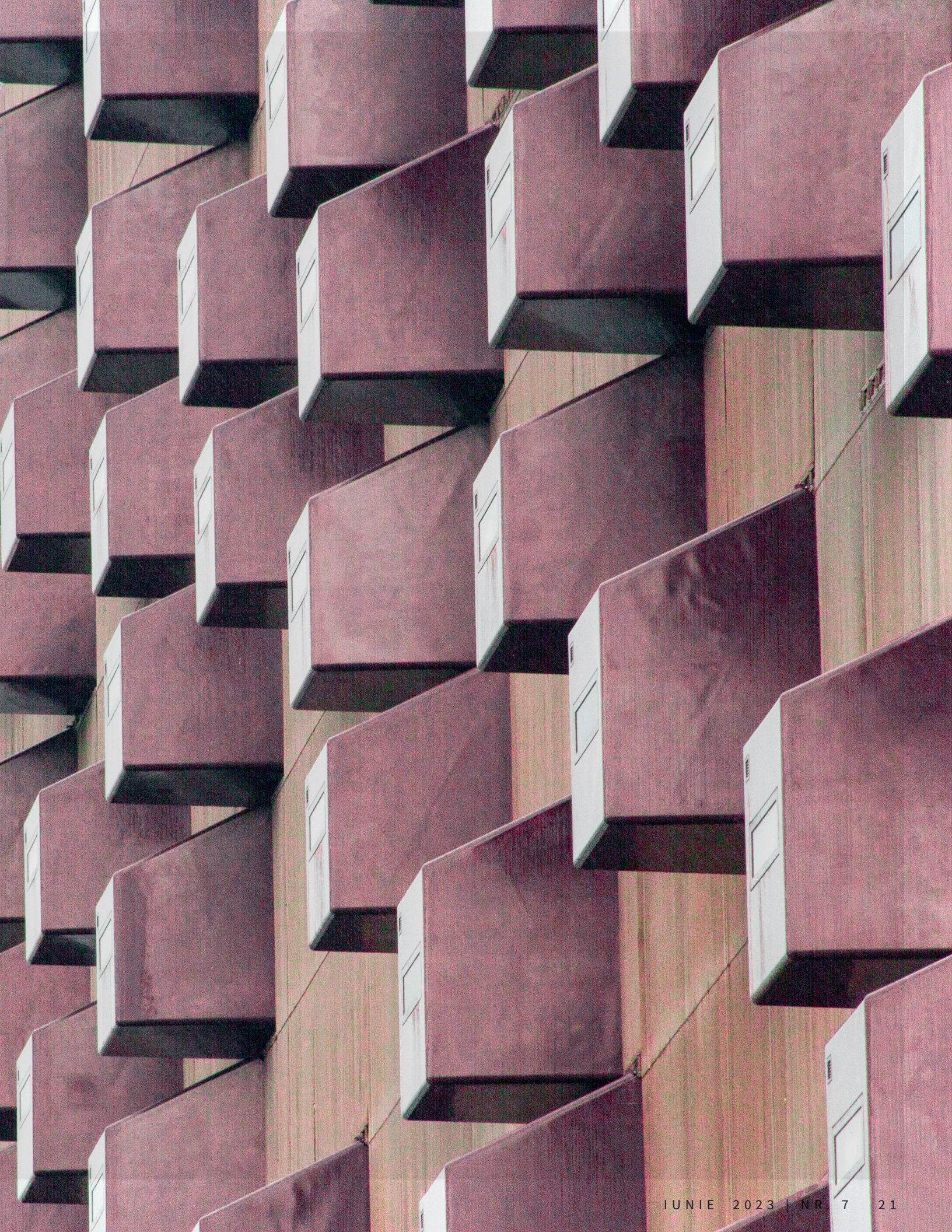
Scopul Platformelor tematice este de a aduce Politecnico direct în țesutul industrial al orașului și al teritoriului, în strânsă colaborare cu laboratoare și centre care reunesc deja activități de cercetare și inovare pe probleme cheie pentru economie și societate. Acest model inovator, propus de Politecnico di Torino, își propune să creeze o legătură sinergică și funcțională între cercetarea științifică dezvoltată în departamente și laboratoare și nevoile de inovare ale companiilor.

Pe lângă Platforma de economie circulară, Politecnico di Torino a lansat și alte platforme tematice în domeniile Manufacturing 4.0, Energy & Water, Digital Revolution, 3D Mobility, Urban-Teritorial Regeneration și Heritage Protection.



INSTITUTE

DE CERCETARE-DEZVOLTARE





Finanțat de
Uniunea Europeană
NextGenerationEU



SciResCareer: un proiect PNRR dedicat atragerii și formării tinerei generații în cariera de cercetător

De curând, a fost anunțat rezultatul competiției din cadrul PNRR/C9/Investiția „i10 - Înființarea și susținerea financiară a unei rețele naționale de opt centre regionale de orientare în carieră ca parte a ERA TALENT PLATFORM”. Universitatea din București a fost declarată câștigătoare, având misiunea de a implementa Centrul regional de Orientare și Consiliere în Cariera de Cercetător în Regiunea București-Ilfov (RBI). Activitățile care se vor derula în următorii trei ani vor dezvolta o sinergie între diferiți actori din RBI, mergând de la mediul academic și de cercetare, până la cel social și economic.

Cercetarea și inovarea au un rol esențial în dezvoltarea societății umane bazate pe cunoaștere, ducând la progres economic și social. Pentru a fi un jucător important în cercetarea și inovarea la nivel mondial, Europa are nevoie, pe lângă investițiile majore în infrastructură și logistică, de o resursă umană foarte bine pregătită, motivată și implicată, capabilă să răspundă la provocările secolului XXI. Educația de calitate și dezvoltarea de sisteme de formare profesională eficiente și echitabile sunt cruciale pentru sporirea șanselor de angajare a tinerilor. Provocarea majoră o reprezintă dobândirea de competențe cheie, dezvoltarea excelenței și creșterea atractivității cercetării la toate nivelurile de educație și formare profesională.

De la tehnologie la mediul înconjurător și de la medicină la energie și resurse, marii jucători ai lumii încearcă să securizeze poziții strategice și să atragă resurse umane de înaltă calificare, ceea ce duce la o concurență acerbă pe piața muncii pentru cele mai strălucite „creiere”. Pe de altă parte, chiar dacă există o tendință de asociere a cercetării în special cu domeniile STEAM (Science, Technology, Engineering, Arts&Architecture and Mathematics), caracterul

interdisciplinar al problemelor din societatea modernă necesită o prezență pregnantă a disciplinelor socio-umaniste în ecuația cercetării.

Mai mult, dezvoltarea tehnologică generează efecte sociale cu impact global, mergând de la poluare până la problematice psiho-sociale, și este nevoie de cercetări care să evalueze corespunzător aceste consecințe și să propună soluții viabile la problemele apărute.

Cariera științifică necesită investiții constante, pe termen lung, și eforturi semnificative din partea celor care aleg să o urmeze. Tendințele la nivel mondial indică o scădere a interesului noilor generații în această direcție. Scopul proiectului SciResCareer: Centru regional de Orientare și Consiliere în Cariera de Cercetător - București-Ilfov - de la educație preuniversitară la cercetare avansată, implementat de Universitatea din București, este dezvoltarea interesului pentru cariera de cercetător în rândul tinerilor (elevi, studenți, doctoranzi), consolidarea competențelor, a capacității de angajare și a atractivității carierelor de cercetare, dar și a altor categorii de cetățeni a căror conștientizare duce la creșterea competitivității în Regiunea de dezvoltare București-Ilfov (RBI).

Prin înființarea acestui organism se urmărește dezvoltarea la nivel regional a serviciilor de informare, orientare, consiliere și formare profesională continuă în cariera de cercetare și conștientizarea importanței științei și a profesiei de cercetător în RBI.



Planul Național de Redresare și Reziliență



Proiectul este structurat în trei pachete de activități specifice pentru atingerea obiectivelor propuse:

(1) Servicii de informare, orientare, consiliere și formare profesională continuă în cariera de cercetător pentru toate nivelurile de pregătire (de bază sau avansate), care se vor adresa atât cercetătorilor români din regiunea București-Ilfov, cât și celor străini, aflați temporar în instituții CDI din România;

(2) Campanii de conștientizare a importanței științei și a profesiei de cercetător în rândul tinerilor (școlari și liceeni), activități educaționale practice - ateliere de lucru, workshop-uri, vizite la companii și institute de cercetare, târguri de job-uri, stagii de practică, internshipuri, precum și activități de promovare și comunicare a rezultatelor cercetărilor din instituțiile CDI din regiunea București-Ilfov;

(3) Cooperarea în cadrul rețelei naționale formate din cele opt centre regionale de orientare în carieră, parte a ERA TALENT PLATFORM, prin organizarea unor evenimente comune, schimburi de bune practici, activități de internaționalizare utilizând rețelele universitare europene în care UB este membru.

SCI

RES

CAREER

Institutul de Cercetări în Transporturi - INCERTRANS S.A. este o societate pe acțiuni aflată sub autoritatea Ministerului Cercetării, Inovării și Digitalizării și activează pe piața serviciilor de cercetare-dezvoltare-inovare în domeniul transporturilor, a infrastructurii rutiere și a materialelor de construcții utilizate pentru obiectivele de infrastructură rutieră din România.

În cadrul INCERTRANS se desfășoară următoarele activități principale, organizate pe următoarele direcții specifice:

- Cercetare-Dezvoltare-Inovare cu un pronunțat caracter aplicativ în domeniile: infrastructură de transport, trafic, planuri de mobilitate și organizare a circulației, mediu înconjurător, hărți de zgomot și planuri de mobilitate urbană durabilă;
- Laborator de încercări materiale din domeniul construcțiilor și a infrastructurii rutiere de transport;
- Agremente tehnice în construcții;
- Certificare de produse utilizate în construcții (organism acreditat european - NB 1833).

INCERTRANS S.A. are o istorie de peste 90 de ani; actuala denumire datează din anul 1993, dar existența acestuia are ca reper 8 ianuarie 1929, odată cu înființarea Institutului Tehnologic CFR.

Unul din **proiectele de top** este reprezentat de **produsul LITTAR®**, care reprezintă cea mai nouă soluție de obținere a unui beton asfaltic, pentru un strat unic de bază și de legătură a infrastructurii rutiere, compus dintr-un amestec bituminos, care conține agregate derivate din sticlă reciclată concasată și sortată 0/4 și 4/8 mm și plastic reciclat mărunțit corespunzător sortului 0/10 mm.

Noul material este obiectul unei invenții înregistrată la OSIM cu nr. A/00973/2021, este agrementat tehnic de către INCERTRANS S.A. și înregistrat internațional la WIPO (ePCT/RO2022/050010). Produsul este constituit în două rețete, cu înlocuirea totală sau parțială a agregatelor minerale convenționale: nisip, agregate din roci și filer. Rețeta obținută îndeplinește toate cerințele normative impuse pentru drumurile din clasa tehnică 3, 4 și 5.

Punerea în operă și compactarea în cazul produsului Littar® se face cu aceleași mașini și în aceleași condiții utilizate pentru amestecurile asfaltice convenționale. Pentru fiecare kilometru de drum construit cu Littar, amprenta de CO2 se reduce cu 1046 de tone. Sunt necesare mai puține resurse pentru a produce, transporta și aplica fundațiile Littar®, în comparație cu materialele de fundație convenționale sau cu soluțiile de recuperare a deșeurilor. **Acest produs este 100% românesc** și este rezultatul unui parteneriat dintre **INCERTRANS S.A.** București și **The Climate Change SRL** din Cluj-Napoca.

Secțiune rutieră Produsul Littar®





INCERTRANS S.A.
The Climate Change SRL

Titlu complet:
Perioada de realizare:
Responsabil UPB:

Sound of Vision - Natural sense of vision through acoustics and haptics
2015-2017 (36 luni)
Prof. dr. ing. Alin MOLDOVEANU
(în proiect, Universitatea Politehnică București are rolul de coordonator tehnic)



Proiectul Sound of Vision

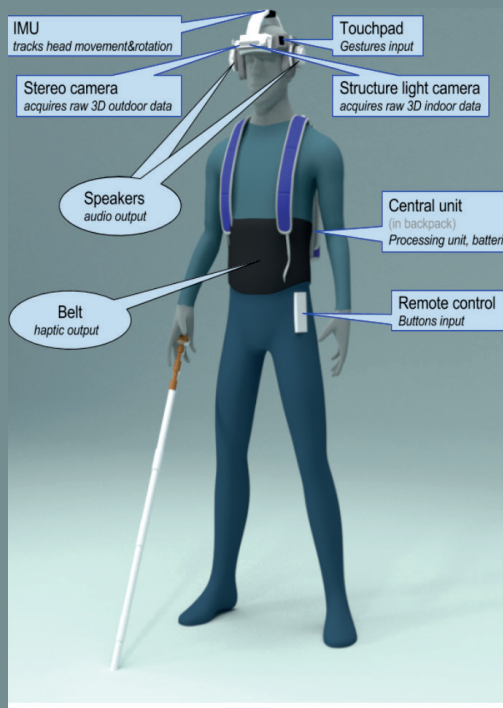
Obiectivul proiectului este de a crea un dispozitiv portabil (wearable) pentru nevăzători, care să scaneze 3D în timp real mediul înconjurător, să extragă obiectele esențiale și să le redea nevăzătorilor prin stimuli combinați audio (sunete 3D generate de sistem) și haptic (vibrații pe o centură conținând o matrice de motorașe vibratile). Astfel, plecând de la această redare audio-haptică, nevăzătorii își vor putea crea modele mentale ale mediului înconjurător, pentru percepție, navigare și evitarea situațiilor periculoase (coliziuni/căderi).

Câteva elemente cheie ale proiectului sunt: accentul pus pe naturalitatea reprezentării și a percepției, funcționarea în timp real la o rată de actualizare ridicată (15-20 fps), funcționare indoor și outdoor, antrenament pentru performanță bazat pe medii virtuale gamificate 3D, evaluarea efectelor mentale

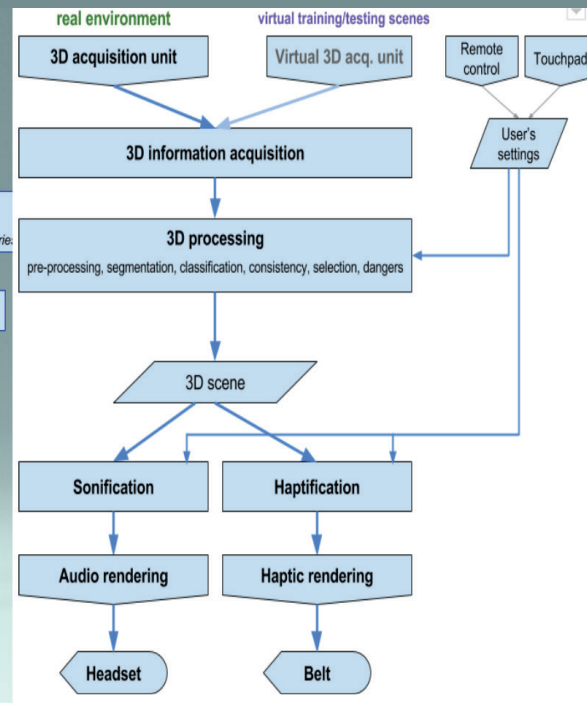
instantanee și pe termen lung folosind tehnici EEG neinvazive.

Sound of Vision este un proiect complex, interdisciplinar, incluzând 9 parteneri europeni cu specializări în domeniile: achiziție și prelucrare de imagini 3D, realitate virtuală și augmentată, sunete 3D, haptic, sisteme de timp real, eHealth, psihologie-psihiatrie, neuroștiințe, antrenamentul și îngrijirea nevăzătorilor. UPB are un rol esențial, de coordonator tehnic (reprezentat printr-un membru permanent în comitetul de conducere al proiectului, alături de coordonatorul general), fiind, de asemenea, partenerul cu cea mai amplă contribuție tehnică. Echipa UPB este formată din 15 membri (cadre didactice și colaboratori).

Figura 1



Figurile ilustrează structura sistemului (principalele elemente hardware și rolul lor), respectiv pipeline-ul de prelucrare în timp real



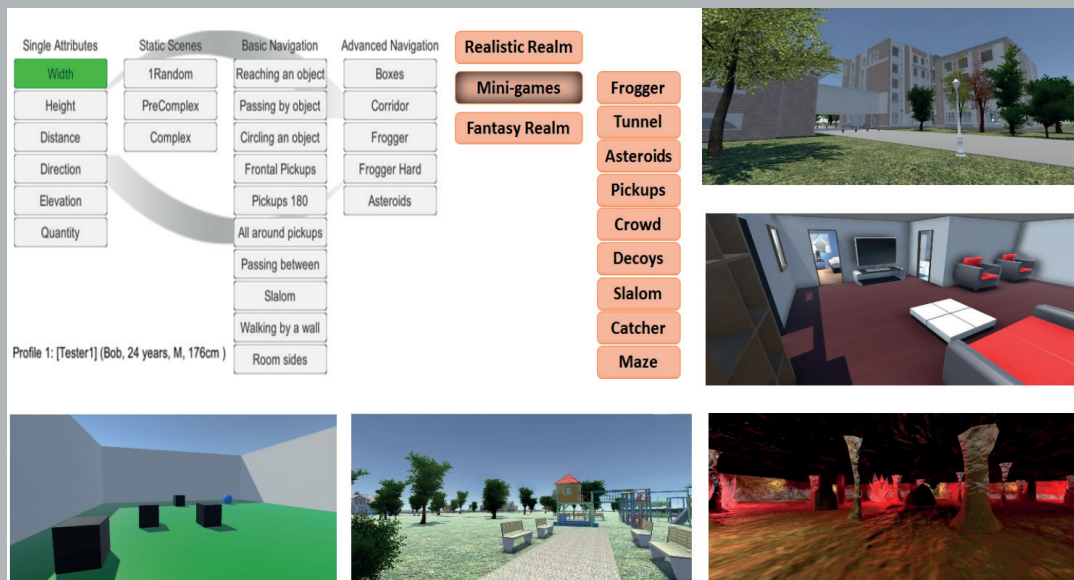
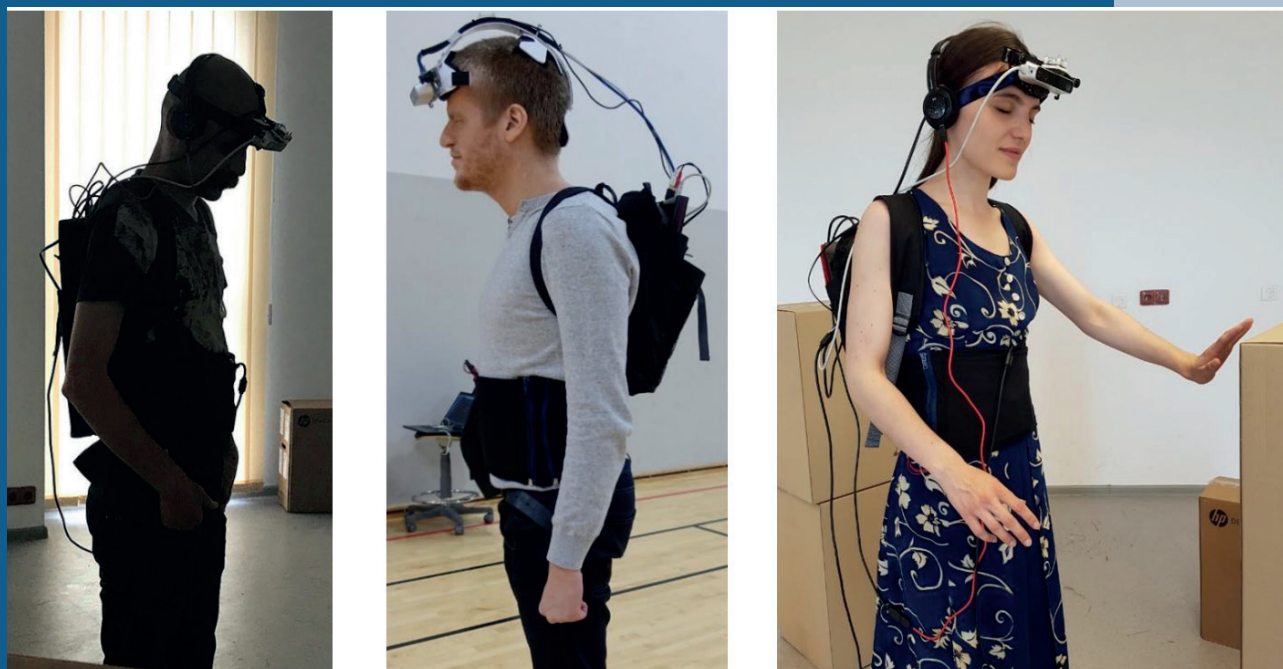


Figura 2

Pentru antrenarea utilizatorilor, sistemul include peste 40 de scene virtuale de complexitate graduală, în 4 categorii: scene pentru dezvoltarea unor aptitudini de bază, scene realiste complexe, mini-jocuri, un joc complex de tip aventură-fantezie. Câteva dintre acestea sunt ilustrate în figurile următoare.

În prezent, Sound of Vision se află într-un stadiu avansat de realizare, primele prototipuri fiind deja în curs de testare, în condiții de laborator, cu testeri și mai ales cu utilizatori nevăzători.

Figura 3



Ultima etapă a proiectului va include rafinarea codificărilor audio-haptice, îmbunătățirea ergonomiei sistemului, finalizarea mediilor virtuale de antrenament, evaluări finale și pregătirea tranziției spre miniaturizare, manufacturare pe scara largă și comercializare.

PARTENER
CERCETARE

www.fluidas.ro

**INOE
2000**



REZULTAT CERCETARE

CONTACT: Matache Gabriela - fluidas@fluidas.ro

CENTRU/DEPARTAMENT

INOE 2000 - Institutul de cercetări pentru hidraulică și pneumatică București

APLICABILITATE

Agricultură, Energie, Protecția mediului

DENUMIRE REZULTAT

Echipament de testare a arderii în gazogene tip TLUD

DESCRIERE

Utilizare

Funcția de bază a acestui tip de gazogen pe principiul TLUD este de a realiza o flacără din singaz care poate fi utilizată ca sursă de căldură. Comparativ cu procedeele de ardere directă sau cu gazeificare a lemnului, procedeul de gazeificare TLUD se caracterizează prin valori foarte mici ale vitezei superficiale a gazelor care trec prin frontul pirolitic. Procesul lent menține o viteză superficială a gazgenului produs la valori foarte mici, ceea ce asigură reducerea antrenării cenușii libere la valori sub norma din 2015 impusă în UE pentru procese de ardere a biomasei.

Descriere echipament

Echipamentul se compune dintr-un gazogen pe principiul TLUD, dotat cu debitmetru de aer și drosele de reglare, 7 sonde de temperatură, 4 în zona din focar, una pentru aerul de alimentare, una în zona de flacără și una în vasul cu apă pentru testare putere. Toate aceste elemente sunt amplasate pe un cântar electronic pentru stabilirea consumului orar de biomasă. Pentru măsurarea presiunii de aer de gazeificare (necesară traversării stratului de biomasă) este prevăzut un traductor de presiune. Aerul este furnizat de un compresor. Datele sunt achiziționate și stocate pe calculator cu ajutorul unei plăci de achiziție.

Avantaje/Oportunități

- Puterea maximă și minimă a echipamentului;
- Consumul orar de biomasă;
- Puterea calorică a diferitelor tipuri de biomasă;
- Temperatura optimă a stratului de jar prin variația aerului de gazeificare;
- Temperatura flăcării de ardere;
- Variația temperaturii din vasul cu apă;
- Influența temperaturii aerului de gazeificare;
- Debitul de aer de ardere și de gazeificare.



FOTO STAND ECHIPAMENT

REZULTAT CERCETARE

CONTACT: Dumitrescu Cătălin - dimitrescu.ihp@fluidas.ro

CENTRU/DEPARTAMENT

INOE 2000 - Institutul de cercetări pentru hidraulică și pneumatică București

APLICABILITATE

Mentenanță în industrie, construcții, agricultură etc.

DENUMIRE REZULTAT

Stand de testare pentru pompe hidraulice

DESCRIERE

Utilizare

Acest echipament este util firmelor care desfășoară activități de mentenanță pentru verificarea pompelor hidraulice, în vederea constatării defectelor sau după reparație.

Descriere echipament

Echipamentul realizează antrenarea pompei hidraulice de probă cu ajutorul unui motor electric de 22 kW cu turație variabilă. Fluidul de lucru este furnizat dintr-un rezervor amplasat deasupra; pe rezervor sunt amplasate aparate hidraulice pentru crearea sarcinii, precum și pentru măsurarea parametrilor rezultați la testare. Rezultatele se pot vizualiza pe un display și se pot stoca pentru a fi transmise beneficiarilor.

Avantaje/Oportunități

- Este util firmelor ce realizează mentenanță în domeniul hidraulic; pompele hidrostatice sunt cele mai importante componente ale unui sistem hidraulic;
- Este ușor scalabil pentru diferite puteri de antrenare; poate fi configurat pentru diverse tipuri de pompe hidraulice;
- Are o interfață modernă pentru vizualizarea în timp real a parametrilor;
- Datele pot fi stocate și prelucrate;
- Validarea performanțelor după reparație evită achiziția unei pompe noi, cu preț ridicat.



FOTO STAND TESTARE



PARTENER
CERCETARE

www.icechim.ro

ICECHIM

**Institutul Național de Cercetare
Dezvoltare în Chimie și Petrochimie
ICECHIM București**



REZULTAT CERCETARE

CONTACT: ICECHIM - ctt@icechim.ro

CENTRU/DEPARTAMENT

Institutul Național de Cercetare-Dezvoltare pentru Chimie și Petrochimie – ICECHIM

APLICABILITATE

Zootehnie, Protecția mediului

DENUMIRE REZULTAT

Procedeu de adaptare a Drojdiei *Kluyveromyces Marxianus* pentru creșterea randamentului de obținere de biomasă

DESCRIERE

Utilizare

Biomasa de drojdie obținută prin acest procedeu poate fi utilizată ca aditiv furajer, cu efect benefic asupra sănătății animalelor.

Problema abordată

Zerul este fracțiunea lichidă, care se separă în urma precipitării și înlăturării cazeinei din lapte, în timpul fabricării brânzeturilor. Datorită volumului mare și încărcăturii organice (prezența lactozei), deversarea zerului ridică mari probleme de mediu. Brevetul reprezintă o soluție viabilă de valorificare a acestui produs secundar prin bioconversie în produse cu valoare adăugată. Utilizarea acestuia ca substrat pentru cultivarea drojdiei *Kluyveromyces Marxianus* NRRLY 1195 oferă o sursă de proteine, enzime și vitamine cu aplicații în zootehnie, sub formă de aditiv furajer cu efect imunomodulator. Procedeu de acumulare de biomasă proteică de *Kluyveromyces Marxianus* NRRLY 1195, adaptată enzimatic pentru consumul lactozei din zerul acid hidrolizat, reprezintă o abordare de utilizare a unui produs secundar, evitând transformarea sa în deșeu.

Descrierea tehnologiei

Procedeu de adaptare a tulpinii de drojdie *Kluyveromyces Marxianus* NRRLY1195 constă în cultivarea succesivă, în condiții de aerobioză, pe medii de cultură de tip permeat de zer acid îmbogățit cu două surse de azot și o sursă de potasiu, extract de drojdie, în 20 de etape succesive,

reprezentând inocul pentru următorul mediu de permeat de zer acid îmbogățit cu două surse de azot și o sursă de potasiu în concentrații duble, extract de drojdie, în 30 de etape succesive, reprezentând inocul pentru următorul mediu de zer acid hidrolizat, îmbogățit cu o sursă de potasiu, în 30 de etape succesive pentru multiplicarea drojdiei cu acumulare de biomasă, care se recoltează după perioada de fermentație și se usucă prin liofilizare.

Avantaje / Oportunități

- Valorificarea unui produs secundar de la fabricarea brânzeturilor prin bioconversie în produse cu valoare adăugată;
- Biomasa de drojdie recuperată este o sursă valoroasă de proteine, enzime și vitamine, care poate fi utilizată ca aditiv furajer cu efect imunomodulator;
- Este un procedeu cu impact ecologic. Utilizarea acestui produs secundar industrial diminuează atât deversarea zerului ca efluent în mediul înconjurător, cât și pericolul poluării.

Pentru mai multe detalii, accesați www.tehnologii.icechim.ro.



REZULTAT CERCETARE

CONTACT: ICECHIM - ctt@icechim.ro

CENTRU/DEPARTAMENT

Institutul Național de Cercetare-Dezvoltare pentru Chimie și Petrochimie

APLICABILITATE

Protecția mediului

DENUMIRE REZULTAT

Tehnologii pentru protecția mediului

DESCRIERE

Utilizare

Tehnologiile dezvoltate sunt adresate domeniului protecției mediului, având în vedere în special tratarea simultană a apelor contaminate cu poluanți organici și anorganici.

Problema abordată

În domeniul dezvoltării de noi tehnologii și materiale cu posibile aplicații în protecția mediului există o preocupare deosebită pentru tratarea apelor cu conținut de poluanți anorganici și organici. Materialele dezvoltate și aplicate până în prezent nu au capacitate de depoluare multiplă simultan (poluanți organici și anorganici), sunt materiale scumpe (cost ridicat de producție) și nu se pot îndepărta ușor din mediul în care au fost utilizate.

Descrierea tehnologiilor

Tehnologiile de depoluare sunt bazate pe materiale cu cost redus de fabricație, destinate îndepărtării simultane a micropoluantilor emergenți, atât organici, cât și anorganici, din soluții apoase, la temperatură ambiantă și presiune atmosferică.

Avantaje / Oportunități

- Capacitate de depoluare multiplă simultan la presiune și temperatură ambiantă (condiții similare cu cele reale);
- Costuri scăzute de obținere și utilizare;

Evaluarea pentru utilizare a unor materiale ecologice, fără utilizare de reactivi chimici periculoși.

Pentru mai multe detalii, accesați www.tehnologii.icechim.ro.



REZULTAT CERCETARE

CONTACT: ICECHIM - ctt@icechim.ro

CENTRU/DEPARTAMENT

Institutul Național de Cercetare-Dezvoltare pentru Chimie și Petrochimie

APLICABILITATE

Protecția mediului, Industria producătoare de aluminiu

DENUMIRE REZULTAT

Procedeu de preparare a spumelor ceramice pe bază de noroi roșu

DESCRIERE

Utilizare

Spumele ceramice cu conținut de noroi roșu permit realizarea unei purificări a apelor reziduale cu încărcare organică mare, cum sunt apele de la abatoare, procesul având la bază procesele de coagulare realizate de oxizii conținuți de nămolul roșu, în special oxidul de fier, cu avantajul unei activități catalitice ridicate ca rezultat al unei distribuții corespunzătoare a centrilor activi în urma producerii spumelor.

Problema abordată

Brevetul identifică o soluție rentabilă și nepoluantă la o problemă de actualitate, aceea a poluării mediului cu nămol roșu, un deșeu al industriei aluminiului, care, fiind produs în cantități ridicate, ocupă suprafețe mari de teren. Problema devine cu atât mai gravă cu cât acesta conține sodă caustică. Din acest motiv, brevetul își propune reciclarea acestui deșeu prin valorificarea oxizilor de fier conținuți în nămolul roșu, care sunt bine cunoscuți pentru activitatea catalitică și pentru capacitatea de a realiza procese de coagulare a unor poluanți din apă. Astfel, invenția capătă importanță prin realizarea depoluării pe două căi și anume reciclarea noroiului roșu și dezvoltarea de mijloace viabile de tratare a apelor.

Descrierea tehnologiei

Spumele ceramice dezvoltate conform invenției nu necesită o instalație complicată de laborator și, astfel, nu implică cheltuieli mari. Omogenizarea amestecului

precursor se realizează într-un pahar Berzelius, fiind necesară doar o agitare magnetică, etapa finală a obținerii propriu-zise presupunând o calcinare la temperaturi relativ scăzute, de până la 400 °C.

Etapele procesului de realizare a spumelor ceramice pe bază de noroi roșu sunt următoarele:

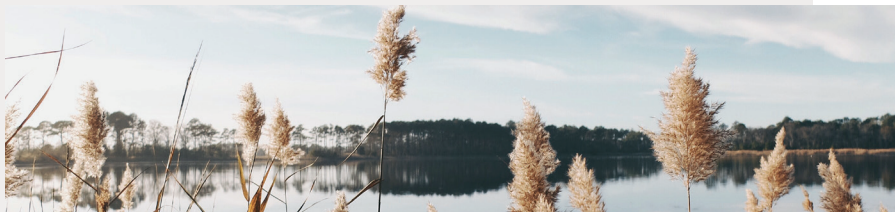
- Asigurarea unei distribuții omogene a noroiului roșu, prin dispersare, utilizând o soluție de poliacrilat de amoniu;
- Adăugarea în mediul de reacție sub formă de soluții apoase, sub agitare, a compușilor precursori pentru hidrogelurile precursore, ce înglobează noroiul;
- Uscare;
- Obținerea propriu-zisă a spumelor ceramice prin calcinare.

Avantaje / Oportunități

Obținerea spumelor ceramice cu conținut de noroi roșu, conform invenției, prezintă următoarele avantaje:

- Reducerea cantității de deșeuri periculoase prin reciclare;
- Obținerea spumelor ceramice vizate fără aparatură complicată;
- Beneficii economice, materia primă principală fiind un deșeu;
- Porozitate și alte proprietăți finale controlate prin condițiile de preparare.

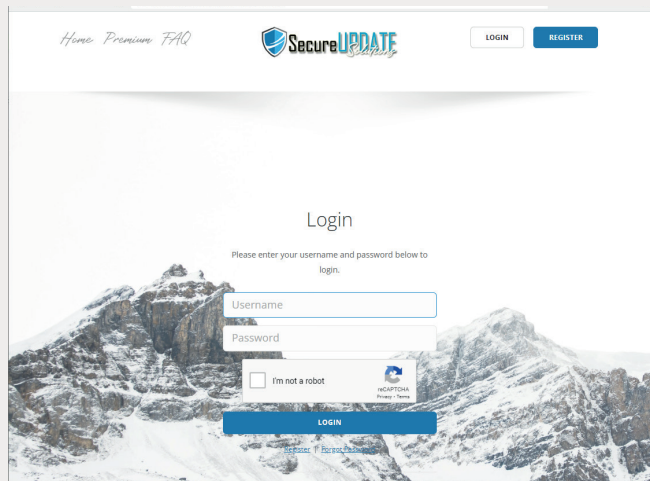
Pentru mai multe detalii, accesați www.tehnologii.icechim.ro.





MEDIUL DE AFACERI

Automatizarea actualizărilor de software și date



Primul startup certificat ISO dedicat rezolvării problemelor de securitate legate de actualizarea datelor

agersoftware este primul startup românesc care creează o platformă pentru automatizarea și securizarea actualizărilor de date din industria IT și care oferă soluții unice de automatizare a întregului proces.

Cine suntem?

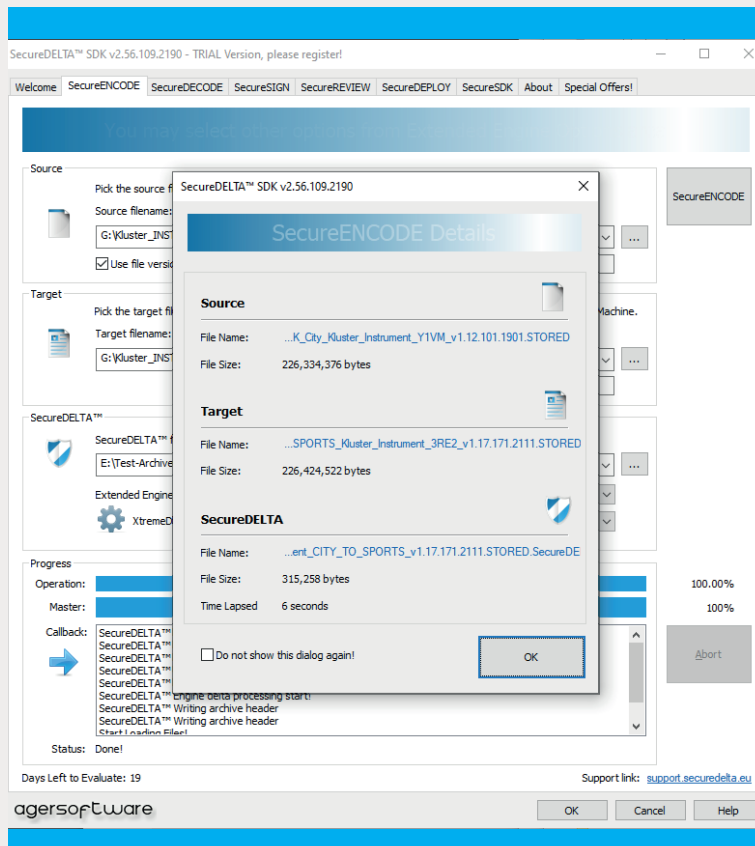
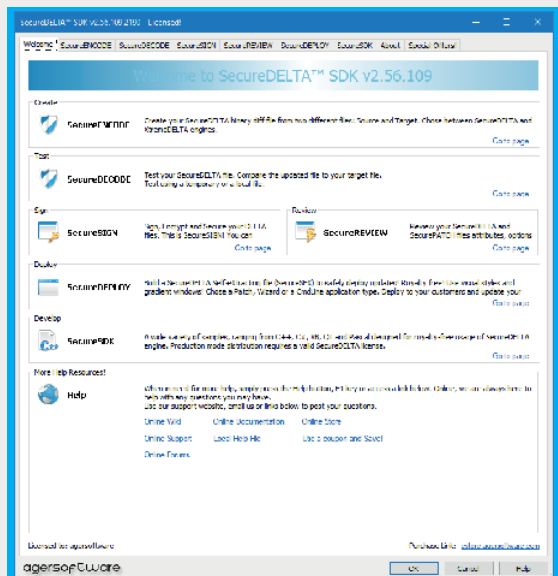
agersoftware este un startup românesc fondat în 2019 în București, care lucrează cu specialiști și cercetători din domeniile Securității Cibernetică, Compresiei de Date și Criptografiei.

Ce facem?

O platformă de automatizare a actualizărilor de software și date securizate, având în prezent patru produse finalizate pe piață: SecureDELTA® APP, SecureDELTA® SDK, SecureDELTA® Plus (Folders) și SecureUPDATE®

Aplicabilitatea sistemului automatizat de actualizări securizate

Rezolvarea erorilor de software și erorilor de sistem, managementul versiunilor de software, prevenirea potențialelor atacuri cibernetice și atenuarea rapidă a problemelor în cazul apariției acestora.



Protejarea sistemelor de software de potențiale atacuri cibernetice și erori de software

Prin criptarea pachetelor de actualizări, verificarea și validarea autenticității sursei care a generat aceste pachete, folosind algoritmi din clasa ECDSA, standardul de top în criptografie și securitate folosit în mod curent în clasificările „Top -Secret” [standardul ISO/SEC 29167-16:2015], soluția agersoftware previne atacurile cibernetice asupra actualizărilor de software.

- Tripla criptare a pachetelor de actualizări;
- Verificarea și Validarea Autenticității sursei care a generat pachetul de actualizări;
- Documentație completă, cod sursă și exemple de cod în majoritatea limbajelor folosite astăzi.

Soluții automate pentru rezolvarea erorilor de software sau de sistem

Problema pe care agersoftware a identificat-o este faptul că deși sistemele software devin din ce în ce mai complexe, mai performante și mai avansate, ele sunt în același timp vulnerabile la erori de software, atacuri cibernetice sau erori de sistem. Dacă o astfel de eroare apare într-o componentă critică, aceasta poate conduce sistemul software într-o stare nouă, nedefinită. Rapiditatea cu care unele sisteme software sau aplicații sunt livrate pe piață poate avea un efect de bumerang din cauza testării incomplete ale acestora. Problemele de software sau cele de sistem trebuie să fie rezolvate rapid, iar un sistem automat de creare, livrare, validare și instalare a acestor actualizări, numite și patch-uri, este singurul care poate face acest lucru în cel mai rapid mod posibil.

Livrarea eficientă a noilor versiuni de software

Sistemul automatizat de actualizări creat de agersoftware rezolvă eficient problema actualizărilor de software pentru livrarea noilor versiuni sau aplicații software. Motoarele de generare a actualizărilor folosesc modele performante de generare a fișierelor binare delta, fișiere care reprezintă suma diferențelor dintre o versiune mai veche și una mai nouă de software, reprezentate în cel mai compact mod posibil.

PREVENIREA ATACURILOR CIBERNETICE ESTE O PRIORITATE DE TOP PENTRU AGERSOFTWARE.

Oferim urmatoarele solutii prin produsele si platforma noastra de actualizarea a datelor:

Solutii No-Code - prin generarea de actualizari auto extractabile;

Solutii Low-Code - prin oferirea de cod sursă al exemplurilor de cod din SecureSDK, API-ul din spatele aplicației SecureDELTA SDK;

Solutii de Automatizare - Aplicații care rulează în linie de comandă pentru automatizarea taskurilor legate de crearea pachetelor de actualizări.

Îmbunătățim constant algoritmi de delta pentru a oferi clienților posibilitatea de a crea cel mai mic pachet de actualizări din industrie.

Avantajele platformei de actualizări automate agersoftware

Standardele noastre riguroase de securitate și conformitate se află în centrul a tot ceea ce facem. Lucrăm neobosit pentru a vă proteja pe dumneavoastră și clienții dumneavoastră.

Folosirea Eficientă a Resurselor

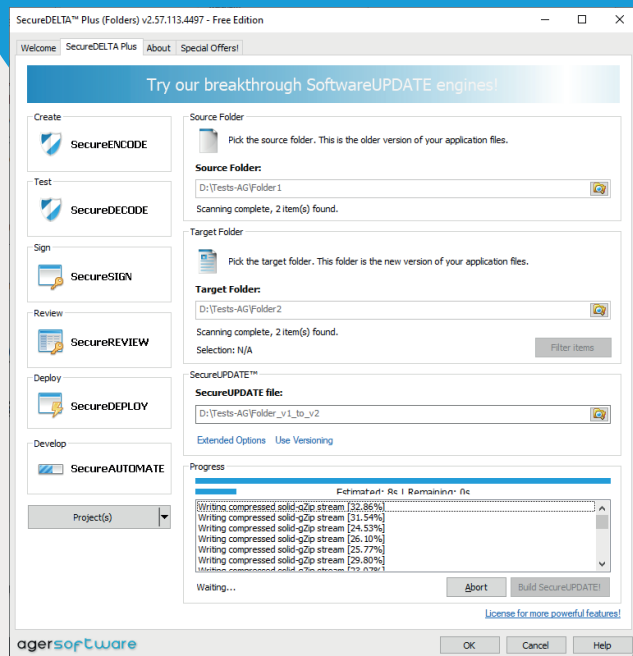
Reducerea cu până la 99% a dimensiunilor pachetelor de instalare pentru noile versiuni de software și cu până la 45% a duratei necesare instalării actualizărilor sau a noilor versiuni software.

Prevenirea Atacurilor Cibernetice prin Securizare de Top

Securizarea întregul proces de aplicare a actualizărilor, de la siguranța stocării prin folosirea de servere securizate și a metodelor de stocare ce respectă standardele și certificările SEC Rule 17a-4, PCI-DSS, HIPAA/HITECH, FedRAMP, EU GDPR și FISMA, până la livrarea acestora prin folosirea unor metode temporizate și dinamice de generare a download-urilor și a cheilor de acces pe bază de token-uri personalizate.

Reducerea Costurilor

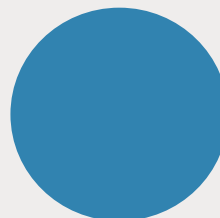
Reduceți cu până la 70% costurile proiectelor ce conțin module aferente actualizării de software. Reduce cu până la 90% costurile aferente stocării actualizărilor de date. Simplificați întregul mod de livrare a actualizărilor prin automatizarea întregului proces, fără alocarea de resurse costisitoare.



Dr. Ing. Sabin BELU

sabin.belu@agersoftware.com

+ (40) 752 609 854





AMS 2000 Trading Impex, un partener de încredere pentru institutele de cercetare din Măgurele

Parteneriatele de încredere s-au dovedit a fi cheia succesului în orice business. La fel și în cazul institutelor de cercetare din Măgurele, care au înțeles că este nevoie de implicarea tuturor actorilor din mediul public și privat pentru a crea punți multidisciplinare de sprijin reciproc, astfel încât obiectivele de cercetare și dezvoltare să devină realizabile și progresul să se întâmple.

La AMS 2000 Trading Impex, ne mândrim cu reputația noastră construită în cei 13 ani de colaborare cu cercetătorii din România, care ne poziționează ca partener fiabil și de încredere în această comunitate de înalt nivel științific.

Din 2010, anul în care a fost înființat Departamentul Analitic în cadrul companiei noastre, am avut scopul de a ne dezvolta ca lider de piață pe segmentul de furnizare de echipamente cu raze X atât în mediul academic, cât și în cel industrial, și am reușit. Sub egida prestigioasei

companii japoneze Rigaku Corporation, prezentă pe piața internațională de mai bine de șapte decenii, am adus în România instrumente științifice și industriale care au la bază tehnologiile de raze X, precum și tehnologia de spectroscopie Raman.

Avem un istoric dovedit de a oferi soluții tehnologice de înaltă calitate cercetătorilor dintr-o varietate de domenii. Printre institutele din Măgurele care ne-au ales ca partener de încredere se numără: Institutul Național de Cercetare-Dezvoltare pentru Fizică și Inginerie Nucleară „Horia Hulubei” - IFIN-HH, în cadrul proiectului „EXTREME LIGHT INFRASTRUCTURE - NUCLEAR PHYSICS (ELI-NP)” - unul dintre cele mai prestigioase proiecte de infrastructură de cercetare la nivel mondial datorită echipamentelor sale de ultimă generație, Institutul Național pentru Fizica Laserilor, Plasmei și Radiației - INFLPR, Institutul Național de Cercetare - Dezvoltare pentru Fizica Materialelor, Institutul Național de Cercetare-Dezvoltare pentru Optoelectronică INOE 2000.

La nivel național, amintim de colaborările avute cu Institutul de Microtehnologie București, Institutul de Biologie București, Institutul pentru Protecția Mediului, Institutul Național de Cercetare - Dezvoltare pentru Securitate Minieră și Protecție Antiexplozivă - INSEMEX Petroșani, Institutul Național de Cercetare-Dezvoltare pentru Tehnologii Criogenice și Izotopice - ICSI Râmnicu Vâlcea, Institutul Național de Cercetare-Dezvoltare pentru Tehnologii Izotopice și Moleculare - INCDTIM Cluj-Napoca, Institutul Național de Cercetare - Dezvoltare pentru

Chimie și Petrochimie - ICECHIM București, Institutul de Chimie Fizică „Ilie Murgulescu” - ICF București, Universitatea Politehnica din București, Universitatea din Pitești, Universitatea „Aurel Vlaicu” din Arad, Institutul de Cercetare Științifică și Tehnologică Multidisciplinară (ICSTM-UVT) din cadrul Universității Valahia din Târgoviște, Universitatea din Timișoara, Universitatea din Craiova, INOE 2000, filiala ICIA - Cluj-Napoca, Institutul de Chimie Macromoleculară „Petru Poni” din Iași, Antibiotice Iași, Infomed Fluids București, Gedeon Richter Târgu Mureș, Zentiva București, Arena Group, SNGN Romgaz Mediaș, AVR, IGPR.

În cadrul companiei AMS 2000 Trading Impex, am înțeles de la bun început provocările cu care se confruntă domeniul cercetării și ne-am angajat să oferim cele mai performante echipamente, uneori unice pe plan național sau mondial, cercetătorilor ca dumneavoastră și la cel mai înalt nivel de servicii, având permanent suportul tehnic și științific al producătorului Rigaku Corporation.

Astăzi, oferim echipamente științifice de înaltă tehnologie de raze X care asigură îmbunătățirea și simplificarea procesului de cercetare pentru aplicații academice și industriale. Oferim soluții personalizate, adaptate cerințelor dumneavoastră unice, asigurându-ne că veți obține rezultatele de care aveți nevoie.

Echipamentele Rigaku din portofoliul nostru sunt:

1. Echipamente cu tehnologie de raze X

- Difractometre de raze X pentru pulberi și filme subțiri
- Difractometre de raze X monocristal pentru molecule mici și proteine
- Spectrometre de fluorescență de raze X (WDXRF)
- Sisteme de microscopie de raze X
- Analizoare de stres
- Sisteme de microtomografie

2. Echipamente cu tehnologie Raman

- Spectrometrele portabile Raman

Vă prezentăm în continuare unul dintre cele mai noi echipamente lansate de Rigaku în tehnologia difracției de electroni, ca soluție unică la nivel mondial, respectiv echipamentul XtaLAB Synergy-ED, un difractometru de electroni conceput pentru a răspunde nevoii tot mai mari de a investiga probe din ce în ce mai mici în cercetarea structurală.

Utilizând surse de raze X cu luminozitate foarte mare și detectoare fără zgomot, tehnologia de cristalografie cu raze X de care dispune acest echipament a reușit investigarea unui cristal cu dimensiune mai mică de 1 micron.

Preocuparea constantă pentru tehnologie și performanță ne fac să fim întotdeauna pregătiți să venim în întâmpinarea cercetătorilor din România cu echipamente de top.

Dacă doriți să aflați mai multe despre proiectele implementate care au avut la bază echipamente Rigaku distribuite de AMS 2000 Trading Impex, vă invităm să ne contactați.

Lucrăm îndeaproape cu dumneavoastră pentru a ne asigura că vă sunt îndeplinite obiectivele din cadrul proiectelor de cercetare și că sunteți mulțumit de rezultate.

Claudia Gavrilescu
Sales Manager
Departament Analitic

Contact

0730 711 952

claudia.gavrilescu@ams.ro

Decebal Tower - București



**Scanați codul QR alăturat
pentru prezentarea video
Rigaku**

www.ams.ro

APEL LASER

20 DE ANI DE EXCELENȚĂ



APEL LASER dovedește ambiție și profesionalism, devenind unul dintre principalii distribuitori de lasere și sisteme laser, echipamente industriale și aparatură științifică din România și sud-estul Europei.

Suntem mândri să fim recunoscuți ca un partener de încredere și un furnizor de soluții de înaltă calitate pentru acești lideri mondiali:

COHERENT – lider mondial în tehnologie laser și sisteme laser, oferind soluții inovatoare pentru o gamă largă de aplicații.

HORIBA - este o companie japoneză care produce echipamente de

măsurare și analiză pentru o gamă largă de aplicații industriale și științifice.

TSI Incorporated - este o companie americană de inginerie și tehnologie, cu sediul în Minnesota, SUA, care produce și comercializează echipamente de măsurare și analiză pentru o gamă largă de aplicații în industrie, mediu și sănătate.

Cellink - este o companie inovatoare de biotehnologie, care dezvoltă și comercializează soluții avansate pentru bioprintingul 3D și biologia celulară.

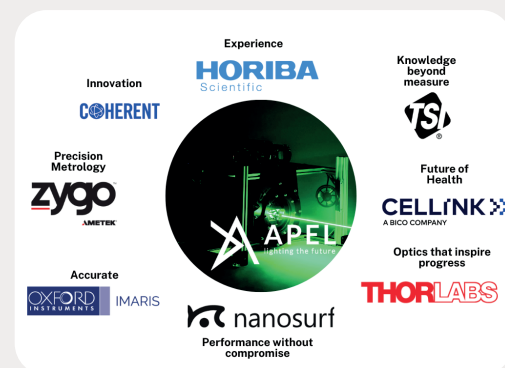
Thorlabs - furnizor global de echipamente optice și sisteme laser, oferind o gamă largă de produse pentru cercetare și dezvoltare, precum și pentru aplicații comerciale și industriale.

Nanosurf - este o companie ce oferă o gamă largă de instrumente pentru microscopie cu efect de câmp, microscopie cu sondă, microscopie de forță atomică și alte tehnologii avansate, care sunt utilizate în diverse domenii, precum știința materialelor, biologie, medicină și tehnologie.

Gama de produse este completată de servicii specializate de consultanță, instalare, asistență tehnică și automatizare a proceselor industriale.

APEL LASER își dedică întreaga activitate îndeplinirii misiunii sale fundamentale, bazată pe valori precum **inovația, calitatea, profesionalismul și respectul pentru clienți, parteneri, angajați și mediul înconjurător**. Compania se adaptează în permanență schimbărilor din piață și tehnologie, oferind clienților și partenerilor săi instrumentele necesare pentru a-și realiza ideile și proiectele cu succes.

APEL LASER **consideră succesul clienților și partenerilor săi ca fiind propriul său succes**, iar acest lucru se reflectă în atitudinea sa proactivă și devotată față de toți cei cu care intră în contact.



Partener important și util în proiectele de cercetare-dezvoltare-inovare, oferind expertiză științifică în elaborare și implementare, contribuind semnificativ la succesul acestora. Peste 100 de articole științifice publicate de-a lungul întregii sale activități, confirmând astfel angajamentul său pentru cercetare și dezvoltare.

- **20 de proiecte finalizate**
- **9 proiecte de cercetare-dezvoltare în curs dintre care 1 proiect european**
- **11 proiecte depuse**
- **100 de articole științifice publicate**
- **10 brevete obținute**

VIZIUNEA NOASTRĂ

Parteneriate de succes cu specialiști din industrie și cercetare. Impulsionăm inovația prin experiență și performanță! Pasiunea pentru ceea ce facem ne poate inspira și ne poate motiva să ne depășim limitele și să obținem performanțe remarcabile.

www.apellaser.ro

Cele mai importante beneficii

Gama diversificată de echipamente de ultimă generație: Compania oferă o gamă largă de echipamente, tehnologii și produse de ultimă generație care sunt actualizate constant pentru a răspunde nevoilor pieței și ale clienților. Aceste echipamente sunt la cele mai avansate standarde tehnologice și pot fi utilizate în diferite domenii de activitate.

Echipa experimentată: Compania are o echipă de profesioniști experimentați care sunt specializați în diverse domenii și au expertiza necesară pentru a oferi soluții personalizate în funcție de nevoile clienților.

Focus pe înțelegerea nevoilor clienților: Compania are o abordare centrată pe client și își concentrează eforturile pe înțelegerea nevoilor specifice fiecăruia. Aceasta își asumă responsabilitatea de a găsi soluții personalizate care să se potrivească cu cerințelor individuale.

Soluții complete: Compania oferă soluții complete, care includ echipamente, servicii și suport tehnic, astfel încât clienții să poată beneficia de o experiență cuprinzătoare și de o soluție integrată nevoilor specifice.

Echipamente de la cele mai importante firme din lume: Compania oferă produse de la cele mai importante firme din lume, astfel încât clienții să aibă acces la cele mai bune soluții tehnologice și echipamente de calitate superioară.

Customizarea produselor: Compania oferă opțiunea de customizare a produselor pentru a răspunde nevoilor specifice ale fiecărui client. Aceasta se asigură că produsele sunt personalizate în conformitate cu nevoile și cerințele specifice ale colaboratorilor.

Consultanță gratuită: Compania oferă consultanță gratuită pentru clienții săi, astfel încât aceștia să poată primi sfaturi și asistență de la experții companiei în ceea ce privește nevoile lor specifice.

Participare la proiecte de cercetare-dezvoltare: Compania participă la proiecte de cercetare-dezvoltare în colaborare cu parteneri, institute și universități pentru a rămâne la curent cu cele mai recente tehnologii și pentru a oferi soluții inovatoare și avansate clienților săi.

Suport tehnic: Compania oferă suport tehnic și servicii post-vânzare pentru a asigura mulțumirea clienților de produsele și serviciile oferite. Acest suport tehnic este oferit de o echipă de experți care dețin cunoștințe tehnice solide.



Serviciul de digitalizare a proiectelor de construcții oferit de **CADWARE Engineering** susține dezvoltarea **Digital Twin**

informații despre toate componentele proiectului, cum ar fi pereții, acoperișurile, ușile, ferestrele, instalațiile și sistemele electrice, toate în format digital. Modelele digitale le permit utilizatorilor să vizualizeze proiectul în detaliu înainte de construcție, făcând posibile identificarea și rezolvarea problemelor înainte de a începe construcția.

Digitalizarea proiectelor de construcții permite o mai bună planificare și control al costurilor, precum și o mai bună gestionare a informațiilor despre proiect. De asemenea, permite o mai bună colaborare între echipele de proiectare și construcție, precum și partajarea informațiilor cu alte departamente, cum ar fi cel financiar.

Cui se adresează serviciul BIM de modelare 3D?

Serviciul BIM de modelare 3D oferit de CADWARE Engineering este adresat firmelor de proiectare arhitectură-structură-instalații, companiilor de execuție, proprietarilor de clădiri, investitorilor/dezvoltatorilor care acționează pe piața locală imobiliară, firmelor de facility management, autorităților locale și centrale.

Modelele 3D pot fi realizate pentru construcții existente, dar și pentru proiecte de construcții noi, atât pentru companiile de stat, cât și pentru mediul privat. De asemenea, pot fi realizate pentru toate tipurile de clădiri: birouri, rezidențiale, spații industriale, spitale, facilități sportive, aeroporturi, monumente istorice, centre comerciale, instituții de învățământ sau hoteluri.

Nu în ultimul rând, pot fi utilizate pentru proiecte de orice dimensiune, de la clădiri rezidențiale mici și până la complexuri comerciale mari. Cu acest serviciu de modelare 3D BIM se poate obține o planificare mai eficientă a etapelor de construcție, o construcție mai rapidă cu mai puține erori, ceea ce conduce la costuri mai mici și la o calitate superioară a clădirii finale.

Serviciul de digitalizare a proiectelor de construcții poate include o serie de tehnologii și metode pentru a transforma informațiile despre un proiect de construcție în format digital.

Acestea pot include:

Crearea de modele 3D ale clădirilor și sitului, ceea ce poate permite o vizualizare virtuală a proiectului și poate facilita colaborarea între echipele de proiect.

Scanarea laser ce permite capturarea detaliilor geometrice precise ale clădirilor existente pentru a fi utilizate în proiectarea pentru renovare sau extindere.

Documentare BIM care poate permite gestionarea informațiilor despre proiect, cum ar fi specificațiile tehnice, etapele de lucru și costurile, într-un singur sistem digital.

CADWARE Engineering este o companie românească înființată în 2008 care are ca activitate comercializarea de aplicații software 2D și 3D pentru arhitectură, construcții și inginerie, create de cele mai prestigioase branduri din lume. În prezent, CADWARE Engineering este unul dintre cei mai importanți furnizori de soluții CAD și BIM din România.

Compania CADWARE Engineering a inclus de curând în portofoliul său **serviciul de digitalizare a proiectelor de construcții**, axat în special pe crearea de modele 3D BIM pentru construcții (clădiri și infrastructură), care reprezintă o componentă importantă a dezvoltării Digital Twin.

Serviciul de modelare 3D BIM (Building Information Modeling) este o metodologie avansată de proiectare și construcție care permite crearea unui model tridimensional detaliat al unui proiect de construcție. Acest model conține



Printre principalele avantaje ale implementării procedurii de lucru BIM în procesul de proiectare, respectiv al serviciului oferit, se numără: reducerea erorilor din planșele de execuție și îmbunătățirea modului de a construi, reducerea întârzierii procesului de proiectare prin creșterea randamentului, coordonarea între specialități și detectarea coliziunilor, generarea listelor de cantități cu erori minime.

Cum susține serviciul de modelare 3D dezvoltarea Digital Twin?

În industria construcțiilor, Digital Twin este o replică digitală a unui activ/obiect fizic utilizată pentru a analiza și optimiza performanța obiectului fizic. Acest activ poate fi o construcție de orice tip (pod, clădire etc.), chiar un oraș întreg. Serviciul de modelare 3D BIM oferit de CADWARE Engineering poate fi utilizat în diverse etape ale proiectului pre construcție, dar și post construcție. Modelele digitale pot fi utilizate pentru a crea

Servicii BIM oferite

Digitalizare planuri 2D

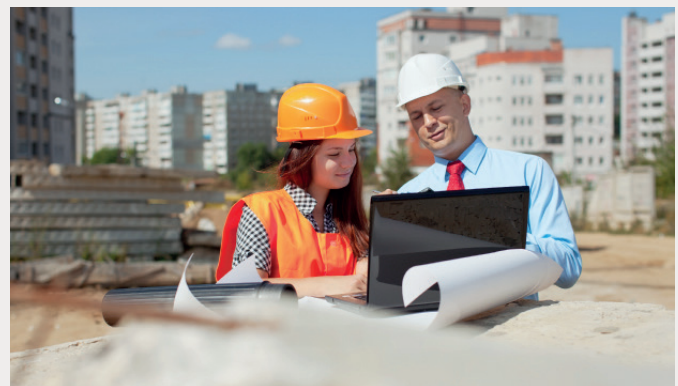
Realizare releveu 3D clădiri pe baza scanării 3D

Modelare 3D folosind platforma Revit sau Civil 3D

Detectare coliziuni între specialități

Coordonare între specialități

Digital Twin-uri precise ale unor structuri, clădiri, sisteme existente. În mediul construit, pe baza acestor modele digitale 3D, Digital Twin poate ajuta la gestionarea și operarea clădirilor. De exemplu, Digital Twin poate evalua valoarea, rata de amortizare și datele de performanță ale unei construcții, permițând luarea de decizii informate cu privire la întreținerea construcției și costurile operaționale, asigurându-se că operarea este cât mai eficientă posibil. Mai exact, poate ajuta la evaluarea timpurie a posibilelor măsuri de îmbunătățire a construcției, la punerea mai ușoară în execuție a lucrărilor de renovare, la cunoașterea mai bună a stării clădirii pentru sarcinile zilnice de management și multe altele. În timp ce aceste decizii pot fi luate într-un mod simplu folosind analiza datelor, Digital Twin oferă confirmare vizuală și context spațial, făcând mai ușor de înțeles ce, unde și de ce este necesară o anumită acțiune. În concluzie, prin utilizarea tehnologiei Digital Twin se obțin informații esențiale care pot ajuta la înțelegerea prezentului și precizarea viitorului unui activ fizic din lumea reală.



CADware[®]
engineering 

Doctor TOM



Cu sănătate și acces la sănătate. Așa a apărut Doctor Tom. Alături de branduri premium internaționale. Pentru tine. Pentru copilul tău. Pentru compania ta.

Doctor Tom are la bază sinergia experienței pre și post natală. Astfel, oferim posibilitatea să beneficiazi de produse ale unor branduri care se gândesc necontenit la sustenabilitate și un viitor sănătos al generațiilor viitoare. Experiența mea din corporate și healthcare m-a ajutat să identific și să ofer cele mai bune soluții companiilor și operatorilor din sănătate. Cu pași de bebeluș.

Pentru că mă gândesc la generațiile viitoare și îmi doresc să îți ofer o experiență unică în momente de neuitat pentru tine. Într-un rol în care nu există program fix, necesită multe ore suplimentare, un rol în care nu ești plătit o dată pe lună, nu ai bonusuri și ai un singur șef. Rolul de părinte.

Doctor Tom este dedicat companiilor care își doresc să ofere astfel de experiențe





**Nu livrăm produse.
Oferim experiențe. Facem
educație pentru sănătate.**



unice colegilor care pleacă în concedii de îngrijire copil sau se reîntorc în activitate. Cu kit-uri personalizate pentru ei. Cu mesaje și campanii la fel de personalizate.

Sunt multe metode de incentivare și motivare o angajaților din organizații. Conform ultimelor tendințe și conjuncturilor actuale, dorința angajatorului este de a diversifica paleta de beneficii, de a oferi angajaților posibilități flexibile. Aș rezuma într-o singură concluzie: de a-i face fericiți acolo unde sunt și de a avea tot cadrul necesar pentru a performa.

Mi-am dorit încă dinainte de lansarea acestui concept sub marca proprie să integrez kit-urile Doctor Tom în conceptul de compensații și beneficii al organizațiilor. Mi-am dorit de fapt să îi fac pe oameni fericiți în momente unice din viața lor. Din prima clipă. Astfel încât fiecare dintre oamenii din organizații care devin părinți să aibă un start în viață cât mai frumos.

Campaniile disruptive pe care le-am creat până acum pentru organizații completează serviciile integrate. Și le putem extrapola și către centrele de cercetare privind dezvoltarea unui produs sau serviciu. Tocmai din acest motiv mă simt onorat să fac parte din comunitatea Măgurele Science Park.

Pentru că mă gândesc la viitor. Tu?





colors
in projects
in contrast to business as usual

Aducem un plus de culoare modalităților tradiționale de instruire, bazându-ne pe dinamism, interactivitate, învățare activă și bună dispoziție. Credem cu tărie în puterea jocului, a metaforei și în inteligența participanților. Sesiunile noastre nu sunt și nu vor fi niciodată plictisitoare, fie că sunt face to face sau online.

Colors in Projects este o companie de training și consultanță, specializată în Agile și managementul proiectelor.

Transformarea Agile este una dintre competențele noastre cheie. Cu o experiență de peste 15 ani fiecare, consultanții noștri sunt specializați în diferite industrii, cum ar fi: servicii bancare, automotive, servicii IT, retail, sectorul public, inginerie și producție, construcții.

Dacă dorești:

- răspuns rapid la schimbarea pieței și la cele venite de la clienți;
- viteză mai mare la livrarea rezultatelor în proiectele tale;
- implicare mai bună a echipei...



Workshopurile noastre pe teme Agile te învață cum poți atinge aceste obiective.

Fie că alegi workshopuri Agile, sesiuni de management de proiect sau traininguri avansate SAFe®, serviciile noastre sunt personalizate conform nevoilor tale, cu studii de caz și cu soluții adecvate pentru situațiile cu care se confruntă echipa ta.



Vrei:

- să extinzi implementarea Agile de la nivelul echipelor la cel al întregii organizații;
- ca echipele tale să fie sincronizate și să colaboreze pentru a nu exista blocaje sau impedimente în livrarea rezultatului final (structurare mod de lucru Agile la nivelul întregii organizații);
- să obții o creștere a productivității din partea întregii organizații (nu doar de la nivelul echipelor)

Trainingurile noastre cu certificare SAFe® detaliază toate aceste aspecte.

Îți dorești:

- să gestionezi eficient proiectele în care ești implicat;
- să obții o certificare internațională în management de proiect;
- să rezolvi probleme concrete din proiectele tale...

Te așteptăm la sesiunile noastre pe teme avansate de Management de Proiect.

Cursurile noastre se bazează pe o abordare PRACTICĂ a instruirii!

Scrive-ne pe training@colorsinprojects.ro dacă vrei să afli mai multe despre noi sau vrei un demo pentru echipa ta.

Și pentru că #LearningByHavingFun ne caracterizează perfect, lăsăm la final o provocare pentru tine.

JOACĂ-TE CU NOI: CAUTĂ CUVINTELE!

Există 20 de termeni Predictiv PM ascunși aici. (termeni în limba engleză)
Te provocăm să îi găsești!

S A
H T L B
I P A E N X
Y N D K A M J D
P J T I E D P C F G
Z H P E U H E R O W R E
Q F B R G R O R O S B M E T
G U R S O R E L S G T S T M T E
V P A I C C A P D H R P Z C P L A N
N I O L S O E T O E I E R Q P B Y P Y E
G Q F I K P S I R R P S O J A C X J T U
C O T S E S O T M U S J R J Y M L E
M Y F T W N Q C T L E L O A U L
R C H A R T E R V C K R S U
G A V T F F I R T G E D
U R P U L S C O R E
I K E S N R V H
D Y P P C C
P E N S
N N



Alfă mai multe în cursul nostru "Project Management - Practicing Tools & Techniques"
www.colorsinprojects.ro





Interviu Ciprian Cazacu, coFondator easySales

Când s-a lansat platforma easySales?

Platforma easySales a fost lansată în 2019 la un eveniment de eCommerce, de către Ciprian și Iulian Cazacu, doi frați din Ploiești cu misiunea de a construi un produs software relevant care să contribuie la transformarea digitală a economiei și a afacerilor comercianților online. Profitând de cunoștințele și experiența fondatorilor legate de cele mai noi soluții tehnologice în eCommerce, compania a lansat o platformă easySales SaaS ca răspuns la nevoia tot mai mare a comercianților de eCommerce de a automatiza operațiunile multi-channel, mai exact vânzare pe marketplace-uri importante.

Vânzarea pe mai multe canale necesită integrarea dintre platformele utilizate de comercianți și cele mai mari marketplace-uri. La acel moment, comercianții aveau o curbă mare de învățare vizavi de vânzarea pe marketplace-uri și o lipsă de soluții tehnice și accesibile de a-și crește afacerea în mod profitabil și a gestiona ușor vânzarea pe multiple platforme de marketplace. Nicio companie nu vrea să dețină stocuri greșite atunci când poate evita acest lucru sau să omită procesarea unor comenzi primite, doar pentru că este necesar să te loghezi în prea multe platforme. Tehnologia easySales permite comercianților să își sincronizeze datele și să integreze, în câteva minute, fără codare, prin API, platformele de eCommerce cu marketplace-uri, software-ul de facturare și curierii favoriți.

Care este modelul de afaceri?

Modelul de afaceri urmează, de asemenea, filosofia platformelor SaaS, monetizarea constând în plata unui abonament lunar în funcție de numărul de comenzi și listări de produse. Practic, în acest model, compania beneficiază de venituri recurente, iar clienții închiriază tehnologia, profitând de o infrastructură solidă, mentenanță și îmbunătățiri și dezvoltări continue, toate incluse în contravaloarea abonamentului. Pentru un comerciant mediu este extrem de important să poată beneficia de investiții care nu presupun eforturi financiare mari, putând concura la nivelul funcționalităților și automatizărilor cu marii e-taileri care dispun de bugete de investiții ridicate și acces la propriul departamentul de IT.

Cum a crescut platforma easySales?

Creșterea platformei s-a făcut organic, prin recomandări pe grupuri de Facebook, prin recomandări ale partenerilor, ajungând la finalul anului 2022 să ofere servicii pentru 650 de clienți activi cu listări de peste 10 milioane de produse și comenzi procesate în valoare de peste 400 mil EUR. Planurile de viitor ale companiei vizează extinderea în piețe mai mari, unde și potențialul de creștere este mai mare.

Piața de eCommerce, deși competitivă, este în creștere și integrarea platformelor este o nevoie care se va acutiza pe măsură ce comerțul online va reprezenta peste 50% din totalul comerțului, în prezent reprezentând 20%.

Pe termen lung, compania își propune să devină un pilon de eCommerce relevant la nivel global. Pe termen mediu și scurt, compania își propune să consolideze piața locală și regională și să deschidă piața US.

În viziunea noastră, eCommerce-ul este un ecosistem colaborativ în cadrul căruia easySales integrează și centralizează sistemele apreciate de utilizatori și eficientizează activitatea comercianților cu până la 85%.

V-ați lovit de multe bariere la început de drum? Cum le-ai depășit?

Provocările vizează în principal deschiderea comercianților de a implementa digitalizarea în activitatea lor, de a schimba percepții și modul de lucru al comerciantului într-unul eficient și automatizat. Însă noul context economic i-a împins pe comercianți să se adapteze fără rezerve și să lucreze la automatizarea activității. Provocările le-am depășit prin perseverență, prin motivația pe care ne-o oferă comercianții care ne dau feedback constructiv și partenerii care ne susțin. În plus, convingerea că dezvoltăm un serviciu foarte util ne motivează echipa.

Ce este un software de integrare marketplace-uri?

Folosind un singur software de integrare marketplace-uri poți lista oferte la fel de ușor pe multiple marketplace-uri, ca și cum ai lista pe un singur marketplace, datorită standardizării activităților și a pierii sistemului pe diferite module de sistem folosite de comercianți. Compatibilitatea cu diferite platforme de eCommerce este esențială, la fel ca integrarea sistemelor favorite ale clienților.

easySales ajută firmele să reunească operațiuni disparate într-o singură platformă integrată, simplificând, astfel, procesele și sporind agilitatea. Introducerea manuală a datelor reduce semnificativ productivitatea, dar o platformă de integrare marketplace-uri te ajută să ai acces la un singur proces de generare bulk AWB-uri și facturi, de exemplu. Credem că putem oferi tehnologie sofisticată într-un mod accesibil companiilor mari, mijlocii și mici.

Cum este piața de eCommerce din România?

Marketplace-urile, piețele virtuale sunt una dintre cele mai rapide modalități de a scala la nivel global și, de asemenea, ajută companiile mai mici să ajungă la nișe de clienți gata fidelizate.

Sectorul eCommerce românesc a atins pragul de 6,3 miliarde de euro la finalul anului 2022, valoarea fiind ușor peste cea înregistrată în 2021 (6,2 miliarde de euro), potrivit estimărilor GPeC, ARMO și ale principalilor jucători din domeniu.

Principalele funcționalități ale platformei

- **Listarea automată pe multiple marketplace-uri, 14 marketplace-uri integrate în platformă, cu acoperire în țări ca România, Bulgaria, Ungaria, Franța, Anglia, USA și Germania;**
- **Sincronizare de stocuri și date, în timp real;**
- **Integrări cu principalele platforme de eCommerce - 10 platforme integrate;**
- **Traducerea automată a documentației de produs, în multiple limbi străine;**
- **Procesarea în mod automat și centralizat a comenzilor din marketplace-uri și magazine online, integrări cu principalele softuri de facturare și curieri;**
- **Rapoarte de vânzări centralizate;**
- **Servicii de e-mail/ SMS.**

După aproape un deceniu de creșteri spectaculoase, sectorul de comerț electronic local se apropie de maturitate, urmând o perioadă de consolidare cauzată și de schimbarea comportamentului de consum al românilor. Prin urmare, comercianții caută soluții ca easySales pentru a eficientiza costurile de eCommerce prin automatizarea activităților și a extinde facil afacerile pe multiple canale, toate acestea cu suport prompt și acces la o echipă tehnică cu know-how în eCommerce.

Soluția ta de simplificare a vânzărilor pe marketplace-uri!

The image shows a laptop displaying the easySales dashboard. The dashboard includes a bar chart for 'Orders' (Cancelled, Completed, Others) and a donut chart for 'Sales' by country. A 'FREE TRIAL' badge is visible in the bottom right corner of the laptop screen. The background features a blue and white digital pattern.

Euro-Testing Software Solutions este o companie de consultanță software, având exclusiv capital privat românesc, cu experiență de 18 ani pe piața din România și străinătate

Suntem prima companie de testare software din România cu peste 200 de proiecte livrate cu o rată de succes de 100%, atât intern, cât și internațional. Activăm pe 3 continente: Europa, Asia și Africa.

Clienții noștri sunt atât clienți Enterprise din Telecom, Banking & servicii financiare, Oil&Gas, Retail, cât și clienți de tip Start-Up din zona de Software Development sau instituții de învățământ superior și alte instituții publice.



Care sunt principalele trenduri în zona de software testing?

Crește importanța testării și integrarea ei în procesul de dezvoltare. Însă similar altor domenii, trendul principal ține de automatizare. Asta și pentru că provocările din piața IT au crescut. Ne referim aici la principalele arii din care vin:

- Infrastructură mixtă (Cloud și on Premise, fizică și virtualizată) și arhitecturi hibrid (client-server, servicii Cloud);
- Tehnologii mixte Enterprise și Open Source, integrări complexe, aplicații web și mobile cross-platformă;
- Lucrul remote sau hibrid, creșterea salariilor în industrie cuplată cu lipsa de resurse specializate (la care se adaugă inflația și condițiile socio-economice actuale).

Toate aceste provocări au ghidat piața de dezvoltare și implicit testare software spre următoarele direcții:

- Dezvoltare/testare software folosind atât metodologia de tip Waterfall, cât și Agile sau combinate;
- Migrarea spre procese de dezvoltare, testare și livrare software automatizate, integrate și securizate în mod continuu (Continuous Integration, Continuous Delivery) DevOps/DevSecOps;
- Utilizarea din ce în ce mai intensă a tool-urilor și tehnologiilor bazate pe AI și ML în toate fazele procesului de dezvoltare - livrare software.

Care sunt beneficiile testării automatizate? Există un anumit tip de proiecte software pentru care este în special relevantă? Cât de ușor este de implementat?

Beneficiile automatizării testării ca parte a întregului proces automatizat de DevOps/DevSecOps sunt evidente din perspectiva vitezei de execuție și livrare și eliminarea erorilor umane. Acestea creează premisele unui software de calitate superioară. Iar capacitatea crescută de testare se traduce în final prin scalabilitate ușoară și competitivitate.

Relevanța automatizării crește în momentul în care există repetitivitate în procesul de dezvoltare/testare, versiuni noi cu funcționalități noi, integrări cu alte produse software cu o dinamică de schimbare ridicată și nivel ridicat de importanță pentru business sau clientul final.

Implementarea depinde de complexitatea proiectului, arhitectura aplicațiilor de automatizat și a tool-urilor și tehnologiilor utilizate pentru aceasta. Se poate face pe diverse nivele și poate dura de la câteva săptămâni până la câteva luni, dar odată realizată va produce beneficii și reduceri de costuri reale imediat.

Aceleași considerente sunt valabile pentru toate etapele automatizării proceselor DevOps/DevSecOps.

Ce nevoi acoperă serviciile din sfera DevOps? Unde resimțim impactul lor în business? Sunt potrivite doar pentru un anumit tip de proiecte?

Nevoile acoperite de serviciile și procesele DevOps/DevSecOps sunt în primul rând în zona de creștere a calității și securității software, vitezei de dezvoltare și punere în producție, cât și de acoperire a nevoii de personal calificat. Impactul cel mai important este la clientul final prin asigurarea la timp a unor funcționalități relevante din punct de vedere calitativ, al performanței și al securității informatice.

Zona de securitate cibernetică capătă din ce în ce mai mult interes. Cât de pregătite sunt companiile din România pentru eventuale atacuri?

În companiile mari de tip Enterprise, în cele mai multe cazuri există o preocupare constantă și continuă pentru zona de securitate cibernetică, din cauza dinamicii foarte crescute de dezvoltare a tehnologiilor și implicit a vulnerabilităților informatice. Practic, este ca o cursă continuă fără sfârșit... similară unui hamster care aleargă pe roțița lui.

Chiar și așa, apar mereu vulnerabilități noi și probabilitatea sau în unele cazuri, din păcate, certitudinea unor atacuri cibernetice.

Ce include oferta Euro-Testing în zona de cybersecurity?

Euro-Testing oferă o gamă extinsă de produse enterprise dedicate testării, validării sau monitorizării potențialelor vulnerabilități de securitate informatică, împreună cu servicii adiacente de consultanță pentru implementarea acestora, cât și servicii de testare a securității software, scanare statică și dinamică de cod, managementul vulnerabilităților, criptare de date, SOC (Security Operation Center), GDPR etc.

Soluțiile și serviciile IT oferite

- **Software Testing, incluzând: manual testing, testing automation, performance testing, outsourcing, training-uri și certifiări etc.;**
- **Cyber Security;**
- **DevOps/DevSecOps;**
- **Business Service Management;**
- **Project and Portfolio Management;**
- **Robotic Process Automation;**
- **Vânzare, Implementare și Customizare de produse Atlassian & OpenText (Micro Focus) și alte soluții de nișă de tip BTO (Business Technology Optimization).**





compania de software care îți oferă soluții digitale personalizate pentru business-ul tău

„Ne concentrăm 90% din activitate pe servicii software pentru piețele externe, cu precădere cele din Elveția, Germania, Austria, Franța și SUA, țări în care automatizarea a fost o nevoie pe care am înțeles-o.

Avem clienți din domenii foarte diferite, care ne ajută să devenim o versiune mai bună a noastră în fiecare zi. Vorbim aici de zonele de retail, fintech & wealth management, healthcare, banking, foodtech, hospitality și real estate. Pentru fiecare client alocăm o echipă dedicată care să implementeze tehnologii de top pentru a contribui la dezvoltarea unui avantaj competitiv pentru partenerii noștri”

Lucia Stoicescu, CEO mindit.io.

Lansată pe piață în urmă cu opt ani, mindit.io oferă servicii complexe de dezvoltare software și product engineering către companii Enterprise, care își propun obținerea unui avantaj competitiv prin utilizarea tehnologiilor de top.

În prezent, echipa mindit.io este formată din peste 250 de specialiști software, cu un nivel ridicat de expertiză într-o varietate de tehnologii din zonele: Backend Development, Frontend Development, Enterprise Integration (IBM, Tibco), Business Intelligence (Microsoft și alte tehnologii), Relational

Databases, Cloud, Container Orchestration, NoSQL și Mobile Development. Specialiștii lor operează pe un portofoliu de peste 140 de proiecte naționale și internaționale realizate doar anul trecut.

În 2023, Irina Arsene, fondatoarea mindit.io, a primit premiul inaugural „Inspiring Woman of the Year” la gala EY Entrepreneur Of The Year™.

Pe plan local, mindit.io are birouri deschise în București, Cluj, Iași și Sibiu, iar la începutul lui 2022 a deschis și primul birou extern, în Elveția.

mindit.io țintește spre a avea un impact global asupra evoluției industriei de software development prin oamenii săi.

Ca orice companie centrată pe evoluție, pe termen lung, mindit.io are în plan consolidarea poziției în zona DACH (Germania, Austria și Elveția), extinderea pe piețele din SUA și penetrarea pieței Benelux (Belgia, Olanda și Luxemburg).

Extinderea companiei nu se va concentra doar pe atragerea de noi clienți, ci și pe recrutarea de specialiști care să îi ajute să își îndeplinească obiectivele și să continue expansiunea incredibilă de care s-au bucurat în ultimii ani, mai ales în timpul pandemiei.

mindit.io mizează în atragerea de noi colegi pe unicitatea companiei și pe cultura organizațională care este cu totul diferită.

Aceștia funcționează ca o holocrație, unde feedbackul este încurajat în mod constant și unde nu se regăsesc ierarhiile tipice din corporații. Prin cultura organizațională, compania crește alături de angajați și parteneri, punând mereu oamenii pe primul plan. Când vine vorba de investiții, mindit.io mizează preponderent pe echipă - 80% din bugetele anuale merg

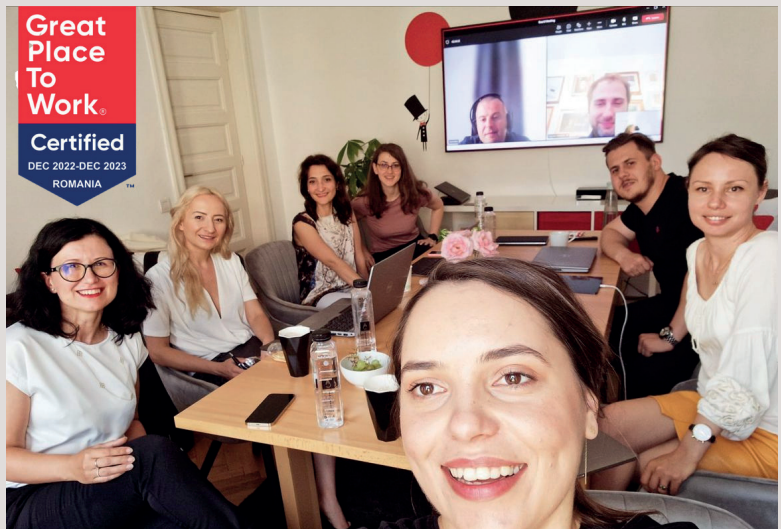
către oameni, atât prin salarii, cât și prin diverse proiecte dedicate lor.

În prezent, echipa mindit.io este formată din specialiști în soluții și software, analiști, software developeri, coordonați de proiect manageri cu experiență. Împreună, lucrează la proiecte software end-to-end pentru clienți, prin care ajută la planificarea, proiectarea, dezvoltarea, testarea, implementarea și interpretarea proiectelor mari de software pentru organizație. Datorită expertizei, reușesc să înțeleagă chiar și cele mai complexe cerințe ale clientului, oferind soluții în funcție de specificul fiecărei companii. Odată soluția creată, specialiștii se asigură că lucrurile merg bine pe întregul ciclu de viață al aplicației și vin cu actualizări, care să ducă la perfecționare.

mindit.io oferă soluții de software product engineering bazate pe nevoile clientului.

De-a lungul anilor, mindit.io s-a remarcat cu o serie de proiecte care au revoluționat piețele pe care activează. Amintim aici soluția implementată pentru Planteneers din Germania, unul dintre cei mai importanți jucători din industria produselor alimentare vegane, pentru care au dezvoltat un configurator digital care ajută companiile să-și dezvolte propriul produs vegan. În doar 15 minute, clientul final poate configura și comanda deja o mostră, produsul final fiind gata de a fi lansat pe piață în două săptămâni. Prin intermediul configuratorului digital, producătorii de alimente pe bază de plante trec printr-o serie de opțiuni pentru a configura produsul finit ideal. Opțiunile includ surse de proteine, conținutul de grăsime, culoare, alergeni care trebuie evitați. Produsele sunt apoi autentificate, salvate și gata pentru a fi transformate într-un prototip. Totul mai simplu și mai eficient.

Un alt proiect prin care s-au remarcat este pentru Swisscom, principala companie



de telecomunicații din Elveția. Swisscom Health este filiala care își propune să digitalizeze serviciile medicale în Elveția, în prezent având acoperire în peste 200 de spitale prin Medical Connector - o soluție populară și des utilizată în domeniul sănătății.

De asemenea, pentru editura Izzard Ink, mindit.io a dezvoltat un instrument care plătește automat redevențele autorilor – softul automatizează întregul proces, iar clientul trebuie doar să încarce informații de la comercianți. Totodată, platforma creată oferă și o soluție de inteligență artificială care citește manuscrise și oferă feedback pentru a-i ajuta pe autori să scrie mai bine.

Atât soluția pentru Swisscom, cât și cea implementată pentru Izzard Ink au fost construite de mindit.io de la zero.



Spearhead. cloud

Perioada pandemiei a adus după sine o creștere accelerată a achizițiilor online. Nevoia afacerilor online de a avea stabilitate și de a oferi o experiență cât mai bună utilizatorului este și ea din ce în ce mai mare. În acest climat, nevoia pentru acces facil și rapid la produsele magazinelor online devine primordială. Această tendință am înregistrat-o și noi, la Spearhead, pentru că nevoia pentru servicii de cloud care asigură o încărcare rapidă a site-urilor și stabilitatea aplicațiilor interne este una imediată.

Cine suntem și de ce suntem pionieri în furnizare de servicii IT de înaltă performanță?

Pentru a înțelege mai bine contextul și cine suntem, spunem încă de la început că Spearhead Systems este o companie 100% românească, specializată în furnizarea de servicii IT de înaltă performanță, în special pentru infrastructură. Oferim servicii IT complete pentru unele dintre cele mai exigente companii globale. În 2017, am decis că vom folosi acest know-how și vom construi propriul nostru serviciu de hosting specializat. Inițial, ne-am gândit la un serviciu shared, unul în care companiile cu idei similare să poată utiliza tehnologie modernă, de înaltă performanță, la un preț mai accesibil. Spearhead ar gestiona întregul ciclu de viață și complexitatea. Am realizat rapid că vorbim despre o platformă de cloud computing și așa am decis să construim un cloud B2B specializat, de înaltă performanță.

Ce este Spearhead.cloud și cum poate sprijini companiile?

Spearhead.cloud se potrivește perfect acelor companii care abia încep să lucreze cu cloud-ul public sau celor care au nevoie de un nivel suplimentar specializat de sisteme de înaltă performanță. Este construit pe o platformă simplificată, care permite clienților să scaleze afacerea lor cu ușurință pentru a îndeplini noile cerințe ale pieței, dar, mai important, să își

Timpul mediu de citire a unei pagini de internet este de 3 secunde.

Este lesne de înțeles că este vital pentru o afacere online ca timpul de afișare a informației să fie unul optim, pentru a facilita achiziția.

respecte cu adevărat promisiunea către client. Aceea de a oferi o experiență facilă, ușor accesibilă și stabilă.

Spearhead.cloud, soluție accesibilă și stabilă

Spearhead.cloud este o soluție accesibilă, deoarece am ales să returnăm economiile noastre direct clienților noștri. Acest lucru merge mai departe când te uiți la stiva noastră de tehnologie. Întreaga noastră platformă este construită pe tehnologii deschise și hardware ales atent pentru performanță de ultimă generație. Software-ul este ceea ce ne diferențiază cu adevărat: nu numai că suntem 100% open source, cu alte cuvinte, clienții noștri dețin totul și nu pot fi niciodată ținuți captivi pe platformele noastre, ci sunt pe umerii giganților care au definit piața containerelor și le-au dezvoltat încă de la început, când cloud-ul, denumit și serviciul „fără server”, era considerat pionierat.

Câteva detalii care fac diferența pentru pasionații de tehnologie: mașinile dumneavoastră virtuale sau discurile containerelor sunt întotdeauna locale, iar nodurile noastre de calcul sunt



dimensionate astfel încât să evităm problema „vecinului zgomotos” - toate sarcinile de lucru sunt furnizate la nodul de calcul potrivit pe baza multor trăsături, cum ar fi tipul de încărcături de lucru, tipul de virtualizare (container sau vm) și alți factori care asigură că oferim performanță. Unul dintre cele mai importante aspecte este că nu ne supraalimentăm CPU până în punctul în care sunt posibile simptome de „vecin zgomotos”, iar memoria este 100% alocată și dedicată.

Ce ne face cu adevărat diferiți? Însoțirea clienților pas cu pas în acest proces de transformare.

Spearhead.cloud este o companie centrată pe om, oamenii noștri sunt ceea ce ne diferențiază cu adevărat, iar unii dintre clienții noștri la nivel mondial sunt o dovadă a calității serviciilor noastre. Oferim un serviciu de asistență cuprinzător pentru toți clienții noștri și, deși avem diferite niveluri de asistență, niciun client nu este lăsat să se plimbe pe forumuri, liste de corespondență obscure și formulare de contact goale. Spearhead.cloud este despre oameni mai mult decât orice altceva, oameni pe care îi vei cunoaște pe nume și pe care îi poți suna sau cărora le poți scrie pentru a obține sprijin personal și profesional. Putem ajuta nu doar cu propria noastră tehnologie, ci ne mândrim că suntem generaliști ai sistemelor și putem aprofunda cerințele pentru a ajuta clienții cu nevoile lor unice și specifice.

Cum vă putem sprijini?

Vă invităm la o discuție pentru a afla în detaliu nevoia afacerii dumneavoastră. Înțelegem contextul în care vă aflați raportat la piața în care funcționați. În funcție de perspectivele pe care le aveți, vă oferim o soluție aplicată direct pe nevoie. Consultanții noștri, experți în tehnologie, vă vor însoți pas cu pas în acest demers pentru ca procesul de transformare să fie cât mai stabil, fără întreruperi. După încheierea acestui proces, suntem alături de dumneavoastră pentru monitorizare și scalare. Sistemele noastre de cloud pot găzdui orice aplicație, de la cele legacy până la cele mai moderne. Noi, la Spearhead, credem în oameni înainte de a crede în proiecte. Știm că orice proiect care are o bază solidă și de încredere, cu un know-how potrivit, poate scala și evolua de la un mic business la companii de succes. Am fost alături de astfel de companii în procesul lor de transformare și suntem mândri că parte din acest drum am fost și noi, ca parteneri loiali și de încredere.



Cities of Tomorrow – 11 ediții, 85 de teme și peste 200 de speakeri

un singur obiectiv: remodelarea orașelor în care ne dorim să trăim

De peste un deceniu, **Camera de Comerț și Industrie Româno-Germană (AHK România)** oferă o platformă pentru schimbul de idei și know-how, reunind sectorul public, mediul de afaceri și societatea civilă, sub forma evenimentului emblematic **Cities of Tomorrow**. Scopul general al acestuia este de a stimula colaborarea între toți actorii relevanți și de a crește astfel competitivitatea țării.

A face orașele și regiunile noastre mai bune și a îmbunătăți calitatea vieții înseamnă a face schimbări în toate aspectele care definesc un spațiu urban: siguranța orașului, eficiența energetică, digitalizarea, mobilitatea, economia circulară, reconversia spațiilor, turismul și cultura, echilibrul dintre viața profesională și cea privată, legislația în domeniul construcțiilor, fonduri și finanțare. În fiecare an, aceștia sunt principalii piloni de discuție ai celor 10 mese rotunde din cadrul proiectului Cities of Tomorrow, unde participanții se întâlnesc pentru a

nanotehnologiei pentru a transforma deșeurile în resurse", proiectul companiei Kematronic din Baia Mare (categoria: Mediul de Afaceri); „Valea Jiului Vibrantă”, inițiativă a Valea Jiului Development Society (categoria: Societate Civilă); și „Introducerea serviciilor de trenuri urbane și metropolitane în regiunea București-Ilfov”, realizat de Asociația de Dezvoltare Intercomunitară de Transport Public București-Ilfov (categoria: Administrație Publică).

Experți și speakeri de renume precum Sebastian Metz, Director General al AHK România; Andreas Lier, Președinte al AHK România; Dr. Peer Gebauer, Ambasadorul Republicii Federale Germania la București; Karmen Strahonja, Director General al Stadtmarketing Mannheim GmbH; Arh. David Sim, autor al cărții „Soft City” și partener la Softer Sweden; Hilmar von Lojewski, consilier municipal al Asociației Orașelor Germane, au luat cuvântul pentru a-și prezenta viziunea asupra orașelor. De



identifica provocări actuale și soluții aplicabile în proiectele lor prezente sau viitoare. Seria de mese rotunde culminează cu conferința centrală, care găzduiește peste 300 de participanți la fața locului și online.

Ultima ediție a avut loc pe 28 martie 2023 la Hotel Crowne Plaza din București și a abordat tema vastă a calității vieții.

Soluțiile inovatoare care pot contribui la dezvoltarea orașelor și regiunilor noastre au fost premiate la finalul concursului de proiecte organizat în cadrul evenimentului. Juriul a ales 10 finaliști din 55 de proiecte concurente și a premiat trei dintre acestea. Câștigătorii ediției 2023 sunt: „Utilizarea

asemenea, au fost abordate provocările importante cu care se confruntă orașele de astăzi, cum ar fi blocajele de trafic, poluarea, gestionarea deșeurilor și a apei, conservarea mediului și a spațiilor verzi, lipsa personalului calificat etc.

În a doua parte a zilei de conferință a fost organizată o dezbatere pe tema „diferitelor niveluri ale calității vieții și a modului în care acestea se completează reciproc”. Aceasta a reunit părți interesate din administrația publică și companii private, care au discutat despre modalități comune de abordare a proiectelor viitoare și de cooperare pentru îmbunătățirea calității vieții în orașe. Participanții au fost: Flavia Boghiu, viceprimar al orașului Brașov;

Ruxandra Dragomir, Head of Development la Nhood România; Dana Bordei, Commercial Country Manager la VGP România; Marius Perșenea, Chief Operating Officer la Iulius; moderator Ionuț Oprea, editor al Romania's RE Market Pulse Reports.

Mesajul conferinței Cities of Tomorrow 2023 a fost că putem contribui cu toții la o viață mai bună în orașe, trecând la o mentalitate mai orientată în jurul cetățeanului, regenerând cu înțelepciune resursele și spațiile existente, făcând schimb de bune practici și creând parteneriate pentru viziuni pe termen lung.

Cities of Tomorrow este un eveniment al AHK România dedicat dezvoltării urbane și regionale durabile. Are loc anual, concentrându-se de fiecare dată pe o nouă temă generală și este un spațiu de întâlnire consacrat pentru primari, city manageri, reprezentanți ai agențiilor de dezvoltare regională și ai zonelor metropolitane, reprezentanți ai consiliilor municipale și județene; companii private românești și străine; profesioniști în planificare urbană, precum și arhitecți; investitori și dezvoltatori imobiliari interesați și/sau stabiliți în Europa de Sud-Est; profesioniști în domeniul imobiliar; reprezentanți ai camerelor de comerț și industrie; reprezentanți ai mediului academic; reprezentanți ai clusterelor industriale; furnizori de tehnologie; companii de utilități publice și de infrastructură; ONG-uri și profesioniști din domeniul bancar.

Despre AHK România

AHK România este reprezentanța oficială a economiei germane. Înființată în 2002, AHK numără circa 580 de firme-membre și oferă companiilor o platformă importantă pentru networking, schimb de informații și experiențe. Prin serviciile pe care le oferă și prin evenimentele pe care le organizează, AHK România susține activ companiile germane la intrarea lor pe piața românească și este totodată partener al firmelor românești interesate de piața germană.

De la 1 ianuarie 2020, în cadrul AHK România funcționează și Centrul de competență pentru Republica Moldova. Dorim astfel să intensificăm relațiile de afaceri între companii din România, Republica Moldova și Germania și să contribuim semnificativ la dezvoltarea economică a Republicii Moldova.

Site-uri web

www.citiesoftomorrow.ro

www.ahkrumaenien.ro





PREZENTĂRI VIRTUALE ARHITECTURALE



Redarea virtuală 3D este, cu certitudine, o poartă către succes pe piața de real estate și în domeniul designului interior. Prin randări 3D în timp real, dăm viață proiectelor de amenajare interioară și transformăm procesul de prezentare a spațiilor în experiențe memorabile.



Vizualizare 3D a spațiului

Utilizatorul poate explora spațiul în totalitate. Pentru că nu există puncte fixe predefinite, poate vizualiza fiecare detaliu, din orice unghi, având sentimentul că se află chiar acolo.



Componente dinamice pentru experiențe complexe

Conținutul imersiv, fundalul sonor, elementele video, posibilitatea de schimbare a decorurilor în timp real creează o legătură emoțională între utilizator și spațiu.



Accesibilitate nelimitată

Prezentarea rulează direct în browser, se integrează rapid în website și oferă acces necondiționat și nelimitat de pe orice dispozitiv cu sistem de operare Windows, IOS sau Android.

Randările în timp real oferă o experiență imersivă, comparabilă cu cea a jocurilor video, spațiul putând fi explorat fără limite, ceea ce le transformă în cel mai eficient mod de prezentare a proiectelor de real estate și design interior.

BENEFICII

Prezentările virtuale îți pot aduce o multitudine de beneficii, considerabil mai mari decât costurile. Această soluție de ultimă generație este aplicabilă în numeroase domenii, de la mici proiecte rezidențiale la HORECA, birouri și nu numai.

Utilizezi cel mai modern instrument de marketing

Prezentarea cu ajutorul realității virtuale este cel mai eficient mod de promovare a proiectelor în construcție, surclasând machetele 3D și alte tipuri de randări. Într-o campanie de marketing, o vizualizare 3D în timp real de calitate poate face o diferență uriașă, grăbind procesul de vânzare și aducându-te cu un pas înaintea competitorilor.

Crești vânzările

Prezentările virtuale în timp real aduc transparență în procesul de vânzare, sporesc încrederea în brand și conduc la creșterea vânzărilor. Prin experimentarea spațiului, clientul tău va înțelege proiectul rapid și va avea bază mai solidă pentru a lua decizia de cumpărare. Totodată, atragi o gamă extinsă de clienți, oricât de departe s-ar afla aceștia.

Câștigi încrederea clientului

Cu ajutorul realității virtuale creăm o poveste. Astfel tu îi vinzi clientului tău mai mult decât o idee, un spațiu gol sau nici măcar construit. Permițându-i să exploreze spațiul atât cât vrea, oricând vrea și oferindu-i posibilitatea de a-l personaliza, îi trezești sentimentul de proprietate și îi prezinți un stil de viață care, în curând, poate fi al lui.



Oferă-le clienților tăi cea mai complexă și interactivă experiență de vizualizare a spațiilor și proiectelor de amenajare interioară, încă din faza de proiect.



binno.com

**Metaverse Pitch
Event**

We offer young tech founders global access to **#consultants**,
#internationalPrograms **#onlineEvents** **#investorsMatching**
to help them **build, grow and innovate.**

The winner will have the opportunity to **pitch their tech business** directly to SV investors



Pitch for a 5 weeks scholarship in **Silicon Valley**



By bringing together #consultants, #investors, #programManagers and #founders in our virtual ecosystem, we've taken another giant leap toward fulfilling our mission of **fostering innovation & collaboration worldwide.**

1st prize **Onelearning** – Ioana Axinte
DraperU 100% Scholarship worth \$12 000

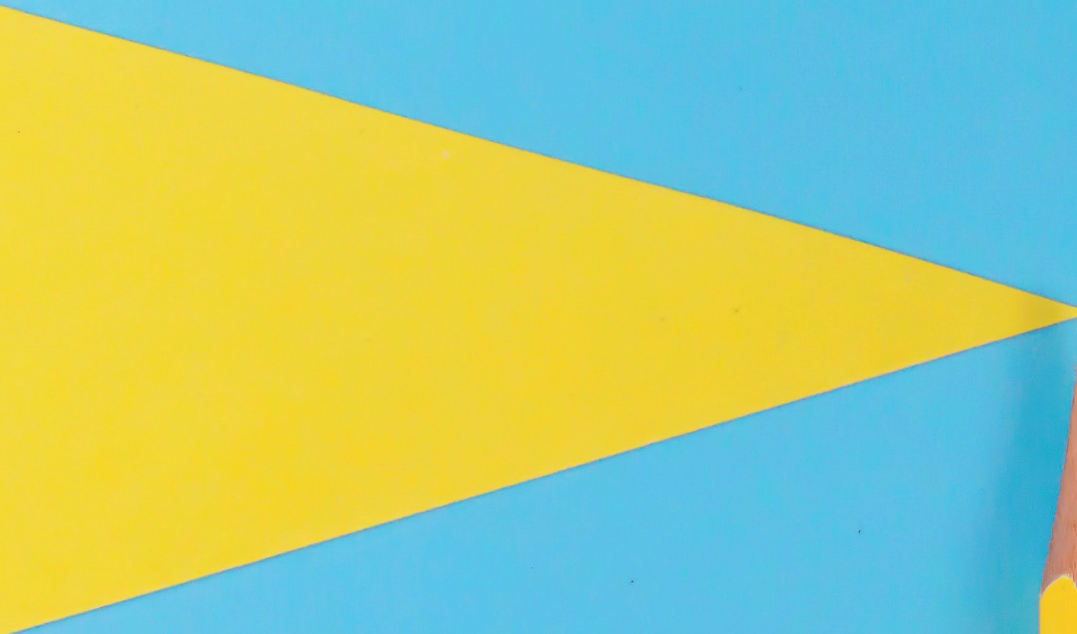
2nd prize **Neurorevive** – Adrian Fechete
DraperU 75% Scholarship worth \$9000
Web Services Pack – 2webservices – worth 5000 Euro

3rd prize **Nightz** – Darius Marian Filip
Matching Expertise – binnno ecosystem – worth 580 Euro

EDUCAȚIE

PENTRU VIITOR

Școala Viitorului este un
loc creativ cu o abordare
continuă de învățare.



De ce ar trebui să existe programe de educație în sănătate în școli?

Părinții sunt întotdeauna mai preocupați de educația academică a copiilor lor, inclusiv de citit, scris și învățare. Un program cuprinzător de educație pentru sănătate joacă un rol crucial în educația unui copil, de la grădiniță până la liceu. Educația pentru sănătate este concepută pentru a motiva și ajuta elevii să-și mențină starea de sănătate, să prevină bolile și să evite comportamentele riscante.

De ce este importantă educația pentru sănătate pentru copii?

Educația pentru sănătate a tinerilor îi va ajuta să realizeze următoarele:

- Să recunoască importanța bunăstării personale pe mai multe niveluri;
- Să înțeleagă efectele bolilor cronice asupra sănătății și a calității vieții.

Curriculumul de educație pentru sănătate ar trebui să includă exerciții interactive, practice de dezvoltare a abilităților, pe lângă lecții.

Subiectele ar acoperi în mod ideal:

- Prevenirea bolilor;
- Sănătate mentală/emoțională: recunoașterea problemelor, căutarea ajutorului și dezvoltarea abilităților de adaptare;
- Nutriție și obiceiuri alimentare sănătoase;
- Importanța și beneficiile activității fizice;
- Prevenirea comportamentelor de risc: consumul de droguri și alcool, violență și agresiune, comportamente sexuale cu risc și altele.

Educația pentru sănătate are ca scop nu numai educarea copiilor despre sănătate, ci și promovarea unui comportament sănătos și a unei atitudini pozitive corporale. Prin aceste scheme de educație pentru sănătate, școlile îi motivează pe elevi să participe la învățarea abilităților de viață și nu doar să rămână la abilitățile academice. Se consideră că elevii ar trebui educați cu doi ani înainte de începerea acestor comportamente. **Vârsta potrivită este atunci când au între șapte și opt ani. Copiii ar trebui să fie învățați ce este potrivit pentru ei și ce consecințe dăunătoare pot avea deciziile lor. Comportamentele pozitive de sănătate ar trebui cultivate în primii ani ai copilăriei. Exercițiile fizice și o alimentație bună ar trebui să facă parte din rutina zilnică pentru a trăi o viață sănătoasă. În plus, multe atitudini și comportamente de sănătate care se formează în timpul copilăriei persistă până la vârsta adultă.**

Principalele cauze de deces în rândul adulților – inclusiv bolile cardiovasculare, cancerul și diabetul – sunt strâns legate de aceste comportamente de risc pentru sănătate. Copiii și adolescenții trebuie să învețe și să exerseze, să facă alegeri care să îmbunătățească sănătatea înainte de inițierea sau înrădăcinarea comportamentelor dăunătoare sănătății.





Rolul școlilor în educația pentru sănătate:

Pentru mulți tineri, școala este locul în care cresc, primesc îngrijirea și sprijinul adecvat și învață informații despre sănătate și abilități de comportament pozitiv. Sănătatea bună facilitează creșterea și dezvoltarea, în timp ce educația sporește cunoștințele copiilor despre sănătate. Școlile își pot îndeplini misiunea educației pentru sănătate numai atunci când elevii și personalul sunt sănătoși, apti fizic, stabili mintal și apti din punct de vedere social. Sănătatea fizică și psihică preară în rândul copiilor îi împiedică să se prezinte la școală, să fie atenți la clasă, să-și gestioneze furia, să aibă obiceiuri constructive etc.

Educația pentru sănătate ar trebui predată constant în fiecare clasă, iar un curriculum de

calitate permite copiilor să dezvolte și să demonstreze cunoștințe, atitudini, abilități și practici din ce în ce mai sofisticate legate de sănătate, abordând în același timp o varietate de subiecte, inclusiv sănătatea personală, sănătatea familiei, sănătatea comunității, sănătatea consumatorilor, sănătatea mediului, educația sexuală, educația mentală și sănătatea emoțională, prevenirea și siguranța rănilor, nutriția, prevenirea și controlul bolilor și consumul și abuzul de substanțe.

Important în acest proces este îmbunătățirea cunoștințelor personalului didactic. Din păcate, mulți profesori și-au primit pregătirea cu mult timp în urmă, când problemele erau diferite de

cele de astăzi. Astfel, este necesară îmbunătățirea continuă pentru a răspunde cerințelor și dificultăților cu care se confruntă copiii. Pentru a ne asigura că elevii învață de la profesori bine pregătiți și bine calificați, ar trebui organizate cursuri în ceea ce privește educația pentru sănătate pe diferite niveluri (de exemplu: grădiniță, școala primară, gimnaziu, liceu), ar trebui ca școlile să poată desemna specialiști la cursurile pentru care profesorii existenți nu sunt încă certificați în mod corespunzător să le predea, cu condiția ca astfel de profesori să primească pregătirea necesară dacă urmează să continue să predea la clasă.

Programele de educație pentru sănătate sunt mai eficiente dacă sunt implicați părinții. Aceștia pot completa și consolida ceea ce copiii învață la școală, în timp, prin discuții sau exemplificări acasă. Școlile pot oferi informații de bază despre implementarea deciziilor sănătoase, de exemplu, cum și de ce să spunem nu consumului de alcool. Dar părinții sau comunitatea ar trebui să fie coeducatori.

Pe lângă școală și acasă, medicul pediatru este un alt educator pentru sănătate pentru tine și copilul tău. Deoarece medicul copilului dumneavoastră vă cunoaște familia, el sau ea vă poate oferi informații și sfaturi clare și personalizate despre sănătate. De exemplu, medicul pediatru poate vorbi cu copilul dumneavoastră despre modelele personale de creștere a copilului în timpul pubertății.

În concluzie, o sănătate bună facilitează creșterea, dezvoltarea și învățarea optimă a copiilor, în timp ce educația contribuie la cunoașterea copiilor despre starea de sănătate. Conform studiilor efectuate pe tineri, comportamentele de risc pentru sănătate au un impact negativ asupra sănătății lor și afectează: (1) rezultatele educației, inclusiv ratele de absolvire, notele clasei și performanța la testele standardizate; (2) comportamentele educaționale, inclusiv frecvența, ratele abandonului, problemele comportamentale și gradul de studii, de implicare în activități școlare, cum ar fi teme și activitățile extracurriculare; și (3) atitudinile elevilor, inclusiv aspirațiile pentru educația postliceală, sentimentele legate de siguranță la școală și atitudinile personale pozitive.

Oana Voicu
Creative Education Specialist





Brain IQ – platforma de antrenament mental

Societatea a suferit schimbări profunde în ultimele 2 decenii. Tehnologia a devenit o parte integrantă a vieții noastre zilnice și a revoluționat felul în care trăim, lucrăm și învățăm. Odată cu avansarea tehnologiei, a crescut și interesul în utilizarea acesteia pentru îmbunătățirea abilităților cognitive. Acest lucru poate să fie de un real folos având în vedere ritmul alert în care societatea se schimbă la nivel profund. Tehnologia mentală ajunge astfel să joace un rol complementar important în procesul de dezvoltare cognitivă, ceea ce îi permite individului să se adapteze într-un mediu în care schimbarea este o certitudine. Schimbările profunde pe care le suferă societatea îi cer individului să dezvolte constant noi abilități cognitive.

În prezent, tehnologia a preluat foarte mult din munca mecanică. Astfel, piața muncii a pierdut din ce în ce mai multe roluri tradiționale. Conform raportului Forumului Economic Mondial (FEM) „Viitorul locurilor de muncă” (2018), 65% dintre locurile de muncă ale viitorului vor fi diferite față de cele actuale. De asemenea, criza COVID-19 a accelerat procesul de transformare a pieței muncii (Forumul Economic Mondial), ceea ce duce la crearea constantă a unor noi tipuri de roluri. Implicit, societatea de azi și de mâine îi cere individului să dezvolte numeroase abilități cognitive noi pentru a se putea adapta și pentru a prospera, precum gândirea critică, creativitatea, gândirea computațională, transferarea cunoștințelor, gândirea adaptivă, abilități transdisciplinare, abilități de organizare mentală, abilități de comunicare virtuală etc. Societatea actuală și cea a viitorului îi cer individului să lucreze inteligent, nu mult – **calitatea este deja semnificativ mai importantă decât cantitatea.**

Dezvoltarea și perfecționarea acestor abilități cognitive se bazează fundamental pe abilitatea de a învăța lucruri noi. Folosirea tehnologiei pentru a antrena mintea oferă un avantaj semnificativ în procesul

de dezvoltare. Utilizarea tehnologiei ca mijloc de antrenament mental oferă posibilitatea de a dezvolta și perfecționa acele abilități cognitive care îi permit individului să învețe mai bine, mai repede, mai profund, totul pentru a se adapta mai rapid.

Tehnologia mentală se referă la orice tip de tehnologie ce poate fi folosită ca mijloc de îmbunătățire a capacităților cognitive. O astfel de tehnologie mentală o reprezintă platforma BrainIQ, ce conține jocuri de tip antrenament mental. Scopul principal al acestei platforme este folosirea jocurilor ca metodă de dezvoltare a abilității de a învăța.

Aceste jocuri sunt concepute pentru a testa și provoca diverse aspecte relevante ale funcționării cognitive, cum ar fi memoria, atenția, rezolvarea problemelor și raționamentul. Aceste jocuri sunt concepute pentru a provoca creierul în moduri în care acesta nu este obișnuit în viața de zi cu zi, ceea ce poate ajuta la promovarea creșterii de noi conexiuni neuronale și la îmbunătățirea funcționării cognitive generale. În plus, acest tip de antrenament mental duce la **îmbunătățirea concentrării și atenției**. Acest lucru poate să fie deosebit de benefic într-o societate în care ești bombardat constant cu informații din diferite domenii, pe care trebuie să le analizezi rapid, dar și în care trebuie să te lupți cu fel și fel de dispozitive ce sunt concepute pentru a-ți fura și menține atenția cât mai mult, cu scopul câștigurilor financiare.



O altă modalitate prin care jocurile de tip antrenament mental îmbunătățesc abilitatea de a învăța este **provocarea jucătorilor de a construi strategii cognitive și de a le update constant**.

Acest aspect reflectă meta-gândirea, și anume abilitatea de a analiza felul în care gândești și de a fi conștient de asta. Aceste jocuri necesită adesea utilizarea strategiilor cognitive specifice, cum ar fi gruparea informațiilor sau descompunerea problemelor complexe în părți mici, pentru a obține rezultatul final dorit. Prin practicarea acestor strategii în mod regulat, jucătorii pot dezvolta modalități mai eficiente și mai eficace de abordare a sarcinilor cognitive, ceea ce poate fi transferat în alte domenii ale vieții lor.

Un alt plus al acestui tip de tehnologie mentală este faptul că poate oferi **feedback instantaneu** cu privire la **performanță**. Acest lucru îi poate ajuta pe jucători să devină conștienți de aspectele pozitive, dar și de lipsurile lor. Această conștientizare reprezintă punctul de plecare din **procesul de perfecționare** a abilității specifice. Odată conștientizate punctele slabe sau ceea ce face greșit, utilizatorul poate să construiască strategii noi pentru a îmbunătăți abilitățile și a ajunge să le perfecționeze. Implicit, lipsa conștientizării acestor aspecte poate duce la stagnare.

Este important de menționat că acest tip de jocuri oferă un sentiment de realizare și motivație jucătorului. Aceste aspecte sunt importante în procesul de învățare și de perfecționare a abilităților cognitive specifice. Jocurile de tip antrenament mental se află în zona de dezvoltare proximală evidențiată de Vygotsky, și anume nu prea ușoare pentru a fi plictisitoare, dar nici prea grele ca să îi facă pe jucători să renunțe. Astfel, ele oferă un sentiment de **satisfacție și împlinire** atunci când jucătorii reușesc să finalizeze cu succes sarcinile sau să-și îmbunătățească performanțele. Acest sentiment de împlinire este și **motivant**, ceea ce ajută la încurajarea jucătorilor să continue practicarea și îmbunătățirea abilităților cognitive.

Tehnologia a devenit parte inerentă din viața noastră. Felul în care funcționăm și interacționăm este profund influențat de ea. Aceasta este doar una dintre schimbările fundamentale pe care societatea le-a suferit în ultimul deceniu. Transformarea societății și a pieței muncii necesită adaptabilitate constantă. Adaptabilitatea înseamnă dezvoltarea de noi abilități cognitive specifice. De aceea, este fundamental ca oamenii să își dezvolte abilitatea de a învăța cum să învețe. Tehnologia mentală poate să ofere acel avantaj prin jocuri de tip antrenament mental. Aceste jocuri îi permit utilizatorului să antreneze **abilitățile** pe care este construită puterea de învățare, și anume **atenția, memoria, metagândirea, construirea de strategii cognitive, rezolvarea de probleme** etc. Reușind să învețe rapid și foarte bine, individul devine capabil să perfecționeze abilitățile cognitive specifice de care are nevoie pentru a se adapta într-o societate care se schimbă constant.

Educația rămâne o pasiune, dar nu învățământul...

Doamna, nu e așa că temele nu sunt obligatorii?

Sunt multe aspecte ce mă uimesc în ultimii ani în învățământul românesc, dar această replică mi-a atras atenția recent asupra unui fapt pe care, poate, am încercat să îl ignor: nu elevii sunt de vină, ci adulții ce nu creează întregul *tablou* al educației la școală. Elevii trebuie să aibă un traseu coerent pentru a înțelege ce li se cere, dar întrebările mele sunt: Li se cere ceva? Li se explică toate normele școlare și cerințele necesare unei bune funcționări a orei /a instituției? Voi lua în considerare două abordări: școlile cu medie mare la admitere și opusul lor (este doar cazul liceelor).

Pasiunea mea pentru educația este veche, dar școala și educația nu se găsesc mereu în sinonimie.

Provocările contemporane educative ale unui profesor sunt imposibil de prezentat. Aspectele negative pleacă de la lipsa celor șapte ani de acasă (atunci când vorbim de elevi), siguranța că toată lumea este expert în pedagogie (mai puțin profesorul), libertatea *de a face ce dorim* în spațiul școlii (situație ce nu se întâlnește la medic sau la teatru. Acolo nimeni nu crede că poate face ce dorește...) și lipsa de motivație pentru învățare.

În școlile în care nu sunt doar elevi cu medii de peste 8.50, realitatea educativă poate fi neașteptată. De cele mai multe ori elevii nu înțeleg cerințele școlare, nu vor să participe la ore, nu sunt interesați de activitățile propuse de profesor. Aici putem vorbi de o abordare pedagogică ce nu se găsește în nicio carte de pedagogie, metodică, psihologie, sociologie... Profesorul trebuie să încerce să adapteze materia la nivelul unor elevi dezinteresați (menționez că nu toți elevii sunt dezinteresați), dar și lipsiți de dorința de a sta civilizat în bănci și de a nu folosi telefoanele mobile în scopuri mai puțin didactice. Din rândul acestor profesori ar trebui ales profesorul anului... Găsirea unor soluții de a fi ascultat, de a fi înțeles (în condițiile în care unii elevi nu au noțiunile de bază ale unor domenii), de a face ore interactive și interesante, de a face elevul să evolueze sunt provocările unor profesori (aș putea spune a multora dintre noi). De obicei, profesorul nu este susținut de adulții din jurul său: de cei din același domeniu sau de

părinți. Această problemă este cea care a generat situația actuală în învățământ. De asemenea, problemele ar fi: lipsa de cunoaștere a nivelului elevilor și folosirea aceleiași programe pentru toți (nu poți compara elevii unor colegii cu elevii unor licee a căror medie de admitere este 3), lipsa de colaborare între școală și familie (cu înțelegerea faptului că profesorii sunt experții în pedagogie), lipsa de colaborare între cadrele didactice și dezinteresul unora dintre acestea, siguranța elevilor că pot face ceea ce doresc la școală și faptul că nu se vine la școală pentru a învăța, lipsa de atractivitate a unor subiecte școlare. Da, știm, sunt și alte cauze, dar nu toate sunt generate de ceea ce se spune că nu sunt materiile interesante. Multe materii sunt interesante și predate interesant, dar sunt elevi ce nu vor să învețe...

În școlile unde mediile de admitere sunt mari există interes școlar, se pot face lecții interactive, interdisciplinare, transdisciplinare, cu multiple valențe culturale. În orice instituție sunt minusuri și plusuri, dar când există interes pentru propria instruire, lecțiile și relațiile școlare sunt diferite și putem vorbi de un proces educativ cu șanse mai mari de reușită.

Cum văd eu varianta de a face ore de calitate (începând cu clasa a V-a): elevii știu să stea în bancă, au caiete și instrumente de scris, au manuale sau culegeri, sunt atenți (cât de poate), doresc să participe la oră, se documentează, vin cu idei, au o bază anterioară culturală, știu să respecte opiniile celorlalți și regulile dialogului, consideră că școala este o zonă în care se respectă reguli, dar și o bună ocazie de a socializa, de a intra în contact cu multiple viziuni asupra vieții și consideră că profesorul este coordonatorul experimentat al discuției. Acest declin al modului în care este văzut profesorul și libertatea *de a face ce vrem* (aspect pe care nu l-am întâlnit în niciun domeniu până acum) au condus la ceea ce vedem azi: școala nu pare importantă pentru mulți oameni....

Ar mai fi de precizat un alt aspect: adulții ce se ocupă de educație să fie de cea mai înaltă calitate umană, profesională, educativă.

Deși prezentarea școlii actuale în viziunea mea are multe valențe pesimiste, există și latura optimistă pentru că mereu întâlnim oameni (elevi) cu aceleași valori, ce încearcă să devină mai buni prin interesul pentru școală (aspect ce își are originea în familie, în mediul în care trăiesc) sau doresc să vină cu idei frumoase ce includ munca în echipă. Trebuie să menționez clasa pe care o coordonez acum (a VI-a F), care participă mereu cu interes la ceea ce îi propun, vine cu idei noi (copiii gătesc acasă dulciuri și le aduc la ora de dirigenție), este veselă și dornică de comunicare (deși mai sunt și conflicte) și îmi arată în fiecare zi că am o meserie în care poți aduce cultura aproape de oameni, dacă și ei doresc acest lucru.

**Prof. dr. Raluca Ștefania Suciuc
LICEUL TEORETIC „ HORIA HULUBEI”**



Bună! Eu sunt Ștefan Ferșeta, am 13 ani și modelarea 3D în Tinkercad este una din pasiunile mele.

1) Când anume ai luat pentru prima dată contact cu procesele de modelare și printare 3D?

Primul meu contact cu procesele de modelare și printare 3D a fost acum câțiva ani, când am participat la un târg de știință. Acolo am avut ocazia să văd tehnologia 3D în acțiune și să înțeleg cum funcționează procesul de modelare și printare 3D. Sincer, mi-a plăcut mai mult partea de modelare pe calculator decât partea de printare efectivă, pentru că era mai rapidă.

2) Ce rol a avut Smart Lab în descoperirea și ulterior dezvoltarea acestei pasiuni?

Tatăl meu mi-a spus într-o zi că a aflat de un eveniment pentru copii, prin care aceștia să învețe să proiecteze 3D. **Așa că primul meu curs de modelare și printare 3D a fost la Smart Lab by MSP.** Cursul a fost foarte bun în a învăța cum să utilizez software-ul de modelare 3D și să înțeleg conceptele designului 3D. A durat o săptămână, dar m-am ținut de treabă și la final am devenit foarte bun.

După câteva luni, am avut ocazia să pot să învăț alți copii de vârsta mea ceva. Inițial am ales C++, dar ulterior am decis să îi învăț să lucreze cu Tinkercad. A fost foarte plăcut să ajut alți tineri din toată țara să știe să lucreze cu acest program, la fel ca mine. Plus că e amuzant să fii „Domn Profesor” când ai 11 ani.

3) Povesteste-ne despre lucrarea de care esti cel mai mândru – ce reprezintă ea și în ce context ai lucrat-o?

Sunt extrem de mândru de un proiect la care am lucrat în cadrul concursului **European Space Agency Moon Camp**. Aici au fost implicați 6 copii, eu și încă 5 dintre cei care veneau la cursul meu de Tinkercad. Întrucât eram în concurență directă cu echipe din toată lumea, multe mai mari ca noi, a trebuit să creăm un habitat pentru colonizarea pe Lună, care să ofere spații de locuit, lucru și recreere pentru viitorii coloniști. Am inclus în proiectul nostru un solar farm, sere pentru creșterea plantelor, un centru de fitness și un reactor nuclear. Din păcate, nu am fost câștigători, dar am fost finaliști.



De asemenea, am mai participat la un concurs de modelare 3D organizat de Asociația Innaco, la care am obținut locul I pe țară și am câștigat un premiu de 500 de lei. Am fost foarte fericit!

4) Crezi că pasiunea pentru aceste procese se poate transforma în viitor într-o meserie?

Sincer, eu nu cred că modelarea 3D îmi va deveni meserie, dar cred că abilitățile mele în modelarea și printarea 3D îmi vor fi utile în multe alte domenii și proiecte pe care le voi aborda în viitor. De exemplu, pot folosi aceste abilități pentru proiectele mele școlare, proiecte de cercetare sau chiar pentru a crea obiecte personale și decorațiuni. Este doar o cărămidă în viitoarea mea construcție. Acum sunt foarte pasionat de fizică și am văzut că pot să folosesc ce am învățat la Tinkercad, împreună cu programarea în C/C++, astfel încât să fac lucruri frumoase în proiectele de știință la care particip cu prietenii.

Recomand cu căldură tuturor copiilor să învețe Tinkercad (sau unelte similare). Chiar dacă nu vor avea o carieră în domeniul acesta, o să-i ajute să se dezvolte foarte mult. Până la urmă, ține de noi să devenim mai buni.

Mulțumesc celor de la MSP pentru ocazia de a învăța aceste lucruri minunate.



InspirAction
INSPIRATION IN EDUCATION

Misiune

Asociația InspirAction activează în domeniul educației și are misiunea de a ajuta copiii și adolescenții de pretutindeni să devină conștienți de ei înșiși și să își dezvolte abilități pentru o viață împlinită.

Considerăm că un adult sănătos este un copil ale cărui nevoi au fost ascultate și împlinite. Tocmai de aceea, luptăm pentru ca neajunsurile emoționale și mentale ale copiilor să fie întregite. Pentru a face acest lucru, implementăm programe integrate pe termen lung, ce produc impact în rândul tuturor beneficiarilor: copii, părinți și cadre didactice.

Programele și beneficiarii

Numele asociației este unul cu semnificație, întrucât ne dorim să îi inspirăm pe cei cu care venim în contact. Acesta a pornit de la cuvântul „inspire” + „action”, pentru că este important să inspirăm, dar și să acționăm. Din 2019 până în prezent, am implementat peste 20 de proiecte în 40 de județe din țară, care au sprijinit peste 11.000 de copii & adolescenți și 400 de dascăli. Printre tematicile pe care le abordăm se numără: leadership, inteligență emoțională, consiliere vocațională, bullying, cyberbullying, educație pentru sănătate și mediu etc.

Beneficiarii programelor sunt elevi de gimnaziu și de liceu din toată țara, care învață în sistemul de stat. Pentru ca educația copiilor să fie de calitate, cursurile sunt susținute de traineri certificați în coaching. Deoarece urmărim schimbarea de mindset și obiceiuri a participanților, programele derulate au o durată minimă de cinci luni (10 - 12 sesiuni) pentru o clasă, însă avem și programe care datează de mai bine de doi ani. Ca rezultat al activității, în urma participării în proiecte, stima de sine a participanților a crescut cu

20%. Concomitent, derulăm și ateliere tematice punctuale, în funcție de necesități. În cadrul acestor ateliere, printre temele abordate sunt: managementul timpului, setarea obiectivelor, comunicare.

Viziunea pe termen lung

În ceea ce privește strategia pe termen lung, ne dorim să dezvoltăm parteneriate strategice și să susținem programe pentru elevi, pe toată durata ciclului gimnazial și liceal, astfel încât aceștia să își dezvolte o serie de abilități importante pentru viitorul lor, care în momentul de față lipsesc din sistemul de stat.

Povestea Anei

La InspirAction, credem că educația este fundația pe care se construiește o țară. Ne-am dorit dintotdeauna ca prin programele implementate, să producem un impact real în schimbarea de mentalitate a copiilor. Astăzi, ne bucurăm să împărtășim cu voi una dintre sutele de povești de succes.

Ana s-a trezit într-o săptămână cu frica tezelor care urmează să fie susținute - urma teza la mate și toți colegii erau emoționați și stresați. Profesorii îi spuneau că va fi greu, părinții îi spuneau să aibă grijă, deoarece notele valorează 25% din notele la examenul de admitere la liceu.

În sufletul ei era furtună și îi era rău, iar răul îl simțea și fizic, cu dureri de stomac. Ana este una dintre tinerele pe care am întâlnit-o într-unul dintre proiectele noastre. Ea are 14 ani, locuiește într-un sat din județul Giurgiu și merge la o școală unde învață aproximativ 200 de copii.

În urma unei sesiunii din programul derulat de noi în școală, Ana învățat să-și controleze emoțiile și să le transforme într-unele constructive. A învățat să se calmeze, să aibă încredere în ea, astfel că anul acesta nu numai că a luat nota nouă la teza de la matematică, dar a și gestionat mult mai ușor emoțiile referitoare la alte contexte.

Impact

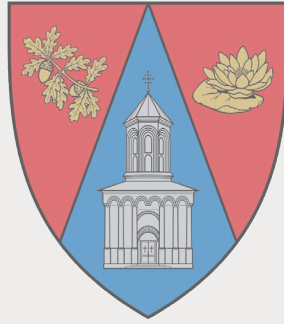
Ana este unul dintre sutele de mii de adolescenți din România, care a avut nevoie să fie învățată cum să se împrietenească cu emoțiile, astfel încât acestea să-i fie de ajutor. **Prin aceste programe, copii ca Ana își dezvoltă stima de sine și reziliența emoțională,** iar acest lucru conduce la îmbunătățirea rezultatelor școlare și la reducerea absenteismului.

Pe termen lung, copiii și adolescenții vor fi mai bine pregătiți emoțional și intelectual să facă față provocărilor lumii moderne. Totodată, vor continua studiile și vor reuși să obțină un loc de muncă în acord cu pasiunile lor, ceea ce le va permite să își crească nivelul de trai. Odată atins acest nivel de stabilitate, adulții vor deveni la rândul lor cetățeni responsabili, care se vor implica în acțiunile comunităților din care fac parte.





**REGIUNEA
BUCUREȘTI
ILFOV**



Consiliul Județean Ilfov

„Județul Ilfov - un spațiu al dialogului și al polarizării inteligente: un județ competitiv, durabil și incluziv”

Comisia Europeană a formulat următoarea definiție a inovării sociale: „Inovarea socială înseamnă inovarea care are un caracter social atât din punctul de vedere al scopurilor urmărite, cât și al mijloacelor folosite, în special referitoare la dezvoltarea și aplicarea de noi idei (privind produse, servicii și modele) care răspund unor nevoi sociale și, în același timp, creează noi relații sau colaborări sociale, fiind benefice pentru societate și stimulând capacitatea de a acționa a societății”.

Inovarea socială devine tot mai importantă la nivel european, având în vedere rolul său de promovare a unor soluții și modalități noi, creative, de rezolvare a problemelor cu care se confruntă anumite comunități și societatea în ansamblul său.

Programul Uniunii Europene pentru ocuparea forței de muncă și inovare socială identifică inovarea socială ca un instrument puternic pentru a soluționa problemele sociale generate de îmbătrânirea populației, sărăcie, șomaj, noile modele de organizare a muncii și noile stiluri de viață, pentru a răspunde așteptărilor cetățenilor în ceea ce privește justiția socială, educația și asistența medicală.

În acest context, urmărind cu atenție obiectivele, politicile și direcțiile de acțiune stabilite pentru susținerea dezvoltării viziunii descrise în Strategia de dezvoltare a Județului Ilfov 2020-2030, respectiv „Județul Ilfov – un spațiu al dialogului și al polarizării inteligente: un județ competitiv, durabil și incluziv”, Consiliul Județean Ilfov implementează o serie de proiecte specifice în care componenta inovării sociale este vizată cu precădere.





**The first
local green deal
in Romania
is developing in Ilfov!**

Businesses need innovation! Good ideas need funding!
 **Fonduri-Structurale.ro**

#SME4GREEN

 **Funded by
the European Union**

COSME - SMEs engagement for a GREEN transition SME4GREEN

Prin proiectul „**SMEs engagement for a GREEN transition - SME4GREEN**” se oferă sprijin pentru cel puțin 120 de IMM-uri din Torino (Italia) și Ilfov (România) pentru a-și orienta activitatea către tranziția verde și digitală și pentru a realiza acțiuni care vizează dezvoltarea economiei circulare locale către o cale durabilă și favorabilă incluziunii.

Proiectul implementat în parteneriat de Consiliul Județean Ilfov cu Grupul de Consultanță pentru Dezvoltare DCG SRL – fonduri-structurale.ro, Asociația Măgurele Science Park, Comune Torino și Environment Park Torino aduce un grad foarte ridicat de noutate prin scopul și obiectivele sale: dezvoltarea primului Pact Ecologic European, European Green Deal, în județul Ilfov. Comisia Europeană a creat instrumente de strategie, politică, legislație, finanțare, protecție socială.

„**Să nu lăsăm pe nimeni în urmă**” este deviza care guvernează

procesul de transformare verde, durabilă, digitală în Europa. Atingerea obiectivului de neutralitate climatică până în anul 2025 este sprijinit de pachetul legislativ „Fit for 55”. Cadrul de reglementare propus se adresează cu precădere sectorului energetic și vizează inclusiv încălzirea urbană și cogenerarea, utilizarea terenurilor și silvicultura, sectorul transportului rutier și impozitarea energiei.

Astfel, Comisia propune să reducă și mai mult plafonul global de emisii și să crească rata anuală de reducere a emisiilor. În plus, eliminarea treptată a cotelor de emisii gratuite pentru aviație și alinierea la mecanismul global de compensare și reducere a emisiilor dioxid de carbon pentru aviația

internațională și includerea pentru prima

dată a emisiilor pentru transportul maritim sunt măsuri care fac parte din planul industrial Green Deal.

„**Fit for 55**” stabilește obiective mai stricte de reducere a emisiilor pentru fiecare stat membru pentru clădiri, transport rutier și maritim intern, agricultură, deșeuri și sectoarele industriale mici. Luând în considerare diferitele puncte de plecare și capacități ale statelor membre, aceste cifre se bazează pe PIB-ul pe cap de locuitor și sunt ajustate pentru a ține seama de pragul de rentabilitate.

Producția și consumul de energie sunt responsabile pentru 75% din emisiile din UE, prin urmare accelerarea tranziției către un sistem energetic mai ecologic este esențială. RED II (Renewable Energy Directive) stabilește un nivel țintă crescut, conform căruia, până în 2030, 40% din energie ar trebui să fie produsă din surse regenerabile. Toate statele membre vor contribui la acest obiectiv și vor fi propuse obiective specifice pentru utilizarea energiei din surse regenerabile în transporturi, încălzire și răcire, clădiri și industrie.

Directiva privind eficiența energetică acoperă, printre altele, angajamentul statelor membre de a reduce consumul total de energie. În plus, sectorul public va fi obligat să renoveze anual 3% din clădirile lor pentru a stimula așa-numitul val de renovare, a crea locuri de muncă și a reduce consumul de energie și costurile contribuabililor.

Standardele mai stricte de emisii de CO2 pentru autoturisme

și furgonete vor accelera tranziția către mobilitatea cu emisii zero, solicitând o reducere cu 55% a emisiilor medii de la mașinile noi din 2030 și cu 100% din 2035 față de nivelurile din 2021. Ca urmare, toate mașinile noi înmatriculate din 2035 vor fi fără emisii. Regulamentul revizuit privind infrastructura pentru combustibili alternativi va cere statelor membre să mărească capacitatea de încărcare proporțional cu vânzarea de mașini cu emisii zero și să impună instalarea de puncte de reîncărcare și realimentare pe autostrăzile principale la intervale regulate.

Până în 2035, UE ar trebui să urmărească atingerea neutralității climatice în sectoarele de utilizare a terenurilor, silvicultură și agricultură, inclusiv în alte sectoare agricole. Strategia UE pentru silvicultură prevede, printre altele, plantarea a trei miliarde de copaci în Europa până în 2030.

Revizuirea Directivei privind impozitul pe energie a propus alinierea taxării produselor energetice la politicile energetice și climatice ale UE, promovarea tehnologiilor curate și eliminarea scutiților învechite și a ratelor reduse care încurajează acum utilizarea combustibililor fosili. Noile norme urmăresc să limiteze efectele dăunătoare ale concurenței fiscale în domeniul energiei, ceea ce va contribui la protejarea veniturilor din impozitele ecologice ale statelor membre, care sunt mai puțin dăunătoare creșterii economice decât impozitarea muncii.

În vederea atenuării impactului pe care măsurile descrise mai sus îl au asupra economiei UE, Comisia a definit diverse scheme financiare suport. Mecanismul pentru tranziție justă a fost înființat pentru a proteja și sprijini regiunile care se vor confrunta cu cele mai mari provocări în tranziția de la o economie bazată pe combustibili fosili. Adesea, acestea sunt regiuni în care un număr mare de locuri de muncă se bazează pe industriile grele și pe combustibili fosili. Mecanismul pentru tranziție justă va ajuta prin sprijinirea tranziției către activități cu emisii scăzute de carbon, recalificarea lucrătorilor și accesul mai facil la împrumuturi și sprijin financiar pentru aceste activități. Finanțarea Mecanismului pentru Tranziție Justă se bazează pe Fondul pentru Tranziție Justă, Schema de Tranziție Justă a InvestEU și Investiții Europene prin împrumuturi bancare din sectorul public. O platformă pentru tranziția justă va ajuta statele membre și regiunile să acceseze împrumuturi și suport tehnic.



Sprijin pentru cel puțin 120 de IMM-uri din Torino (Italia) și Ilfov (România) pentru a-și orienta activitatea către tranziția verde & digitală



Proiectul „Competențe digitale pentru profesioniștii din sistemul de sănătate Proiect pilot în județul Ilfov”

După cum este foarte bine cunoscut, informațiile digitale joacă un rol tot mai mare în societate. Competențele digitale ale cetățenilor în domeniul sănătății reprezintă un element esențial pentru a realiza proiecte eficiente și sustenabile în domeniul **e-sănătății**.

Prin competențe digitale în materie de sănătate se înțelege capacitatea de a căuta, înțelege, analiza și aplica informațiile legate de prevenirea și promovarea sănătății, respectiv de acordare a asistenței medicale. Acest lucru necesită, pe de o parte, aptitudini personale și, pe de altă parte, existența unui mediu favorabil care să sprijine înțelegerea noțiunilor specifice și să ofere informații într-un limbaj accesibil.

Instrumentele medicale digitale la care facem referire sunt acele servicii digitale care oferă utilizatorilor informații generale despre sănătate, aplicații medicale (supravegherea și monitorizarea tratamentului), instrumente care îi ajută pe oameni să beneficieze de servicii medicale specifice în locuințele lor (monitorizare la distanță pentru persoanele în vârstă), fișierele medicale partajate, instrumente digitale pentru cadrele medicale (servicii de mesagerie securizată, telemedicină, expertiză la distanță) și informațiile digitale generale privind sănătatea.

Principalele nevoi ale persoanelor din grupurile vulnerabile, identificate la nivelul județului Ilfov, sunt accesibilitatea redusă la servicii medicale specializate, costurile și disponibilitatea transportului, respectiv timpul îndelungat de așteptare. În cazul unor situații medicale de urgență, lipsa accesului imediat la

specialiștii medicali este foarte frecventă. Asistența medicală adecvată nu este întotdeauna disponibilă la locul potrivit, la momentul potrivit și la nivelul necesar de expertiză.

În acest sens, Consiliul Județean Ilfov a depus și obținut asistență tehnică pentru realizarea unui proiect care să susțină procesul de transformare digitală a sistemului de sănătate, prin care va fi asigurată dezvoltarea competențelor digitale ale personalului medical, la nivel județului Ilfov, realizarea unui cadru comun de competențe digitale, la nivel național, în sistemul de sănătate din România, transpus în programe de formare continuă și instruirea corespunzătoare a personalului medical, ceea ce va contribui la reducerea costurilor de sănătate publică și la creșterea calității vieții locuitorilor județului Ilfov.

Obiectivul principal și scopul proiectului sunt de a dezvolta un cadru de învățare al sistemului de sănătate care va sprijini îmbunătățirea competențelor digitale pentru profesioniștii din domeniul sănătății din România, ceea ce va duce la perfecționarea activității desfășurate folosind noile tehnologii și, în același timp, la adaptarea mai rapidă la diferite competențe digitale viitoare sau prezente.

Proiectul este realizat de Consiliul Județean Ilfov în parteneriat cu Ministerul Sănătății, care are rolul de Lider de proiect, prin Programul de Sprijin pentru Reforme Structurale al Comisiei Europene și are un buget total de 500,000 euro - asistență tehnică.

„Competențe digitale pentru profesioniștii din sistemul de sănătate. Proiect pilot în județul Ilfov” este un proiect strategic implementat în mai multe etape, în cadrul cărora se va analiza situația actuală, se va construi un cadru comun de competențe digitale și se vor realiza materiale de instruire a personalului medical.

Unul din rezultatele așteptate de la acest proiect este acordarea de asistență pentru a realiza o strategie la nivel național pe care autoritățile medicale să o poată implementa, pentru a îmbunătăți competențele digitale în domeniul sănătății. Aceasta va contribui, pe termen lung, la îmbunătățirea alfabetizării digitale a forței de muncă din domeniul sănătății, pentru a consolida accesul și calitatea serviciilor pentru pacienți.

Proiectul, care va avea **o durată de 24 luni**, se va finaliza cu pilotarea în județul Ilfov a unui proiect de pregătire a specialiștilor din sănătate, inclusiv a medicilor de familie, pentru îmbunătățirea competențelor digitale necesare utilizării noilor tehnologii din domeniu.

„Telemedicina integrată în județul Ilfov, soluția medicală inovatoare pentru toți pacienții”

Telemedicina este definită în România ca „totalitatea serviciilor medicale furnizate la distanță, fără prezența fizică simultană a personalului medical și a pacientului, pentru stabilirea diagnosticului, indicarea tratamentului, monitorizarea unor afecțiuni sau indicarea unor metode de prevenție a bolilor, în mod securizat, prin intermediul tehnologiei informației și mijloacelor electronice de comunicare”.

Misiunea Consiliului Județean Ilfov și a instituțiilor subordonate este aceea de a satisface nevoile cetățenilor săi, prin oferirea unor servicii de calitate în condiții de reală transparență și prin facilitarea accesului cetățenilor la servicii de prevenție, de urgență, de îngrijire și asistență, de recuperare și reabilitare ori alte servicii specializate.

Proiectul „Telemedicina integrată în județul Ilfov, soluția medicală inovatoare pentru toți pacienții” vizează dezvoltarea unei capacități regionale de telemedicină, în conformitate cu nevoile populației din județul Ilfov, în mod particular adresându-se nevoilor grupurilor vulnerabile, realizată într-un mod structurat și integrat, pe bazele infrastructurii medico-sociale existente la nivelul județului.

Justificarea necesității dezvoltării unui serviciu de telemedicină își are baza în Strategia de dezvoltare a serviciilor sociale din Județul Ilfov 2018-2023, unde a fost definită viziunea Consiliului Județean Ilfov privind serviciile sociale, respectiv dezvoltarea unui sistem eficient, accesibil și responsabil de servicii sociale de cea mai bună calitate, care să răspundă nevoilor complexe ale cetățenilor. Astfel, creșterea calității vieții depinde de creșterea accesibilității segmentelor vulnerabile ale populației la serviciile medicale și sociale.

Conform informațiilor înscrise în Strategia de dezvoltare a serviciilor sociale din Județul Ilfov 2018-2023, înființarea serviciului de telemedicină își găsește justificarea în prioritățile de intervenție, prin:

Asigurarea unui sistem echitabil de îngrijire și asistență în plan local pentru persoanele vârstnice, în special asistență de la domiciliu;

Dezvoltarea/diversificarea serviciilor alternative de recuperare pentru persoanele cu dizabilități, care să pună accent pe nevoile individuale ale fiecărei persoane.

Conceptul de telemedicină nu este nou. Oportunitatea furnizării serviciilor de sănătate la distanță a fost identificată odată cu dezvoltarea accelerată a tehnologiei informației și comunicațiilor în multe

sisteme de sănătate din lume, ca o soluție la deficitul cronic de medici și asigurarea unui acces mai echitabil al populației la servicii de sănătate. Telemedicina poate contribui la atingerea obiectivului de dezvoltare durabilă privind acoperirea universală a populației cu servicii de sănătate, prin îmbunătățirea accesului la servicii de sănătate de calitate, sigure și cost eficiente pentru pacienți.

Telemedicina poate aduce plus valoare celor care locuiesc în zone îndepărtate, grupurilor vulnerabile, persoanelor vârstnice cu boli cronice. De asemenea, tehnologia poate facilita comunicarea între membrii echipei de îngrijire, îmbunătățind coordonarea îngrijirilor acordate pacienților. În pandemia de COVID-19, nevoia reducerii vizitelor la medic fără a compromite accesul la serviciile de sănătate esențiale a readus telemedicina în prim-plan în întreaga lume și în România. Adoptarea la scară largă a telemedicinii în timpul pandemiei a adus în discuție nevoia de a dezvolta și chiar diversifica în continuare serviciile medicale oferite la distanță, în perioada post-pandemică. Impactul serviciilor de telemedicină se estimează a fi pozitiv nu numai în creșterea accesului pacienților la servicii medicale, dar și în reducerea nevoii de a călători a acestora, fapt care, prin reducerea utilizării de mijloace de transport, contribuie la reducerea poluării, aducând beneficii indirecte pentru mediu.

Cu toate avantajele sale, în multe situații, tehnologia nu poate înlocui consultația în persoană, motiv pentru care fiecare medic sau echipă de îngrijire trebuie întâi să analizeze oportunitatea realizării unei consultații la distanță sau chiar a continuării acesteia în situația în care este deja inițiată.

În cabinetele medicale rurale, mai ales în cabinetele cu puncte secundare de lucru, deplasarea atât a medicului, cât și a pacientului poate fi dificilă, iar nevoia de servicii de sănătate este crescută.

Se poate organiza un serviciu de consultație la distanță, atunci când condițiile tehnice permit acest lucru. În contexte epidemiologice care impun restricționarea contactului direct, consultația la distanță este recomandată atât pentru bolnavul contagios, cât și pentru pacienții care au alte afecțiuni, pentru care expunerea la riscul îmbolnăvirii poate fi agravantă.

Avantajele implementării serviciului de telemedicină la nivelul județului Ilfov:

Serviciul este foarte accesibil: poate fi accesat de oricine, de oriunde. Este nevoie de un dispozitiv smart de comunicare (telefon/tableta/laptop) și de conexiune la internet. De asemenea, medicul poate accesa și el de oriunde consultația, care se desfășoară online.

Nu este nevoie de deplasare la cabinetul medical: dispărea amânarea sau anularea unei consultații fizice din cauza unor factori externi ce împiedică pacientul să ajungă la timp la consultație (de ex: trafic). Pacientul poate lua legătura cu orice medic aflat în afara orașului în care acesta locuiește. Pacientul nu va mai fi expus la alte infecții virale.

Pacientul are acces imediat la o opinie medicală: pacientul beneficiază de o consultație ori o opinie medicală într-un timp rapid. Totodată, dacă situația pacientului o impune, medicul poate să-i prescrie imediat o rețetă virtuală.

Pacientul e protejat împotriva infecțiilor virale/nosocomiale: de regulă, atunci când pacientul ajunge de urgență la camera de gardă ori la cabinetul medicului de familie, în sala de așteptare se află numeroase persoane cu diferite afecțiuni. Dacă pacientul beneficiază de o consultație online, reduce riscul contactării unei altei boli, care poate amplifica afecțiunea de care suferea inițial.

Economisirea banilor: consultațiile online în așa-numitele clinici virtuale costă mai puțin decât o consultație fizică, mai ales dacă este vorba doar de prescrierea unor medicamente în funcție de rezultatele analizelor. Mai mult, pacientul economisește și bani în ceea ce privește transportul.

Confort și comoditate: cu ajutorul telemedicinii pacienții pot consulta medicul din confortul propriului pat sau al canapelei. Vizitele virtuale pot fi mai ușor de încadrat în programul încărcat al pacienților. Cu telemedicina, în funcție de programul cetățeanului, s-ar putea să nu mai fie nevoie să-și ia concediu de la serviciu.

Telemedicina facilitează legătura cu un medic sau un asistent medical. Unele sisteme sunt configurate astfel încât pacienții noi să poată obține o programare cu următorul medic disponibil, ceea ce poate economisi timp.



Proiectul care va pune la dispoziția pacienților servicii medicale și sociale de specialitate va genera îmbunătățirea accesului la serviciile de sănătate și creșterea calității vieții populației din județul Ilfov.



Orientare și consiliere vocațională pentru elevii din clasa a VIII-a

Alegerea domeniului de activitate și a profesiei este un moment important în viața fiecărui individ, întrucât constituie una dintre premisele majore ale inserției sociale. Din acest motiv, orientarea școlară și profesională are drept scop deschiderea a cât mai multe căi pentru ca tinerii să își dezvolte cunoștințele, competențele și atitudinile, încorporând elemente ale învățării pe tot parcursul vieții și preocuparea de dezvoltare a întregii personalități pentru fiecare elev.

Consilierea și orientarea școlară/profesională contribuie la creșterea participării active a elevilor la activitățile școlare și la creșterea ratelor de finalizare a studiilor prin:

- evaluarea nevoilor de învățare ale elevilor și oferirea de informații privind programele de învățare care sunt disponibile și punerea lor în contact cu oferta unităților de învățământ;
- sprijinirea elevilor pentru a evita abandonul școlar, ajutându-i pe cei care se gândesc să renunțe la școală prin identificarea unor programe de studiu alternative și mai satisfăcătoare;
- sprijinirea elevilor în gestionarea diverselor situații personale care îi împiedică în procesul de învățare productivă;
- informarea și consilierea unităților de învățământ în vederea creșterii adaptării educaționale pentru a satisface nevoile de formare a elevilor prin: flexibilizarea programului, actualizarea conținuturilor, îmbunătățirea metodelor de predare sau diversificarea ofertei educaționale.

Experiența recentă din țări precum Danemarca și Finlanda arată că impactul consilierii și orientării școlare/profesionale în carieră tinde să crească pe măsură ce țările acordă o mai mare importanță educației, în special pentru a ajuta la gestionarea tranzițiilor între educație și viața profesională și a tranziției de la un nivel de educație la altul. De asemenea, antreprenorii și factorii de decizie pe piața muncii au recunoscut că orientarea școlară și profesională poate contribui la îmbunătățirea și eficientizarea pieței muncii (Ginzberg, 1971; Killeen, White și Watts, 1992; Rosen, 1995; Watt, 1996; Autor, 2001; Woods și Frugoli, 2002).

inovarea socială este un instrument puternic pentru a soluționa problemele sociale generate de noile modele de organizare a muncii și noile stiluri de viață, pentru a răspunde așteptărilor cetățenilor în ceea ce privește educația.

În contextul multiplelor schimbări din societatea actuală este nevoie ca elevii să beneficieze de facilitarea dezvoltării cunoștințelor, adaptabilității, creativității, gândirii independente și capacității de învățare, astfel încât aceștia să poată fi mai pregătiți în alegerea informată și responsabilă a domeniului de activitate respectiv a profesiei viitoare pentru a profita la maximum de oportunitățile care se ivesc.

Alegerea domeniului de activitate și a profesiei este un moment important în viața fiecărui individ, întrucât constituie una dintre premisele majore ale inserției sociale.

În acest context, având în vedere importanța adaptării ofertei educaționale la cerințele pieței muncii, promovarea formării continue și a mobilității forței de muncă, Consiliul Județean Ilfov a implementat un proiect, realizat în parteneriat cu Inspectoratul Școlar Județean Ilfov și Facultatea de Psihologie și Științele Educației, Universitatea din București, finanțat din bugetul local, prin intermediul căruia Centrul Județean de Resurse și Asistență Educațională Ilfov a beneficiat de instrumente digitale performante în implementarea unui program pilot de orientare școlară și profesională.

Prin susținerea financiară oferită de Consiliul Județean Ilfov, peste 3.900 de elevi din județ au beneficiat de activități de informare pentru părinți și elevi, de aplicarea unui test acreditat internațional, menit să cartografieze abilitățile cognitive, interesele și trăsăturile de personalitate în urma cărora s-a stabilit profilul profesional potrivit pentru fiecare elev.

Demersurile de orientare școlară și profesională au rol și în atingerea obiectivelor de învățare, ajutând elevii să-și identifice interesele, abilitățile și competențele pe care le dețin sau le pot dobândi în urma calificării, ghidându-i în căutarea unor locuri de muncă potrivite, ajutându-l să afle despre anumite domenii de activitate și locuri de muncă în concordanță cu interesele proprii, precum și cu abilitățile și competențele deținute sau care urmează să fie dezvoltate, să evalueze pe termen scurt și lung consecințele anumitor tipuri de alegeri școlare/profesionale, să înțeleagă și să evalueze informațiile legate de piața muncii și despre ocupații.

Pe baza informațiilor reflectate în portofoliul personal al elevului și a ofertei educaționale pentru anul școlar 2022-2023, elevul, împreună cu părintele, susținut de profesorul diriginte și consilierul școlar, au realizat lista scurtă de opțiuni privind unitățile școlare potrivite de urmat pentru elev după finalizarea clasei a VIII-a.

Prin intermediul acestui proiect, este încurajată autocunoașterea, autoînțelegerea și oferirea unor experiențe școlare care sprijină progresul elevilor pentru studii ulterioare, respectiv implicarea elevilor în planificarea profesională în acord cu propriul plan de viață.





Campus Dual POLITEHNICA București

Expansiunea rapidă a tehnologiei, în special a inteligenței artificiale, modifică piața muncii, ceea ce duce la noi provocări, dar și oportunități. Ce se va căuta mâine rămâne o preocupare principală pentru cei care se gândesc la perspectivele de angajare.

Tendința către digitalizare și inteligența artificială se resimte în cele mai multe sectoare, odată cu automatizarea, determinând angajatorii să pună un accent mult mai mare pe abilitățile personale/individuale, cum ar fi soluționarea problemelor, creativitatea, gândirea critică, agilitatea cognitivă și empatia. Capacitatea de a stăpâni aceste abilități devine esențială pentru a prospera pe piața muncii actuale și va deveni din ce în ce mai importantă în viitor.

Cu toate acestea, majoritatea sistemelor educaționale acordă prioritate transferului de cunoștințe, memorării și testelor standardizate și nu reușesc să dezvolte aptitudini individuale/centrate pe om. Acest lucru necesită reflecție, dezvoltarea unui scop propriu și luarea de măsuri pentru realizarea acestuia.

Educația și formarea profesională inițială din România se derulează prin învățământul profesional și tehnic.

Scopul proiectului „Campus Dual POLITEHNICA București” este realizarea unui campus regional de educație profesională din România, în cadrul căruia elevii și studenții vor avea opțiunea unui parcurs educațional complet în cadrul unei rute educaționale integrate și flexibile.

În România, 56% dintre elevii din ciclul secundar superior (clasele IX-XII) sunt înscriși în sectorul IPT, peste media UE de 48%.

Absolvenții învățământului profesional nu au acces direct la învățământul superior.

Curriculum-ul școlar depinde de redefinirea standardelor profesionale, care este un proces greoi și de durată. Viziunea este ca educația profesională să devină preponderent duală, centrată pe nevoile elevilor și în acord cu evoluțiile pieței muncii, cu nevoile mediului economic, pentru a oferi o șansă reală la profesie, carieră,

educație și dezvoltare personală a adolescenților, tinerilor și adulților, precum și opțiunea unui parcurs educațional complet.

Avantajele constau în obținerea unei certificări și a unei calificări profesionale, pe lângă trăsăturile specifice absolvenților de învățământ secundar superior. Astfel, pe lângă inserția rapidă pe piața muncii, devenind absolvenți operaționali imediat și posesori ai competențelor necesare, tinerii vor beneficia de o rută educațională completă și flexibilă.

În acest context, Județul Ilfov – Consiliul Județean participă, în calitate de partener la constituirea Consorțiului pentru Învățământ Dual Integrat - Centrul de Expertiză în Regiunea București-Ilfov alături de Universitatea Politehnică București (lider de parteneriat), Primăria Sectorului 6 București, Primăria Ciorogârla, Ilfov, Colegiul Tehnic „Iuliu Maniu”, București, Colegiul Tehnic de Poștă și Telecomunicații „Gheorghe Airinei”, București, Liceul Tehnologic „Pamfil Șeicaru”, Ciorogârla, Ilfov și o serie de operatori economici, în vederea derulării proiectului Campus Dual POLITEHNICA București, finanțat prin programul pilot pentru dezvoltarea consorțiilor regionale pentru învățământul dual, finanțat prin Planul Național de Redresare și Reziliență (PNRR), Pilonul IV: „Politici pentru noua generație”, Componenta C15: „Educație”, Reforma 4: „Crearea unei rute profesionale complete pentru învățământul tehnic superior”, Investiția 6: „Dezvoltarea a minimum 10 consorții regionale și dezvoltarea și dotarea a minimum 10 campusuri profesionale integrate”.

Scopul final, la nivel național, al finanțării proiectelor de construcție a campusurilor integrate este creșterea ponderii elevilor înscriși pe ruta profesională, în raport cu numărul total de elevi de liceu, de la 17 % la 40 %, până la 30 iunie 2026.

Liceul Tehnologic „Pamfil Șeicaru”, Ciorogârla, Ilfov va fi dotat, prin acest proiect, cu echipamente digitale pentru atelierele de practică, în funcție de nevoile unității de învățământ și de domeniul de specializare.

UAT Comuna Ciorogârla va acorda obligatoriu, din bugetul proiectului, burse pentru elevi, în valoare de minimum 400 lei pe lună/elev, pe toată durata școlarizării.

Consortiul va funcționa minimum 15 ani, conform prevederilor agreeate în Contractul de parteneriat, care va stabili condiții clare privind înregistrarea proprietății în patrimoniul membrilor Consortiului, drepturile de utilizare pe parcursul implementării activităților la nivelul Consortiului, precum și dreptul de proprietate asupra acestora. Infrastructura construită în cadrul proiectului va intra obligatoriu în patrimoniul entității care pune la dispoziție terenul și va fi utilizată în comun de entitățile partenere exclusiv pentru dezvoltarea învățământului dual.

Scopul proiectului „Campus Dual POLITEHNICA București” este realizarea unui campus regional de educație profesională din România, în cadrul căruia elevii și studenții vor avea opțiunea unui parcurs educațional complet în cadrul unei rute educaționale integrate și flexibile. În acest fel, pe lângă competențele specifice învățământului secundar superior, absolvenților li se asigură și obținerea unei certificări și a unei calificări profesionale care facilitează o inserție rapidă pe piața muncii.

Campusul dual va concentra într-un spațiu modern, special conceput și construit, energia mediului academic, a liceelor și mediului economic din regiunea București – Ilfov și/sau județele limitrofe și elevii și studenții interesați să învețe o meserie specifică nevoilor reale de pe piața forței de muncă vor beneficia de sprijinul operatorilor economici/companiilor.





*„Dotarea cu
mobilier, materiale
didactice și
echipamente
digitale a unității
de învățământ
preuniversitar și a
unităților conexe -
Consiliul Județean
Ilfov”*

Infrastructura precară și dotările inadecvate reprezintă un prim factor în perpetuarea inechității, reducerea atractivității școlilor din mediul rural pentru cadrele didactice bine pregătite și a reputației unităților de învățământ în cadrul comunităților. Actul educațional se desfășoară în unități din învățământul primar și gimnazial, dintre care peste 90% necesită reabilitare, mai mult de 70% fiind localizate în mediul rural.

În aceste cazuri, există o nevoie acută de investiții, care să se concentreze atât spre extinderea spațiilor, astfel încât să poată fi asigurată cuprinderea tuturor copiilor de vârstă școlară, cât și pe creșterea calității actului educațional, prin asigurarea spațiilor și dotărilor necesare, inclusiv a laboratoarelor de specialitate. Starea, locația și tipul infrastructurii educaționale au impact nu numai asupra accesului la educație, ci și asupra calității acesteia, asupra moralului și sănătății mentale a copiilor și cadrelor didactice, precum și asupra capacității școlii de a utiliza metode pedagogice moderne.

În concluzie, **infrastructura educațională din România necesită îmbunătățiri masive pentru a îndeplini exigențele organizării unui proces educațional modern și incluziv.** Problemele de calitate a infrastructurii afectează, în mod

deosebit, unitățile de învățământ din mediul rural, dar și pe cele aglomerate din mediul urban.

În cadrul Pilonului VI: Politici pentru noua generație, din Planul Național de Redresare și Reziliență, componenta C15 – Educație abordează creșterea capacității de reziliență a sistemului educațional prin modernizarea infrastructurii educaționale și a dotării aferente, în corelare cu nevoile prezente și viitoare ale pieței forței de muncă, în vederea asigurării participării la un proces educațional de calitate, modern și incluziv.

Ca urmare a acestui apel de proiecte, Județul Ilfov - Consiliul Județean a depus o aplicație prin care dorește să obțină finanțare pentru achiziții de mobilier, materiale didactice/sportive și echipamente informatice, necesare dotării pentru 3 unități de învățământ, respectiv:

- Centrul Școlar pentru Educație Incluzivă Periş;
- Centrul Județean de Resurse și Asistență Educațională Ilfov;
- Palatul Copiilor și Elevilor Ilfov.

Proiectul este localizat în județul Ilfov, iar investițiile vor fi direcționate către asigurarea condițiilor optime de derulare a procesului educațional și educativ-instructiv, prin dotarea cu echipamente adecvate vârstei elevilor din cadrul celor 3 unități de învățământ de mai sus.

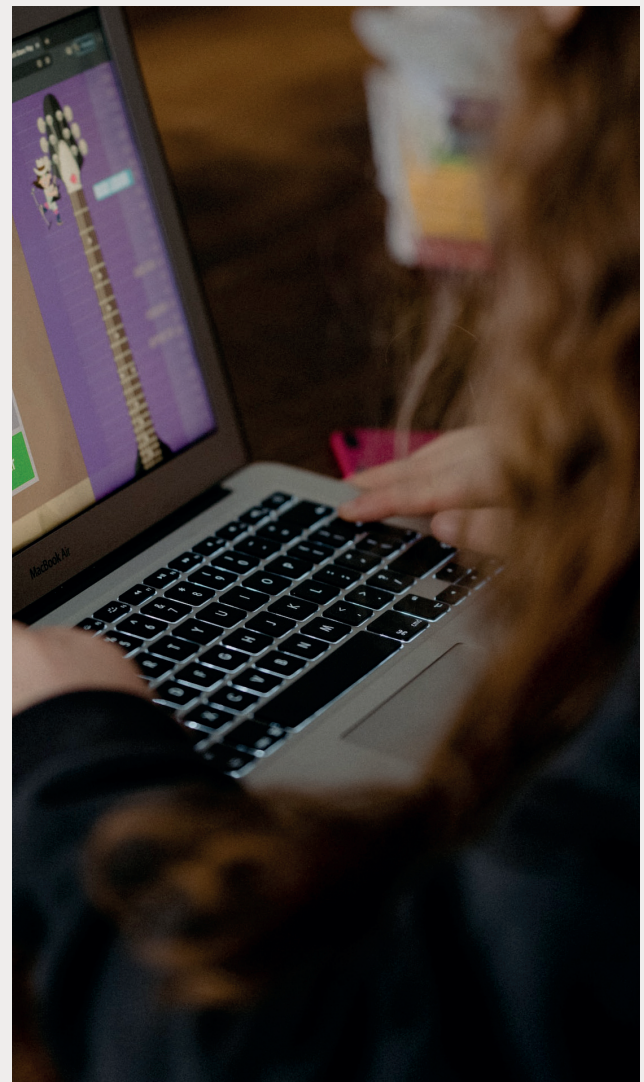
Prin Strategia de Dezvoltare a Județului Ilfov 2020-2030 (SDI), Obiectivul Strategic (OS.I.) „**Îmbunătățirea calității vieții locuitorilor**”, Județul Ilfov - Consiliul Județean s-a angajat să răspundă unei cereri crescânde și în continuă transformare venite din partea locuitorilor. Indiferent de dezvoltarea economică a județului, există totuși persoane în situații de vulnerabilitate diferite și complexe, de la dificultăți financiare sau locative, până la dizabilități locomotorii și mentale, așa cum este justificat și în analizele de nevoi ale unităților de învățământ. Măsurile de îmbunătățire a mediilor de învățare, realizate prin acest proiect, sunt corelate cu **Obiectivul Transversal 7 „Promovarea incluziunii sociale, a egalității de șanse și a diversității” din SDI 2020-2030** și conduc la promovarea activă a incluziunii sociale și reprezintă elemente esențiale pentru atingerea obiectivului strategic de dezvoltare (OS.I.), fiind importante în primul rând pentru elevii care fac parte din grupurile cu nevoi speciale, cu precădere din zonele rurale.

În total, **investițiile în valoare de 708,090.72 lei (inclusiv TVA) vizează asigurarea dotărilor necesare pentru săli de clasă, cabinete și săli de sport cu predare**

transdisciplinară, respectiv pentru 6 săli de clasă și 7 cabinete școlare, din care: 1 (un) Cabinet de Logopedie; 1 (un) Cabinet de Limbă și Comunicare; 1 (un) Cabinet multifuncțional (asistență psihopedagogică/logopedie/orientare profesională); 1 (un) Cabinet Arte; 1 (un) Cabinet Educație Muzicală; 2 (două) săli de sport.

În ceea ce privește obiectivele proiectului, prin investițiile propuse contribuim la dezvoltarea infrastructurii educaționale, facilitarea accesului egal la educație, în concordanță cu creșterea continuă a populației școlare, având și un impact pozitiv inclusiv din perspectiva ecartului intraregional.

Investițiile în mobilier, materiale didactice și echipamente digitale au o contribuție directă la reducerea riscului de eșec școlar, creșterea rezultatelor școlare sau a speranței de viață școlară. De asemenea, îmbunătățirea bazei materiale are un impact pozitiv și asupra relevanței obiectivelor proiectului pentru piața forței de muncă.





conexiuni creative

Luiza Popescu
Expert PR &
Comunicare



tech enthusiast

Laurențiu Dinu
Tehnician Rețelistică



management & coordonare

Mădălin Ioniță
Director Executiv



MAGURELE SCIENCE PARK

proiecte eficiente

Andrei Groșeanu
Consultant
Management



inovăm împreună

Roxana Lupașcu
Expert Inovare &
Dezvoltare



strategie & oameni conectați

Emanuela Modoran
EEN Adviser



evoluție & colaborare

Paula Bădinu
Consultant
Management



thought leadership

Claudiu Vrînceanu
EEN Adviser





Asociația Măgurele Science Park

Bulevardul Doina Cornea nr. 2F, etaj 5,
București, sector 6
0722 910 884

office@magurelesciencepark.ro
www.magurelesciencepark.ro